БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№5 (348) 27 января 1997 года понедельник

СЕГОДНЯ

ОБВИНЕНИЕ ПРЕДЪЯВЛЕНО ОДНО, А АРЕСТОВАНА ВИННИКОВА ЗА ДРУГОЕ

В пятницу вечером экс–председателю Национального банка Беларуси, бывшему председателю правления «Беларусбанка» Тамаре Винниковой после 10 дней содержания под стражей было предъявлено обвинение.

стр. 5

СОБЫТИЕ НЕДЕЛИ

НОВЫМ ИДЕАЛАМ — НОВЫЕ ИДЕОЛОГИ

Андрей МАХОВСКИЙ

На прошлой неделе Александр Лукашенко порадовал падкую на сенсации прессу очередными кадровыми перестановками. На этот раз президентская чистка затронула в основном тех, кто отвечал за официальную государственную идеологию либо по долгу службы имел непосредственное отношение к делам СНГ. По мнению некоторых аналитиков, подобные кадровые изменения -- симптом грядущей корректировки официальной государственной доктрины.



Правый фланг оголен

Событием номер один на минувшей неделе стало увольнение Владимира Заметалина с поста заместителя главы Администрации президента. Поначалу это сообщение вызвало бурную радость в среде как «зависимой», так и независимой прессы. Впрочем, веселье было тут же омрачено осознанием того, что взаимоотношения прессы с Владимиром Петровичем, который занял пост председателя Государственного комитета по печати, станут еще теснее.

Понятно, что перевод этого чиновника на другую, менее значимую должность, ни в коей мере не является свидетельством либерализации государственной политики в отношении СМИ. Если Владимира Заметалина и уволили за что-то, а не по соображению кадров, то к СМИ это имеет весьма отдаленное отношение.

Дело в том, что прессой Владимир Заметалин ведал лишь по долгу службы. По зову сердца он занимался государственной идеологией. За два года пребывания в окружении президента г-н Заметалин стал признанным теоретиком «славянского единства». Под его чутким руководством газета «Знамя юности» превратилась в боевой листок Славянского Собора, который можно было бы издавать и под антисемитскими лозунгами. Медленно, но верно такой же становилась бывшая парламентская «Народная газета». Лишь Павлу Якубовичу удалось защитить редакцию «Советской Белоруссии» от авторов, подобных Валентину Акулову и Владимиру Зуеву, имена которых прочно закрепились на страницах прочих государственных изданий.

Теперь оказалось, что ни идеология Заметалина, ни сам Заметалин президенту, похоже, временно не нужны. По крайней мере, не нужны в ближайшем окружении. Сам Владимир Петрович пошел на понижение, а его соратников по идеологическому фронту просто уволили. Многие связывают этот карьерный вираж с давней нелюбовью Владимира Заметалина и Ивана Антоновича.

Бывший председатель Госкомпечати, протеже бывшего заместителя главы Администрации Владимир Бельский уволен с тем, чтобы освободить место для своего патрона и тезки. Возможно, для новых, послереферендумных условий Владимир Бельский оказался чересчур либеральным. Он позволял себе заигрывать с независимой прессой и изображал приверженность свободомыслию. Видимо, наверху решили, что для изменившейся ситуации богатый опыт Владимира Петровича Заметалина подходит больше, чем опыт Владимира Петровича Бельского.

Отправленный в отставку помощник президента Олег Слука ставленником Владимира Заметалина не был. Однако поскольку профессиональные обязанности заместителя и помощника пересекались по многим позициям, Олег Слука очень скоро стал верным соратником Владимира Заметалина. Журналист по образованию, г-н Слука взял на себя исполнение неблагодарной миссии официального концептуалиста государственной идеологии. До назначения на должность помощника президента он долгие годы занимал пост декана журфака, занимаясь параллельно научными исследованиями белорусской журналистики. В прежние времена говорили: *«Талантливый выпускник журфака становится журналистом, пробивной -- комсомольским работником. Кому не хватает ни таланта, ни пробивных способностей -- становится журналистом с научной степенью»*. Олег Слука выбрал третье. При этом ученые думали, что он журналист, а журналисты считали его ученым. По прошествии года выяснилось, что в должности помощника президента Олег Слука ничем замечательным себя не проявил. В результате без особых сожалений его отправили в отставку. Фундаментальный труд г-на Слуки «Идеология белорусской государственности» так и не вошел в золотой фонд белорусской публицистики.

Среди всех последних кадровых перемещений выделяется назначение на пост заместителя секретаря Совета безопасности Сергея Концевенко. Однако здесь решающую роль, видимо, сыграло его почти годовое пребывание в Москве и вполне очевидные связи с российскими спецслужбами.

В общем, отставки прошлой недели свидетельствуют о том, что власть понемногу избавляется от затрудняющего свободу маневра идеологического балласта. Корабль официальной государственной пропаганды уже не мог справляться с инерцией, вызванной его чрезмерной перегруженностью. Сейчас Александр Лукашенко непривычно часто повторяет слова «независимость» и «суверенитет». Из последних откровений президента пораженный электорат вдруг узнал, что никакой особенно тесной интеграции с Россией, по крайней мере в ближайшие год-два, не предвидится. То есть от интеграции нам, конечно, никуда не уйти, но проводить ее мы будем постепенно, не торопясь. Так что теперь, когда президент постепенно превращается в поборника белорусской государственности, теоретики и практики всеславянского братства, вероятно, стали для него ненужной и вредной обузой. Правда, пока их оставили под рукой. На случай нового изменения доктрины.

Впрочем, возможно, все объясняется гораздо проще и истинная причина не в смене декораций в сфере государственной идеологии, а в неких глубоких внутренних процессах, происходящих в самом близком окружении президента. В любом случае, вполне очевидно, что даже самая искренняя преданность президенту не гарантирует безопасности и благополучия. В конце концов, идеологов всего лишь сняли. А председатель Нацбанка Тамара Винникова коротает дни за решеткой.

СОДРУЖЕСТВО

НЕЛЕГКО НА СЕРДЦЕ

Отдел информации «БДГ»

Встреча глав государств СНГ в очередной раз отложена. Официальная причина -- новые интеграционные инициативы Беларуси, Казахстана и Кыргызстана. Реальная -- болезнь Бориса Ельцина.

Минувшая неделя ознаменована «белорусским десантом» в первопрестольную. Анатолий Малофеев был в Москве несколько дольше, нежели того требовали официальные встречи в Федеральном собрании России. В правительственных кабинетах очень высокого уровня был замечен Вячеслав Кебич, в Администрации президента России -- Леонид Синицын. Пользуясь поводом -- очередное заседание Межгосударственного экономического комитета, -- своих представителей в Москву послали все ведущие белорусские ведомства.

По сведениям «БДГ», «десантники» привезли в Беларусь невеселые новости: состояние Бориса Ельцина достаточно тяжелое, процесс адаптации после операции осложнился, началось отторжение искусственных сосудов. Ожидается даже, что в ближайшее время полномочия Ельцина вновь «обяжется» выполнять Виктор Черномырдин.

ВИЗИТЫ

НОВЫЙ ВЕКТОР СЛАВЯНСКОГО ЕДИНСТВА

Отдел информации «БДГ»

Министерство иностранных дел Беларуси осуществляет подготовку визита Александра Лукашенко в Киев. Ожидается, что лидер нашего государства посетит столицу Украины уже в первом полугодии нынешнего года.

Об этом журналистам сообщил на прошедшем 23 января брифинге заместитель министра иностранных дел Беларуси Михаил Хвостов.

Поскольку на встрече в Гомеле белорусский президент выступил с инициативой создания режима наибольшего благоприятствования в торговле между Беларусью, Россией и Украиной, ожидается, что встреча в Киеве станет продолжением переговоров по этому вопросу. Впрочем, мало кто сомневается, что Соглашение о свободной торговле на трехсторонней основе -- дело более далекой перспективы. Наиболее реально решение двусторонних белорусско-украинских проблем.

В настоящее время единственным постоянно действующим совместным органом, координирующим сотрудничество между нашими странами, является белорусско-украинская комиссия по вопросам торгово-экономического сотрудничества. Решение о ее создании было принято в ходе официального визита тогда еще премьер-министра белорусского правительства Михаила Чигиря в Киев, состоявшегося в декабре 1995 года.

Распоряжением белорусского Кабинета Министров деятельность комиссии с белорусской стороны было поручено возглавить Сергею Лингу. Украинскую часть комиссии в настоящее время возглавляет государственный министр в ранге вице-премьера А. Минченко. В ближайшее время, как ожидается, Сергей Линг передаст свои полномочия координатора белорусско-украинских отношений кому-либо из вице-премьеров.

РЕЗОНАНС

МАСШТАБЫ ОРГВЫВОДОВ ВПЕЧАТЛЯЮТ

Отдел информации «БДГ»

Критика, высказанная Александром Лукашенко, по поводу деятельности «Белкоопсоюза», возымела огромный резонанс. В результате около тысячи региональных руководителей этого ведомства привлечены к ответственности.

Об этом сообщил на состоявшемся 23 января заседании правления «Белкоопсоюза» его председатель Виктор Владыко.

Критика деятельности «Белкоопсоюза» со стороны президента республики в последний период послужила, по словам г-на Владыко, действенным толчком для перестройки в системе потребкооперации. Проанализировав работу на местах, правление пришло к выводу, что причина просчетов в обеспечении населения продуктами питания прежде всего заключается в нерасторопности руководителей на местах. В результате 880 региональных руководителей «Белкоопсоюза» привлечены к служебной ответственности, 56 -- отстранены от занимаемых должностей.

Впрочем, столь «крутые оргвыводы» некоторые члены правления связывают со стремлением Виктора Владыко доказать свою признательность президенту за то, что глава государства оставил его на прежней должности.

ПОДРОБНОСТИ

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО: ПРОЩАНИЕ С ИЛЛЮЗИЯМИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

24 января Минский горисполком утвердил новый устав столичного Комаровского рынка. Решение руководства рынка, согласно которому с 1 февраля контракты с предпринимателями продлеваться не будут, одобрено. Этим подтверждено, что «разобраться» с частниками было решено на самом высоком уровне. Государство в очередной раз продемонстрировало свое истинное отношение к предпринимательству.

Горисполком проявил солидарность с новыми хозяевами рынка и проигнорировал то, что всего за один день в поддержку предпринимателей было собрано 15 тысяч подписей покупателей «Комаровки». Ведь потребители в отличие от городской администрации понимают, что изгнание частных торговцев приведет к резкому подорожанию продуктов и сокращению их ассортимента.

В минувшую среду предприниматели безуспешно пытались найти правду в Администрации президента. Помощник главы государства Сергей Посохов обещал принять в этот день представителей розничных торговцев. Однако они даже не были допущены в здание. Написанное на имя Александра Лукашенко письмо, под которым стояло несколько сот подписей предпринимателей, не было зарегистрировано ни в приемной Посохова, ни в других приемных, куда попытались обратиться представители «Комаровки». Одна из секретарей проговорилась, что ей было велено не принимать документ. В конце концов письмо пришлось опустить в урну для обращений. У предпринимателей практически нет сомнений в том, что документ рассмотрен не будет.

В письме сказано, что основную часть доходов рынка до сих пор формировали предприниматели. Однако *«с приходом на «Комаровку» новой администрации во главе с Романенковым В.В. в январе 1997 года потери рынка уже составили более 500 миллионов рублей»*. Новый директор пообещал *«выгнать с рынка всех предпринимателей»* и сделать *«все возможное для того, чтобы экспроприировать их торговое оборудование»*. Кстати, сейчас у предпринимателей требуют документы даже на тележки, собранные собственноручно.

Однако люди, которые в скором времени рискуют остаться без работы, намерены отстаивать свои права. Если решение в пользу предпринимателей не будет принято, торговцы Комаровского рынка, «Динамо», авторынка и других рынков столицы намерены выйти 10 февраля на митинг протеста.

ПАРТНЕРСТВО

БЕЛАРУСЬ ШАГАЕТ В АЗИЮ

Отдел информации «БДГ»

22 января министр внешних экономических связей Михаил Маринич и посол Пакистана Хасан Сармад подписали межправительственное соглашение о содействии осуществлению и взаимной защите инвестиций.

В документе предусмотрены основные гарантии, которые отныне будут предоставляться пакистанским инвесторам в Беларуси и белорусским -- в Пакистане. Соглашение предусматривает создание благоприятных условий для инвестиций и их правовую защиту; обеспечение возможностей для беспрепятственной репатриации доходов, инвестиций и платежей, связанных с ними; а также право и возможность оспаривать решения государственных органов в судебных инстанциях. Белорусская сторона рассчитывает, что соглашение позволит более полно использовать экономический потенциал обеих стран.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПРАВИТЕЛЬСТВО

ПРАВИТЕЛЬСТВУ ПРЕДСТОИТ БОЛЬШАЯ ЗАКОНОТВОРЧЕСКАЯ РАБОТА

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

В ближайшие дни правительство должно утвердить план разработки законопроектов на 1997 год. Список проектов достаточно внушителен, и это говорит о том, что правительству в текущем году придется немало потрудиться на ниве законотворчества.

Значительная доля этой работы будет заключаться в том, чтобы «подогнать» законодательство под президентскую Конституцию. Кроме того, запланирована подготовка изменений в законы, которые были приняты парламентом 13-го созыва и не были подписаны Александром Лукашенко.

В течение следующего года правительство намерено разработать немало законопроектов в области регулирования экономики и изменить большое количество нормативных актов этой сферы. В частности, изменениям должны подвергнуться с большим трудом принятые законы о санации и о банкротстве.

К октябрю должен быть разработан проект закона «О национализации». Аналогичный проект планировался к рассмотрению парламентом 13-го созыва. Из его названия следовало, что в документе речь идет о предприятиях, которые не подлежат приватизации (таких, например, как железные дороги). Новый проект, судя по названию, предполагает более широкое толкование. В течение года должны быть подготовлены проекты законов о внешнем долге, о государственном регулировании агропромышленного комплекса и о государственном регулировании внешнеэкономической деятельности.

Скорее всего, в 1997 году будет подготовлена база для реформирования законодательства, регулирующего деятельность предприятий разных форм собственности. Несмотря на существование действующих законодательных актов в этой области, должны быть разработаны новые проекты законов об акционерных обществах, об обществах с ограниченной и дополнительной ответственностью. Помимо этого, правительство намерено разработать проекты законов о видах деятельности, занятие которыми возможно только на основе специального разрешения (лицензии); о регистрации юридических лиц; об исключительном праве государства на осуществление отдельных видов деятельности; о государственном землеустройстве. К ноябрю должен быть разработан, а к январю передан президенту и в Национальное собрание проект закона о валютном регулировании и валютном контроле. Предполагается внести изменения в законы о предпринимательстве, об инвестиционной деятельности, о поставке товаров для госнужд, о ценных бумагах и фондовых биржах, о предприятиях, об иностранных инвестициях, о товарных биржах, о страховании.

Планируется значительно изменить законодательство в области государственного строительства. Вероятно, памятуя о массовых акциях протеста, всколыхнувших страну весной прошлого года, власти решили, что нужен законопроект о порядке проведения собраний, митингов, уличных шествий, демонстраций и пикетирования. Он должен быть разработан правительством к июню, а ближе к зиме запланирована подготовка законопроекта о военном положении. Изменениям подвергнутся законы о внутренних войсках МВД и о порядке въезда и выезда. К октябрю должен быть разработан проект нового закона об основных направлениях внутренней и внешней политики.

Работа над проектами, необходимыми для приведения законодательства в соответствие с недавно принятой Конституцией, должна быть завершена правительством к декабрю текущего года. Среди прочих, в этом разделе значатся законопроекты об общественных объединениях, о политических партиях, о государственных секретах, о печати и других средствах массовой информации.

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

МОРАЛЬНЫЙ ДУХ НУЖДАЕТСЯ В ФИНАНСИРОВАНИИ

Алесь ШКЛОВСКИЙ

24 января состоялась коллегия Министерства внутренних дел, на которой подведены итоги работы белорусской милиции за прошедший год.

Судя по тому, что здание информационно-компьютерного центра МВД, где проходила коллегия, перед началом заседания было взято под усиленную охрану сотрудниками Службы безопасности президента, тщательно проверявшими документы, -- ожидалось прибытие главы государства. Однако Александр Лукашенко личным вниманием милицейских чиновников почему-то не почтил. Участникам коллегии пришлось прослушать какое-то давнее выступление всенародно избранного в записи и лицезреть главу государства на огромном телеэкране. А милицейскому начальству -- отчитываться о проделанной за год работе перед исполняющим обязанности премьер-министра Сергеем Лингом и государственным секретарем Совета безопасности Виктором Шейманом.

Кроме этих высокопоставленных чиновников, за столом президиума коллегии МВД находились руководители других правоохранительных структур, а также главный редактор «Советской Белоруссии» Павел Якубович.

Как и следовало ожидать, выступивший с отчетным докладом министр внутренних дел Валентин Аголец сообщил об очередных успехах милиции на фронте борьбы с преступностью. По словам шефа МВД, за прошедший год в Беларуси удалось остановить ее наступление. Правда, не по всем направлениям. Например, бытовая преступность в прошлом году увеличилась на 40%. Однако неудачи в борьбе с отдельными видами преступности были списаны на «тяжелое наследие прошлого», то есть на период руководства МВД Юрием Захаренко. Так, по словам генерала Агольца, в 1994-1995 годах увеличение по тяжким видам преступлений составило более 70% в сравнении с прежними годами.

Впрочем, руководство МВД, похвалив себя за прошлогоднюю работу, призналось, что криминогенная ситуация остается сложной. Только в нынешнем январе количество зарегистрированных преступлений увеличилось по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 3%. Так что реального снижения уровня преступности, очевидно, не произошло. И вряд ли сегодня белорусский обыватель чувствует себя безопаснее, чем два года назад.

Присутствовавшие на коллегии сотрудники аппарата МВД ожидали, что исполняющий обязанности премьер-министра Сергей Линг и госсекретарь СБ Виктор Шейман принесли утешительные вести о планируемой финансово-материальной поддержке работников милиции. В подтверждение победителям милицейского соревнования были вручены подарки: занявшему первое место столичному ГУВД -- три автомобиля «УАЗ»; Минскому областному УВД -- два автомобиля; УВД Могилевской области -- один.

Что касается увеличения ассигнований на содержание милиции, то денег высокопоставленные чиновники не обещали. К тому же на коллегии было сообщено о предстоящем сокращении штатной численности белорусских милиционеров примерно на 10%.

Очевидно, сложнейшая экономическая ситуация в стране не позволяет руководителям государства облагодетельствовать стражей правопорядка хотя бы щедрыми обещаниями. Поэтому в своих выступлениях представители власти в основном взывали к морально-патриотическим чувствам милиционеров, а Виктор Шейман -- еще и к их политической сознательности. Он, в частности, отметил, что в ближайшее время в стране могут произойти массовые выступления оппозиции и сотрудникам милиции надо быть готовыми к участию в акциях по охране общественного порядка во время уличных шествий и демонстраций. Эта перспектива также не вызвала особого восторга у рядовых участников коллегии.

Кроме того, для заседавших не было сделано перерыва на обед, поэтому к окончанию совещания сотрудники министерства устали не только морально, но и физически.

СОТРУДНИЧЕСТВО

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ СТРАДАНИЯ

Андрей МАХОВСКИЙ

22 января под председательством первого вице-премьера Петра Прокоповича состоялось совещание, посвященное проблемам привлечения в Беларусь инвестиций.

В последнее время в Беларуси разговоры об инвестициях на всех уровнях власти становятся все острее и актуальнее. Хотя в программе социально-экономического развития до 2000 года проблема капиталовложений значится лишь на четвертом месте -- после экспорта, жилья и социальных программ -- власти, похоже, на собственном горьком опыте убедились, что без этих самых инвестиций не будет в Беларуси ни первого, ни второго, ни даже третьего «приоритета». А убедившись, начали решать проблему привычными и, похоже, единственно доступными их пониманию методами.

На последнем из состоявшихся совещаний помимо самого вице-премьера присутствовали министр предпринимательства Александр Сазонов, а также представители Национального банка и Палаты представителей. Ситуация с привлечением иностранных инвестиций, обрисованная на заседании, не внушает оптимизма. 1996 год показал, что на серьезное экономическое сотрудничество с западными партнерами без изменения государственной инвестиционной политики рассчитывать не приходится. Несмотря на все заверения белорусского правительства, потенциальные иностранные инвесторы явно не торопятся вкладывать свои средства в экономику Беларуси.

Как свидетельствуют оценки независимых экспертов, по степени благоприятности инвестиционного климата Беларусь занимает лишь 142 место в мире. По величине финансовых рисков находится примерно между 140 и 160 местами. Среди стран СНГ Беларусь опережает лишь застывший где-то в средневековье Узбекистан, воевавшие Азербайджан, Армению и Молдову.

Тенденция к сокращению иностранных инвестиций наметилась еще в 1995 году. В 1996 ситуация стала поистине критической. В течение года правительству удалось привлечь из-за рубежа лишь $142 млн. В рамках экспортных кредитных линий было освоено $15 млн. Впрочем, понятно, что даже привлеченные кредиты чистыми инвестициями назвать можно разве что условно, так как в данном случае инвестор вкладывает средства не непосредственно в белорусскую экономику, а просто дает их в долг. Что касается прямых инвестиций, то с ними дела обстоят еще хуже.

На 1 января в Беларуси существовало более 2000 совместных предприятий и 923 иностранных. За весь 1996 год с участием иностранного капитала было создано лишь около 200 предприятий. А реально на рынке Беларуси работает меньше половины из них.

Значительно затруднила привлечение инвесторов и кампания перерегистрации. Из 3000 совместных и иностранных предприятий сквозь сито перерегистрации «просочилось» только около 1000. Общий объем уставного фонда «выживших» составляет $283 млн. Из них $25 млн. -- уставный капитал иностранных предприятий.

В конечном итоге все проблемы сводятся к чрезмерно высоким показателям финансовых и политических рисков. Очевидно, что вопреки бодрым заявлениям белорусского президента назвать прошлый год стабильным довольно трудно. Позволить себе роскошь вкладывать средства в белорусскую экономику могли лишь гиганты, подобные «Форду». Для всех прочих потенциальная прибыль была несоизмерима с величиной риска.

Безусловно, сказался и крайне негативный внешнеполитический имидж страны. Для западных инвесторов свидетельством инвестиционной надежности государства являются его отношения с международными финансовыми организациями. Отказ выделить Беларуси кредит стенд-бай стал сигналом для потенциальных кредиторов. Одно лишь это не позволило реализовать запланированные ранее инвестиционные проекты.

Другим, не менее значимым ориентиром для иностранного инвестора являются внутренние инвестиции. Если сами отечественные предприятия не решаются вкладывать средства в развитие своей экономики (и более того, финансовые активы уходят за пределы государства), то понятно, что никакой иностранный инвестор в эту страну свои капиталы не направит. Так что прежде чем позаботиться о создании благоприятного инвестиционного климата для иностранных инвесторов, государство должно подумать о собственных гражданах. Пока, как известно, потенциальные отечественные инвесторы предпочитают вкладывать свои средства в экономику сопредельных стран. На них ориентируется и большинство инвесторов из-за рубежа.

Выход из этой ситуации -- принципиальное изменение государственной инвестиционной политики. Сегодня уже разработана инвестиционная программа на будущий год, включающая более 200 инвестиционных проектов. Правда, прежде чем заниматься подготовкой конкретных планов, следовало бы определить приоритетные отрасли, направление инвестиций в которые могло бы в корне изменить общую экономическую ситуацию.

НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА

НАЛОГИ ЗАФИКСИРОВАНЫ, НО ПОПОЛНИТСЯ ЛИ БЮДЖЕТ?

Как уже сообщалось, 20 января Александр Лукашенко подписал указ «Об упорядочении взимания фиксированных сумм налога на прибыль и твердых сумм подоходного налога». По просьбе редакции этот документ комментирует вице-президент Белорусского союза предпринимателей Семен Дрейзеншток:

-- Следует отметить, что подобный указ крайне необходим. Предоставленное законодательством право введения этих фиксированных ставок налогов областным Советам и Минскому горсовету привело к тому, что с экономической точки зрения регионы оказались не в равном положении. В связи с этим наблюдалось много нарушений действующего законодательства.



Однако настораживает то, что в примерном перечне базовых ставок налога на прибыль и подоходного налога даются очень большие интервалы. Допустим, для объектов торговли, реализующих плодоовощную продукцию, -- от 5 до 15 минимальных заработных плат, молоко и молочные продукты -- от 1 до 10 и т.д. Кроме того, эти ставки привязаны к товарообороту. Например, при товарообороте в месяц на сумму от 1000 до 1200 минимальных заработных плат применяется повышающий коэффициент 1,15; а при товарообороте от 1200 до 1600 -- уже 2.

Реально это означает, что ставки в действительности будут значительно выше, чем определено в указе. И это заставит предпринимателей (даже тех, кто хочет продавать легально) скрывать свою выручку. Опять начнутся не совсем честные взаимоотношения между продавцом и проверяющим, будь то работник МВД или налоговый инспектор. Есть также большие опасения -- и они подтверждаются беседами с представителями предпринимательских структур, -- что многие уйдут в тень, не станут продолжать легальный бизнес.

Я уверен, что при реализации положений президентского указа бюджет понесет колоссальные убытки.

Есть в этой ситуации и социальный аспект. Анализ показывает, что среди тех, кто занимается торговлей в киосках, лотках, на рынках, процентов 65-70 -- люди с высшим образованием. Велик и процент мужского населения. Куда они пойдут после ужесточения фискальной политики и очередной волны государственной монополизации на тех же рынках? Вполне возможно, что по криминальному пути.

Перед тем как появиться в печати, указ был серьезно проанализирован в Министерстве предпринимательства и инвестиций. Министерство привлекало к этой работе и Союз предпринимателей -- мы подготовили свое заключение. Наши замечания учтены в министерстве, но, к сожалению, не учтены авторами указа. Мы предлагали взять за основу наиболее отработанный вариант ставок города Минска. И принять его вне зависимости от товарооборота. Ведь чем больше товарооборот, тем больше привлекается людей и тем больше собирается подоходных налогов. Для областных центров мы предлагали ввести один понижающий коэффициент, для районных городов -- другой, в сельской местности -- еще более низкий.

К сожалению, в Администрации президента к нашим предложениям не прислушались. Теперь областным и городским Советам, исполкомам придется принимать (в пределах, обозначенных в указе) собственные ставки. Это значительно ухудшит ситуацию -- во всяком случае в Минске. И коснется это не только предпринимателей, но и кошельков рядовых граждан.

Кстати, если уж мы интегрируемся с Россией, не мешало бы нашим государственным структурам детально изучить опыт Москвы. Несколько лет назад в Москве предлагалось ликвидировать все киоски и прочие мелкие торговые точки, якобы уродующие облик столицы. Против этого выступил мэр российской столицы Юрий Лужков. Во время одного из выступлений он сказал, что допустить этого нельзя, поскольку одно рабочее место стоящего у лотка или торгующего в киоске подразумевает существование еще 7-8 рабочих мест. И сегодня малый бизнес обеспечивает 35% бюджета Москвы. В целом малый и средний бизнес формирует 52% бюджета российской столицы. Москва, в свою очередь, обеспечивает порядка 23-24% всех поступлений в бюджет России. Мало того: если в целом по России только официальная безработица составляет около 4%, то в Москве -- 0,5%. В октябре прошедшего года официальная средняя заработная плата в Москве была более чем в три раза выше, чем в целом по Российской Федерации. И все это -- результаты разумной политики, отношения к предпринимательству.

КАДРЫ

... ЗА ВСЕ, В ЧЕМ БЫЛ И НЕ БЫЛ ВИНОВАТ

Александр ФЕДУТА

Слух о назначении Владимира Заметалина на пост председателя Госкомпечати распространился в журналистской среде с легкостью вируса холеры. Неизвестно кто подхватил его и понес, понес... Главные редакторы в Доме печати поздравляли друг друга, как «зэки»-уголовники, дожившие до бериевской амнистии. Журналисты негосударственных СМИ мотали головой и говорили: «Быть этого не может!». Что творилось на телевидении, не знаем, но тоже можем себе представить.

Лишь непосвященный, в этот день по чистой случайности оказавшийся на кухне «четвертой власти», должен был бы задаваться вопросом: «Что он сделал, кто он и откуда -- этот самый человечный человек?».

Кадровый политработник старой советской армии, Владимир Заметалин был внедрен в большую политику вначале министром обороны РБ Павлом Козловским, назначившим его на пост своего пресс-секретаря, а затем нардепом Валерием Павловым, который в бытность свою начальником управления Совета Министров отрекомендовал Владимира Петровича премьер-министру Вячеславу Кебичу в качестве кандидата на соответствующую должность. Дальнейшее всем хорошо известно: поражение Кебича на выборах, неминуемая опала значительной части его команды и, наконец, востребованность при новом режиме.

Автору этих строк труднее, чем кому бы то ни было из его коллег по перу, писать о г-не Заметалине. Труднее потому, что самому пришлось вначале оппонировать Владимиру Петровичу в качестве одного из членов предвыборной команды Александра Лукашенко, затем исполнять фактически его обязанности после победы Лукашенко на выборах, наконец, узнать о том, что именно г-н Заметалин стал его преемником при бывшем патроне. В силу этого я считаю недопустимым для себя писать о личных качествах Владимира Петровича. Придется ограничиться характеристикой политического курса, который символизировал собой полковник Заметалин.

С момента назначения Владимира Петровича на пост начальника управления общественно-политической информации Администрации президента в общественном мнении за ним закрепились две функции: «тащить и не пущать» -- по отношению к прессе и «славяне всех стран, воссоединяйтесь!» -- по отношению к государственной идеологии. Здесь Владимир Петрович проявил себя как безусловный профессионал, если считать профессионализмом умение превратить «холодную войну» с негосударственными СМИ в увлекательный взаимный артобстрел и идеологией возрождение нацизма с лицом истинного славянина. Война шла с переменным успехом. Негосударственную прессу так и не сумели уничтожить, продемонстрировав тем самым, что далеко не все подвластно в этой стране силе. Славянская идеология также осталась почти не востребованной, поскольку господа-товарищи Чубайс, Лившиц и Сванидзе справедливо увидели в ней скрытую форму возрождения приснопамятной «пятой графы». Параллельно полковник Заметалин прошел путь от рядового начальника управления до заместителя главы Администрации, что означало высочайшим же лицом. Это проходило на фоне референдумов, митингов и газетных публикаций, в которых досужие журналисты клеймили лично Владимира Петровича за все то, в чем он был и не был виноват.



Ему приписывались демонические планы уничтожения белорусской государственности путем присоединения РБ к РФ, связи с гг. Скоковым, Лебедем, Барсуковым и иже с ними, его обвиняли в нарушении санкций ООН за обычное турне к иракскому диктатору Саддаму Хусейну. Как будто бы именно он, лично Владимир Петрович Заметалин, был так скверен и дурен, что охмурял отца родного и сбивал его с пути истинного. Его подпись стояла на всех письмах и телеграммах в Прокуратуру, Министерство юстиции, государственные типографии -- письмах и телеграммах, в которых отлучали от печати, требовали закрытия, вынуждали запретить, заставляли проводить бессмысленные экспертизы. В государственной прессе появлялись статьи сомнительного происхождения, «эскадрон политинформаторов летучих» вытаптывал своими копытами ковры Белтелерадиокомпании. Заметалину даже удалось невозможное -- он выстроил собственную идеологическую вертикаль, совершенно копировавшую худшие традиции былого партийного руководства. Но так ли уж виновен был лично Владимир Петрович во всем происходившем?

Он никогда не был тем демоном зла, каким представляла его вольнолюбивая негосударственная пресса. Он был всего лишь умным и исполнительным чиновником: какое из этих двух свойств является причиной, а какое -- следствием, разбираться не нам и не в этой статье. Но любой хороший чиновник -- это прежде всего исполнительный чиновник. Вопрос в том, хочет ли чиновник при этом оставаться человеком, или же его удовлетворяет статус хорошо смазываемого винтика в общегосударственной машине. Ибо в первом случае чиновник будет выполнять любой приказ и проводить любую политику, а во втором -- он сам устанавливает для себя нравственный предел, через который преступать нельзя!

Буквально через два дня после чересчур памятной для меня встрече с молодежью Александра Лукашенко спросили, верит ли он, что Федута распорядился не печатать тот злополучный «антончиков доклад». Александр Григорьевич сказал тогда, что в этой стране лишь один человек отдает приказы и распоряжения. Вероятно, он тогда имел в виду все-таки не меня.

И когда сегодня я думаю о тех камнях, которые были брошены всеми нами в адрес Владимира Петровича Заметалина, у меня возникает закономерный вопрос: неужели именно он и был тем самым единственным человеком, который отдавал в этой стране распоряжения и приказы? И так же закономерно возникают сомнения в том, что Заметалин был им.

Чиновник должен быть сродни полупроводнику. Закон об основах службы в государственном аппарате запрещает ему исполнять явно антизаконные и антиконституционные приказы начальства. Многие помнят допрос с пристрастием, учиненный нардепом Анатолием Лебедько главе МВД Валентину Агольцу: будет ли он исполнять приказ, расходящийся с действующей Конституцией? Чиновник, исполняющий преступный приказ, сам становится соучастником преступления. И внутри чиновника должно нарастать сопротивление, если он не хочет рано или поздно сесть на скамью подсудимых.

Владимир Заметалин формально ничего не нарушал, пусть даже отдельные его действия расходились с велением здравого смысла. Но он был, продолжая ряд физических терминов, идеальным проводником. Ему было безразлично, чью именно политику проводить в жизнь -- Кебича или Лукашенко. (К Позняку или Шушкевичу он сам не пошел бы предлагать свои услуги, потому что хорошо понимал, что именно услышит в ответ.) Он готов был бороться за рублевую зону и против оной, за интеграцию и за суверенитет. Впрочем, сама идея суверенитета сопротивляется, когда к ней притрагиваются руками сомнительной чистоты. Поэтому в тот момент, когда понадобилось заявить о самостоятельной интеграционной политике белорусского руководства, не желающего идти на поводу и слепо следовать ультиматумам «старшего брата», выяснилось, что нужен иной рупор, иной символ, иной знак. Возможно, это объяснили первому лицу другие, не менее официальные лица -- например, гг. Мясникович, Антонович, Латыпов... Да мало ли доброжелателей у тихого человека в темных очках? В карьере Владимира Петровича наступил антракт.

Именно антракт, а не финал. Человек, обладающий эксклюзивным правом приказывать, по-прежнему остается у власти. Игрока под номером «66» всего лишь отозвали с поля и усадили на скамью запасных. Настанет день, когда таланты Владимира Петровича опять востребуются, он вновь займет надлежащее общественное положение. Пока же его утешили министерским постом и выдали ему с головой средства массовой информации. Так щуку пускают в реку, желая наказать ее построже.

Вместо него могут назначить г-на Драговца или даже г-на Киселя, от этого ничего не изменится. Все зависит от того, кто включает рубильник и пускает по проводнику ток той или иной силы. А рубильник по-прежнему в надежных отцовских руках. Так что, спите, жители Багдада! В Багдаде все спокойно!

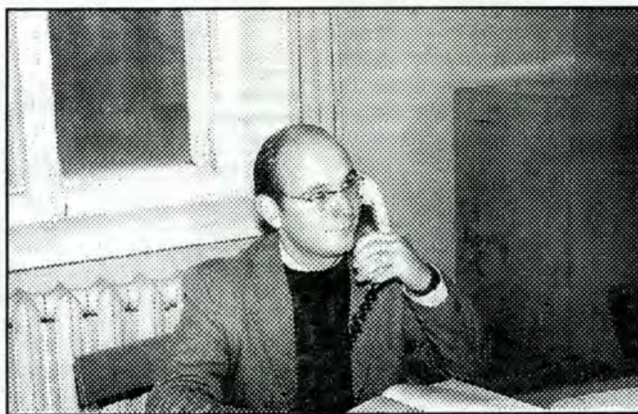
А в том, что Владимир Петрович спокоен, у меня сомнений нет. Порукой тому наш родимый электорат, тихо тоскующий о сильной руке; узкий анфас телекомментатора, больше напоминающий его же профиль, что не мешает ему убеждать тетю Маню и генерала Баранкевича в незыблемости сталинской системы; на глазах бронзовеющий бюст непризнанного никем, кроме «старшего брата», начинающего диктатора, радостно улыбающегося при виде собственного изображения на гобелене. Они еще не в отставке. «Им бы, бронзовым, человечинки -- они вновь обретут величие», -- пел Александр Галич. И ведь могут обрести.

ТЕМА НОМЕРА: УГОЛОВНОЕ ДЕЛО ПО АКБ «БЕЛАРУСБАНК»

ОБВИНЕНИЕ ПРЕДЪЯВЛЕНО ОДНО, А АРЕСТОВАНА ВИННИКОВА ЗА ДРУГОЕ

Павел ШЕРЕМЕТ

В пятницу вечером экс-председателю Национального банка Беларуси, бывшему председателю правления «Беларусбанка» Тамаре Винниковой после 10 дней содержания под стражей было предъявлено обвинение. По сообщению информационных агентств и Агентства телевизионных новостей Белорусского телевидения, обвинение было предъявлено по статье 166 часть 2 -- злоупотребление служебным положением. Максимально жесткая санкция, предусмотренная этой статьей, -- до 8 лет лишения свободы. Даже люди, достаточно осведомленные о ходе следствия, не поставили эту информацию под сомнение, поскольку логично, что в постановлении об аресте и официальном обвинении речь идет об одном и том же. Но не стоит искать логику в нашем государстве.



Как стало известно «БДГ», вечером 24 января Тамаре Винниковой было предъявлено обвинение по статье 167 часть 1 Уголовного кодекса Республики Беларусь -- превышение власти или служебных полномочий. В правовой иерархии подобные действия не классифицируются как тяжкие. За уточнением мы обратились к адвокату Тамары Винниковой Гарри Погоняйло, ведь по тем же сведениям, именно в пятницу состоялся первый допрос арестованной в присутствии адвоката.

-- Гарри Петрович, поскольку официальные сообщения противоречивы, хотелось бы уточнить: что конкретно инкриминируется Тамаре Винниковой?

-- Следователи официально отобрали у адвоката подписку о неразглашении тайны следствия, по которой установлена уголовная ответственность тем, кто эту тайну разглашает. Поэтому в рамках возможного я теперь могу прокомментировать то обвинение, которое было предъявлено Тамаре Дмитриевне 23 января. Суть его сводится к тому, что Тамара Винникова обвиняется в превышении служебных полномочий. Речь идет о ее служебных полномочиях в качестве председателя правления «Беларусбанка», в частности, о том, что проведение одной финансово-хозяйственной операции, повлекло причинение крупного ущерба банку. Действия Тамары Винниковой квалифицируются по статье 167 ч.1 Уголовного кодекса. Санкция этой статьи предусматривает до трех лет лишения свободы, до 2 лет исправительных работ или отстранение от должности.

По предъявленному обвинению Тамара Дмитриевна дала исчерпывающие ответы по всем вопросам, которыми интересовались следователи. Естественно, она не признала вину, о которой идет речь в предъявленном обвинении и настаивает на том, что ее арестовали незаконно. 23 января адвокаты обратились с ходатайством на имя Генерального прокурора об освобождении Винниковой из-под стражи.

-- Вы ожидаете, что ходатайство будет удовлетворено и мера пресечения будет изменена?

-- Начнем с того, что по делу грубейшим образом нарушены действующие законы, регулирующие порядок проведения следствия и применения такой меры пресечения, как заключение под стражу. Эти нарушения выражаются хотя бы в том, что в постановлении о применении меры пресечения в виде заключения под стражу в отношении Тамары Винниковой было указано, что она, злоупотребляя служебным положением, внесла неверные данные в отчетность банка (т.е. исказила умышленно эту отчетность), завысив прибыли и занизив убытки и в результате этих действий незаконно работники банка (в том числе и сама Винникова) получили премиальные в размере 13.4 млрд.руб. Именно эти действия были оценены как злоупотребление служебным положением по ст. 166 ч.2.

Так вот, обвинений в злоупотреблении служебным положением Винниковой 23 января предъявлено не было. А значит, и не было тех оснований для ареста, которые указаны в постановлении об аресте. Как расцениваются такие действия? Как грубейшее нарушение действующего законодательства. Даже с учетом того, что заключение под стражу -- это исключительная мера пресечения, которая всегда должна быть достаточно обоснованной, подобных «ошибок» не должно было быть. Но давайте учитывать еще и должностное положение Тамары Дмитриевны, арест главы Национального банка не мог не иметь огромный общественный резонанс. Поэтому у меня лично складывается впечатление, что все делается «с колес:» кто-то из весьма высокопоставленных руководителей нашего государства дал команду произвести арест (причем в условиях, которые должны были вызвать явный психологический надлом, нанести психологическую травму, сломить человека). Этими действиями он, возможно, хотел показать свою реальную власть. Дескать, могу так поступить даже с высшим государственным чиновником: буквально из служебного кабинета (Винникова была приглашена к председателю Комитета государственного контроля Домашкевичу) водворить в следственный изолятор. Это просто беспардонность. Другого определения я не нахожу.

-- Как Тамара Винникова оценивает происходящее, и в каком она находится психологическом и физическом состоянии?

-- 23 января она очень тяжело перенесла саму процедуру предъявления обвинения, потому что очевидна вся абсурдность того, что сегодня происходит. Эта абсурдность видна невооруженным глазом, все настолько грубо сработано, что не поддается нормальным объяснениям. Поэтому реакция, естественно, была крайне тягостная. Предъявление обвинения привело ее в тяжелейшее психологическое состояние, но после беседы наедине мы отработали все предстоящие процедуры, связанные с предъявленным обвинением, последующими шагами в ее защиту. Она успокоилась и намерена бороться за свою репутацию.

-- Как Вы расцениваете постоянно возникающие слухи о возможных самоубийствах?

-- Я глубоко убежден в том, что это дело носит сугубо политический характер. Тамара Винникова обладает весьма серьезными государственными тайнами, нелестно, может быть, характеризующими ряд высоких должностных лиц. Некоторые «отличились» при принятии решений в сфере экономики, финансовых проблем страны, вплоть до принятия явно авантюрных решений (о которых, кстати, писала «БДГ»)... Такого рода решения есть и готовятся. Против них Винникова возражала как профессионал, и она на этом посту просто оказалась неугодной, а потому была смещена с помощью незаконных, грубых методов.

Что будет дальше мне трудно сказать, но, видимо, это обстоятельство надиктовывает тем, кто сегодня ведет следствие и отслеживает ход расследования, добивается какого-то определенного результата, необходимость вполне реальных действий. В частности, подготовить общественное мнение к тому, что возможно всякое: надломился человек и... Сама Тамара Дмитриевна об этом даже не помышляет. Мы договорились с ней, что надо прежде всего быть здоровенькими, чтобы реально противостоять тому напору и тому произволу, который сегодня происходит.

-- Возможно ли независимое медицинское освидетельствование Тамары Винниковой?

-- Да, мы ставим этот вопрос. Ведь мы заявили ходатайство об изменении меры пресечения на иную, не связанную с содержанием под стражей. И наша просьба основательно подкреплена документами. В частности, о состоянии здоровья.

-- По нашим данным, в настоящее время следственная группа готовит Винниковой обвинение еще по двум статьям Уголовного кодекса. В частности, речь идет о махинациях и нанесении государству ущерба в особо крупных размерах. Ожидаете ли Вы такого поворота событий?

-- Я не исключаю, что предъявленное 23 января обвинение носит промежуточный характер. С учетом того, что по делу создана следственная группа, состоящая из работников МВД, КГБ, Генеральной прокуратуры, числом более 20 человек... С учетом того, что подняты из архивов четыре уголовных дела в той или иной степени связанных с деятельностью «Беларусбанка»... Так что следственная группа настроена поднимать большие пласты и не исключено, что в связи с этим будут предъявлены какие-то иные обвинения, нежели то, о котором уже известно.

-- Если обратиться к юридической практике, применялись ли подобные меры за подобного рода проступки к государственным чиновникам, а тем более -- руководителям частных компаний?

-- В том-то и дело, что нет. Произошедшее насторожило и общественность, и тех, кто работает в правоприменительной системе. Обвинения-то были явно несущественного характера, реакция и мера пресечения им явно неадекватна. На моей памяти таких случаев просто не было. Обвинять человека в превышении служебных полномочий по санкции увольнение от должности и при этом арестовать?! Тем более, что карательная санкция, предусмотренная законом, в отношении Винниковой фактически уже применена -- она отстранена от должности, а значит, наказана. Поэтому в данном случае, мне думается, мы имеем дело с явным чиновничьим правовым беспределом.

-- Сколько, Вы думаете, будет длиться следствие?

-- По характеру обвинения, по той статье, которая ей вменена, следствие должно быть закончено в течение 2 месяцев. И по истечении этого времени (с учетом объема и сложности тех материалов, с которыми столкнулось следствие) оно может быть по решению прокурора продлено до полугода. Но не больше.

Преступление, оговоренное ст.167 ч.1 УК РБ, не относится к категории тяжких, поэтому если ранее говорили, что содержание под стражей может быть продлено вплоть до полутора лет, то сегодня оно укорочено до 6 месяцев.

-- Есть информация, что допросы ведутся достаточно интенсивно.

-- Да, практически каждый день, иногда даже дважды в день. А вот информацию о том, что Тамару Винникову по ночам вывозят на обыски, я подтвердить не могу, потому что это не соответствует действительности. На обыски Винникову не вывозили, следователи работают (или по крайней мере стараются работать) в отведенное для всех наших учреждений рабочее время.

Характерно однако то, что защитникам практически не представляют никаких документов, из которых мы могли бы составить свое мнение по поводу законности или незаконности действий следственных работников. Нам так и не предоставили актов (о которых первоначально шла речь) по прибылям и убыткам «Беларусбанка». Нам даже не представляют оригинал постановления о взятии Винниковой под стражу, нам не представляют постановление о возбуждении уголовного дела. А ведь хотелось бы знать, кем, когда, по каким основаниям оно возбуждено. Ведь в одних документах речь идет о том, что основанием послужили документы контрольно-ревизионных органов, в другом -- о том, что документы поступили из Совета безопасности...

-- Какова надежда, что Тамару Винникову удастся оправдать?

-- Я уже сказал, что произошел правовой чиновничий беспредел. С учетом этого я не питаю никаких иллюзий в том, что Тамара Винникова в ближайшее время будет освобождена. Правда, это произойдет, если сохранится повышенный общественный интерес к тому, что происходит, если средства массовой информации каким-то образом будут доносить правду и «помогут» руководству страны войти в правовое поле и действовать в соответствии с законом. Тогда у нас появятся реальные шансы говорить об изменении меры пресечения. А сегодня я глубоко убежден, что суд, если даже мы представим убедительнейшие документы, свидетельствующие о невиновности, тем не менее не получив указаний свыше, не осмелится встать на сторону правосудия. Ведь, увы, и прокуратура, и суды в нашем государстве подчинены одному лицу: он определяет и классные чины, и карьерные подвижки, и материальный статус, поэтому говорить о какой-то законности не приходится.

-- В каких условиях содержится Винникова?

-- Содержится в камере следственного изолятора Комитета Госбезопасности Республики Беларусь. Камера рассчитана на трех «жильцов». Условия относительно сносные, отвечают требованиям такого рода заведений. Режим питания организован с учетом состояния ее здоровья и в этом не чинится никаких препятствий. Она читает газеты, журналы, в следственном изоляторе имеется пусть небогатая, но библиотека. Ей постоянно оказывается медицинская помощь. Имеется радио, установили телевизор. К администрации в этой, бытовой, части у нас претензий нет.

В ходатайстве о свидании с сыном Сергеем нам было отказано. Пока отказываются вернуть ключи от квартиры, которая сегодня опечатана, потому невозможно взять оттуда некоторые носильные вещи, которые необходимы Тамаре Дмитриевне в следственном изоляторе.

МОНИТОРИНГ

БЕЛОРУССКАЯ ЭЛИТА ПОСЛЕ РЕФЕРЕНДУМА

Алексей ГАРУСОВ

Независимый институт социально-экономических и политических исследований (НИСЭПИ) продолжил реализацию проекта, связанного с изучением процесса смены и формирования элит и лидеров белорусского посткоммунистического общества.

Очередной экспертный опрос проводился в конце декабря 1996 года и был посвящен наиболее актуальным проблемам современной белорусской политики. В ходе данного исследования было опрошено около ста ведущих представителей политических партий и движений, государственных структур, бизнеса, mass-media.

Ответ на первый вопрос анкеты автоматически устанавливал ту линию раскола, которая реально существует сегодня в белорусском обществе: «Как вы оцениваете результаты республиканского референдума 24 ноября 1996 года?». Результаты ответа на вопрос приблизительно так же показательны, как и опубликованные официальные результаты самого референдума: лишь 10,4% респондентов безоговорочно признают его легитимность, 3% затрудняются ответить, оставшиеся 86,6%, не колеблясь, определяют их как нелегитимные. При этом следует особо отметить качественные изменения, происшедшие в среде самих респондентов. Из участников предыдущего опроса лишь 17,9% остались работниками государственного аппарата, учреждений и предприятий; 23,9% потеряли этот статус (в основном, это те депутаты Верховного Совета 13-го созыва, которые отказались войти в состав так называемого Национального собрания, и группа работников исполнительной власти, ушедших из ее структур в знак протеста и по иным причинам). Оставшиеся 58,2% сохранили свой статус. Практически все «легитимщики» состоят и сегодня на государственной службе. Но разрыв в 7,5%, на наш взгляд, весьма существенен, поскольку это почти половина опрошенных госслужащих.

Далее можно наблюдать, как именно в зависимости от ответа на вопрос о легитимности результатов референдума меняется позиция респондентов. Здесь неожиданностей почти нет, соотношение положительных и отрицательных ответов приблизительно сохраняется, поэтому считаем необходимым сказать несколько слов о самом принципе составления данной анкеты.

Предложенная для заполнения анкета состоит из трех блоков вопросов. Первый блок должен раскрыть, как именно респонденты представляют себе развитие внутриполитической ситуации в Беларуси после 24 ноября; второй посвящен проблемам белорусско-российской интеграции и международного положения Беларуси; и, наконец, третий призван осветить видение белорусской элитой причин и вариантов выхода из экономического кризиса. Предлагаем таблицы, из которых видно, как именно соотносятся ответы «легитимщиков» и «нонконформистов» с вопросами каждого из описанных нами блоков.

1. РЕФЕРЕНДУМ

Фактически принятие новой редакции Конституции было направлено на уничтожение политической элиты как таковой. По крайней мере это касается одной категории -- отныне политиков-управленцев в Беларуси не избирают, а назначают. Поэтому правомерен был вопрос, можно ли ожидать репрессий по отношению к представителям оппозиции.

отношение к референдуму	легит.	нелегит.
да	9.0%	65.7%
нет	1.5%	7.5%
затр.отв	10.4	13.4%

Оставшиеся 3 процента респондентов затруднились ответить на вопрос о легитимности референдума 24 ноября.

Так же показательно и отношение «легитимщиков» и «нонконформистов» к проблеме эмиграции.

отношение к референдуму	легит.	нелегит.
да		65.7%
нет	7.5%	14.9%
затр.отв	3.0%	6.0%

В целом можно сказать, что среди элиты чрезвычайно велика напряженность. При этом необходимо также учитывать, что большой процент респондентов уже оказался за бортом корабля, управляемого Александром Лукашенко: это не признавшие результатов референдума депутаты, лидеры политических партий и общественных организаций, ушедшие в отставку представители исполнительной власти. Однако есть и другая часть элиты -- признавшие референдум. Следующий вопрос касался перспективы конфликта президента с Национальным собранием. Результаты тоже показательны:

отношение к референдуму	легит.	нелегит.
да	3.0%	31.%
нет	7.5%	47.8%
затр.отв		7.5%

34% ожидают очередного конфликта. Вместе с тем, несмотря на относительную малочисленность «легитимщиков», верящих в грядущее столкновение (3 процента от общей численности респондентов), это почти треть всех «легитимщиков». Если бы нам удалось более полно и определенно опросить весь государственный аппарат, мы бы увидели, как сказалась на его ожиданиях и почти полная отставка предвыборной команды Александра Лукашенко. «Если уж он своих не пощадил, то что будет с нами?» -- вот закономерный вопрос, который задает себе каждый третий аппаратчик. На наш взгляд, после ареста Тамары Винниковой это число могло бы увеличиться еще больше. Элита правящая потерпела такое же поражение, как и элита оппозиционная, и теперь доминанту ее настроений можно определить одним словом -- «страх».

2. РОССИЯ

Один из центральных вопросов анкеты касается отношения респондентов к России: изменилось ли оно после так называемой «миротворческой миссии» российского руководства. Здесь результаты могут показаться, на первый взгляд, неожиданными:

отношение к референдуму	легит.	нелегит.
да	1.5%	37.3%
нет	9.0%	43.3%
затр.отв		6.0%

Мы видим, что 52,5% сохранили прежнее отношение к России. Разумеется, применительно к «легитимщикам» это объяснимо: российское руководство поддержало Александра Лукашенко, что совпадает с их позицией. Но оставшиеся, «нонконформисты», также не изменили своего отношения к «старшему брату». Вероятно, это те, кого принято называть национал-демократами. С другой стороны, почти такое же количество «нонконформистов» откровенно говорит об изменении своего отношения к России -- разумеется, отнюдь не в лучшую сторону. Естественные союзники российских демократов, они чувствуют себя обманутыми и преданными. Можно утверждать, что Россия теряет ту часть перспективной белорусской элиты, на которую она могла бы опереться в деле «реальной интеграции».

В этом отношении примечательны также те приоритеты интеграции, которые определили для себя респонденты. Так, говоря об интеграции России и Беларуси, 44,8% подразумевают отсутствие межгосударственных границ, общую государственную границу -- 26,9%, общего президента -- всего 1,5%, причем, как это ни парадоксально, это «нонконформисты». Вероятно, «легитимщики» понимают, что им, в отличие от поддерживаемого ими Александра Лукашенко, «нечего ловить» в России. Несколько больше -- 3,0% -- считают, что одним из составляющих интеграции является общий белорусско-российский парламент; 6,0% говорят об общем правительстве. Но даже эти незначительные показатели -- результат положительного ответа на вопрос оппонентов Лукашенко, а отнюдь не его союзников. Таким образом, можно утверждать, что политическая элита Беларуси отнюдь не желает политической интеграции с Россией вплоть до слияния. Она уже поняла прелести государственности и суверенитета и с удовольствием сохранила бы статус-кво.

Так же невелико число желающих объединения белорусских и российских вооруженных сил -- всего 3,0%. (Что само по себе странно, если учесть, что 19,4% видят угрозу в расширении НАТО на Восток.) Но показатели увеличиваются, как только речь заходит об экономических аспектах интеграции. 16,4% ратуют за единую валюту, столько же -- за взаимовыгодное экономическое сотрудничество; 29,9% считают целесообразной унификацию законодательства (более либерального, как известно, в России). С другой стороны, за создание Таможенного союза типа ЕЭС выступают лишь 4,5% респондентов: вероятно, сомнительные прелести ныне действующего таможенного соглашения отвратили нашу элиту от дальнейших экспериментов в данном направлении. Вообще же против интеграции выступает лишь 6,0% респондентов.

Говоря о взаимоотношениях с Россией, интересно также, как оценивают опрошенные распад СССР. Здесь наблюдается следующая закономерность:

отношение к референдуму	легит.	нелегит.
нет ответа		1,5%
объективн. процесс	1,5%	71,6%
вина на политика	7,5%	10,4%
затр.отв	1,5%	3,0%

Здесь примечательна количественная близость «легитимщиков» и «нонконформистов», отмечающих вину политиков, «разрушивших» СССР. На наш взгляд, это свидетельствует о корректности составления списка респондентов: в число опрошенных попали и представители «левой оппозиции», не принимающей, как известно, Вискулевских соглашений в той же степени, что и референдума 24 ноября.

Зато респонденты едины в своей оценке международного положения Беларуси после референдума. Более 77% однозначно считают, что отношение к нашей стране мирового сообщества ухудшится после введения в действие президентской редакции Конституции. Если учесть, что предпосылки к подобному ходу событий сложились уже до голосования, то нет оснований приписывать представителям белорусской элиты особые провидческие способности. Скорее можно говорить о трезвом рассудке участников нашего опроса: даже сторонники Лукашенко, «легитимщики», понимают, что вряд ли столь резкое укрепление единоличной власти белорусского президента будет способствовать укреплению взаимопонимания между ним и его западными коллегами. Последующее развитие событий -- в частности, отношение к Беларуси ОБСЕ, Совета Европы и других авторитетных международных организаций -- свидетельствует именно об этом.

3. РЕФОРМЫ

Третий блок вопросов должен был прояснить положительную программу белорусской элиты. Поэтому естественным было то, что в первую очередь стоял вопрос о причинах экономического кризиса в Беларуси. 25,4% считает, что всему виной разрыв хозяйственных связей, 77,6% -- отмечают отсутствие реальных рыночных реформ; 6,0%, напротив, считают, что виной всему реформы, проведенные согласно рекомендациям международных финансовых организаций. Но едва ли не пальму первенства среди причин кризиса держит неготовность населения к реальным рыночным реформам -- 47,8%! Приблизительно столько же -- 41,8% -- считают, что виной всему отсутствие специалистов, способных квалифицированно реформировать экономику. Вместе с тем ни один из респондентов не отметил, что в Беларуси нет и команды управленцев, способных обеспечить рыночные реформы. Вероятно, это связано с тем, что каждый респондент невольно проецировал ответ на данный вопрос еще и на самого себя, вероятно, подсознательно подразумевая, что именно он и его политические союзники знают, как именно преодолеть экономический кризис в Беларуси.

Отсюда становится понятным, что, несмотря на нежелание лидера нации вести эту нацию по стопам цивилизованного мира, элита внутренне готова к рыночным преобразованиям и видит в рынке если не панацею, то во всяком случае, закономерный и необходимый этап строительства белорусского государства.

4. СУДЬБА

Респондентам было предложено также оценить еще одно событие, отношение к которому также до сих пор раскалывает постсоветское общество. Речь идет о перестройке. Роль перестройки в своей судьбе респонденты оценивают следующим образом:

	легитимен	нелегитимен	затр. отв.
нет ответа		3.0%	
положительно		64.2%	1.5%
отрицательно	6.0%	7.5%	
никак	1.5%	6.0%	

Абсолютное большинство «нонконформистов» считает, что перестройка сказалась на их судьбе положительно. И здесь невольно возникает вопрос об одном потенциальном участнике опроса, который по вполне понятным причинам не заполнял анкеты,-- о президенте Беларуси. Идеолог возрождения советской империи, он неизбежно оказался бы перед весьма сложной дилеммой. С одной стороны, он должен был бы безоговорочно осудить горбачевскую перестройку как отступление, приведшую, в конечном счете, к распаду омертвелого союзного организма. Но, с другой стороны, понятно, что без горбачевских политических реформ Александр Лукашенко так и остался бы директором совхоза «Городец», в лучшем случае -- если судить по динамике его карьеры -- дорос бы к пенсии до заведующего отделом обкома партии. Но Александр Григорьевич пока избегает публично давать какие-либо оценки роли перестройки в собственной судьбе. Кто знает, возможно, со временем мы получим ответ и на этот вопрос.

RESUME

Существует естественная связь между отношением респондентов к референдуму 24 ноября 1996 года и их ответами на другие вопросы анкеты. «Нонконформисты» в большинстве своем -- рыночники, сторонники суверенитета Беларуси. Они считают распад СССР объективным процессом, отмечая позитивную роль перестройки в своей личной судьбе. «Легитимщики», на наш взгляд, даже заполняя сугубо анонимную анкету, опасаются возможных последствий своего участия в опросе, а потому вынуждены -- в ряде случаев это очевидно -- заполнять анкету в соответствии с отношением к той или иной проблеме руководства. Это естественные издержки любого социологического исследования в стране, где даже чиновник высокого уровня чувствует свою незащищенность и зависимость от воли одного человека.

Вместе с тем очевидно, что большая часть национальной элиты уже четко осознает свои корпоративные и национальные интересы, которые можно условно сформулировать так: «Демократия, суверенитет, рынок». Вероятно, рано или поздно ей удастся направить государственный корабль по этому курсу -- вопрос в том, сколько времени Беларуси на это понадобится.

ОБЗОР

СЧЕТ В БАНКЕ КАК СПОСОБ ПОТЕРЯТЬ ДЕНЬГИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Специалисты Национального банка уже неоднократно указывали на то, что назрела острая необходимость вернуть доверие граждан Беларуси к отечественной банковской системе. Еще в июле прошлого года, по различным экспертным оценкам, на руках у населения находилось порядка $1,5 млрд. Вполне вероятно, что сегодня эта сумма увеличилась: это связано в первую очередь с продолжающейся инфляцией, которая приближает банковские процентные ставки как по кредитам, так и по депозитам к отрицательному значению.

В течение всего прошлого года наблюдалась тенденция к снижению процентных банковских ставок. В январе 1996 года средняя процентная ставка по рублевым кредитам коммерческих банков (номинальная годовая) составляла 86,4%, в июне -- 63,2%, в сентябре -- 54,4%, в ноябре -- 46,1%, а в декабре -- 39,9%. Реальные (с поправкой на инфляцию) месячные кредитные ставки на протяжении 11 месяцев прошлого года сохраняли положительное значение. Однако если в январе--мае они возрастали (с 2,1 до 4,7%), то впоследствии наметилась тенденция к их снижению. В июне этот показатель составил 3,5%, в сентябре -- 2,9%, в ноябре -- 0,8%, а в декабре и вовсе стал отрицательным -- -2,7%.

На протяжении всего прошлого года самыми дорогими заемными средствами были кредиты общественным организациям и государственным органам управления -- под 4,6% в месяц. Наиболее дешевое кредитование домашних хозяйств (1% в месяц) обусловлено льготным кредитованием населения на финансирование недвижимости. Наиболее дорогие вновь выданные кредиты предоставляли АКБ «Новоком» -- под 6,9% в месяц, АКБ «Белорусский биржевой банк» -- под 6,8% в месяц и АКБ «РРБ-банк» -- под 6,3% в месяц.

В 1996 году гораздо меньшими темпами, но все же снижались номинальные средние процентные ставки и по инвалютным кредитам коммерческих банков Беларуси. В январе этот показатель составил 2,02%, в сентябре -- 1,8%, в декабре -- 1,7%.

Из шестерки крупнейших банков Беларуси самые дорогие кредиты в СКВ предоставлял АКБ «Белагропромбанк» -- под 2,7% в месяц, а самые дешевые АКБ «Белпромстройбанк» -- под 1% в месяц. Динамика изменения процентных ставок по привлекаемым коммерческими банками страны ресурсам в основном совпадает с изменениями ставок по кредитам, находясь, конечно, и под воздействием спроса и предложения на рынке ресурсов.

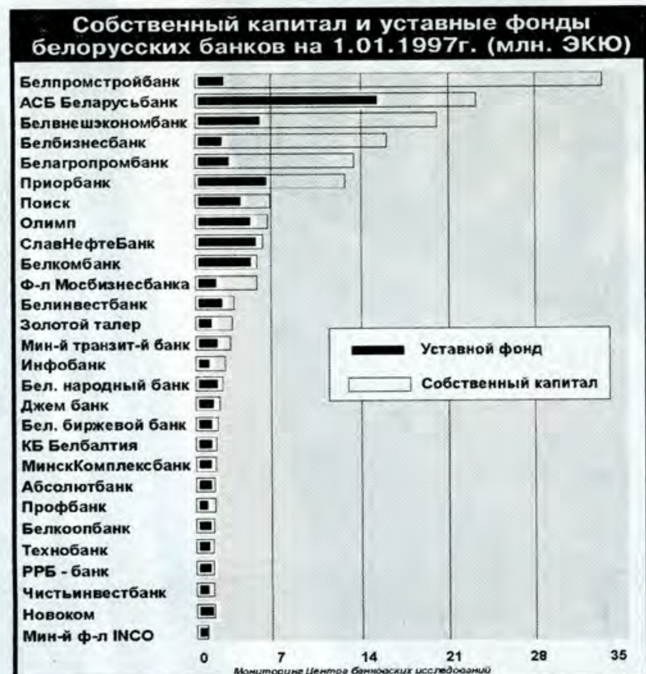
В январе прошлого года средняя номинальная процентная ставка по рублевым депозитам коммерческих банков Беларуси составила 48,6% годовых, в июле -- 29%, в сентябре -- 25,1%, в ноябре -- 19,1% и в декабре -- 16,7%. Реальное ее значение на протяжении 10 месяцев прошлого года сохранялось положительным: в январе она составила -0,9%, в мае -- 1,8%, в сентябре -- 0,5% и в октябре 0,3%. С ноября и до конца года реальная месячная процентная ставка по депозитам была отрицательной: в ноябре ее показатель составил -1,4%, а в декабре -- -4,5% годовых. Такое снижение способствует оттоку денежных средств населения из коммерческих банков и вложению их в более прибыльные секторы финансового рынка, в частности, в такой сегмент, как рынок наличной валюты.

Самые дешевые ресурсы в прошлом году смогли привлечь минский филиал КБ «Мосбизнесбанк» -- под 0,5% в месяц, АКБ «Минсктранзитбанк» -- под 0,9% в месяц, АКБ «Интекс» -- под 1% в месяц.

Депозиты коммерческих банков в инвалюте в прошлом году также снижались. Если в январе средняя номинальная месячная процентная ставка по ним составила 1,6%, то в мае -- 1%, в ноябре -- 0,7%, а в декабре -- 0,6% годовых.

Наиболее дорогими ресурсами располагал АКБ «Белагропромбанк» -- 1,2% в месяц, а наиболее дешевыми АКБ «Белвнешэкономбанк» -- 0,4% в месяц. Это снижение также не будет способствовать росту валютных вкладов населения в коммерческих банках страны.

Столь низкие реальные процентные ставки по банковским депозитам и кредитам привели к тому, что граждане доверяли свои деньги коммерческим банкам лишь на незначительные сроки. Во временной структуре вновь выданных кредитов и привлеченных депозитов преобладали сроки от 1 до 3 месяцев.



Базовым инструментом для процентного регулирования в прошлом году была учетная ставка Национального банка. Она стала основополагающим фактором при выборе коммерческими банками своей процентной политики. В 1996 году объявленная ставка рефинансирования менялась дважды (январь -- 66% годовых, с 21 марта -- 55% годовых, со 2 сентября -- 35% годовых).

В первом полугодии реальная месячная фактическая ставка рефинансирования Нацбанка сохраняла положительное значение. В феврале она составила 0,5%, в марте -- 2%, в мае -- 1,4%. Начиная с июня значение этого показателя было стабильно отрицательным: в июне -- -0,5%, в сентябре -- -0,9%, в октябре -- -1%, в ноябре -- -3%, в декабре -- -6,2%.

Таким образом, очевидна необходимость повышения ставки рефинансирования Нацбанка хотя бы до уровня российской. В декабре номинальная ставка рефинансирования Центрального банка России осталась на уровне 4% в месяц. Реальная же увеличилась по сравнению с ноябрем на 0,5% и составила 2,6% в месяц.



КАДРЫ

НОВАЯ МЕТЛА ПО-НОВОМУ МЕТЕТ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Для Национального банка Беларуси январь стал месяцем перемен: отправлена в отставку Тамара Винникова, ее место занял Геннадий Алейников, а 24 января Совет Республики Национального собрания утвердил новый состав правления главного банка страны.

В правление вошли Геннадий Алейников (председатель правления НБ РБ), Николай Корбут (первый заместитель председателя НБ РБ), Николай Кузьмич (первый заместитель председателя НБ РБ), Владимир Сидоров (заместитель председателя НБ РБ), Павел Каллаур (заместитель председателя НБ РБ), Александр Сорокин (заместитель председателя НБ РБ), Надежда Ермакова (председатель правления АСБ «Беларусбанк»), Петр Прокопович (первый вице-премьер Совета Министров РБ), Николай Раков (председатель правления АКБ «Белпромстройбанк») и Александр Галов (заместитель министра финансов РБ).

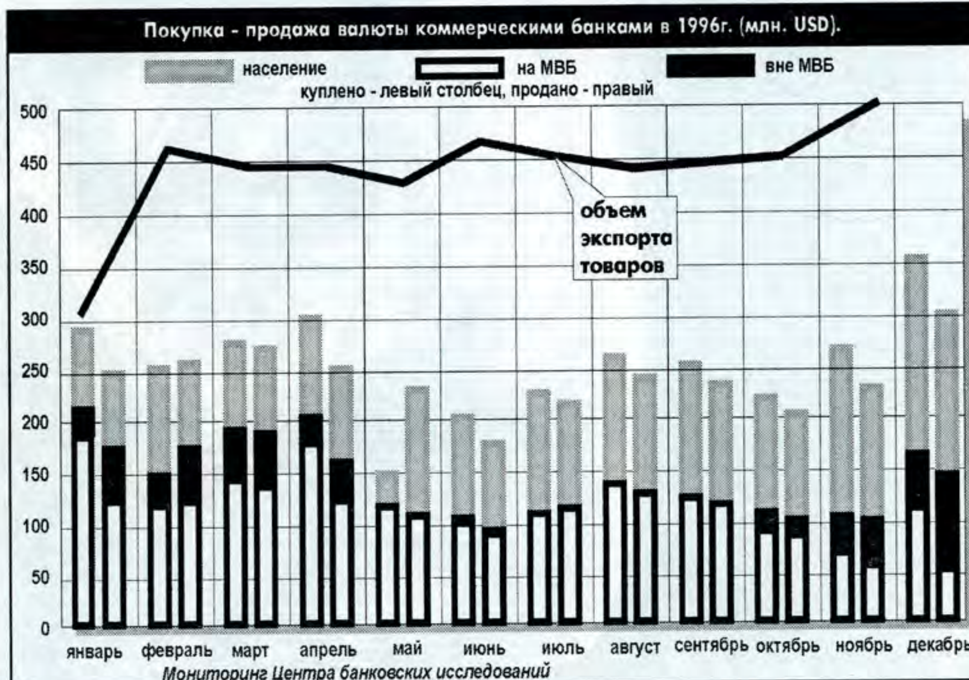
Как и прогнозировала «БДГ», в новый состав правления не вошла г-жа Рыкова, возглавляющая департамент пруденциального надзора Нацбанка. По некоторым сведениям, 24 января она даже не вышла на работу. В банковских кругах у г-жи Рыковой давно сложился достаточно широкий круг оппонентов, высказывающих недовольство проводимой ею политикой. Еще одной прогнозируемой отставкой является уход с поста президента Ассоциации коммерческих банков Беларуси Евгения Купчина. С назначением нового руководителя отношения главного банка страны с ассоциацией круто изменились. Как известно «БДГ», Геннадий Алейников заявил, что тот, кто представит ассоциации хоть строчку информации, может писать заявление об увольнении. Уход Евгения Купчина если и не восстановит прежних отношений Нацбанка и ассоциации, то, скорее всего, несколько смягчит их.

О соотношении сил в новом правлении Нацбанка говорить пока рано. Не до конца ясна и роль, уготованная Нацбанку правительством страны. Но уже сейчас можно предположить, что деятельность банка будет ограничена строгими рамками. В своей тронной речи г-н Алейников высказал мнение о том, что в Нацбанке должны работать только банкиры. Специалистам по макроэкономике отводится второстепенная роль. Возможно, в свете необходимости повышения профессионализма работников банка это правильная точка зрения. Но такой подход грозит урезанием функций Нацбанка, который будет лишь контролировать коммерческие банки, а глобальные вопросы денежно-кредитной политики (размеры денежной эмиссии, поддержание стабильных цен, обеспечение внутренней и внешней устойчивости официальной денежной единицы) перейдут в ведение органов, реально руководящих страной.

Одно из нововведений г-на Алейникова -- ограничение объемов информации, исходящей из недр главного банка страны. Такая система работы с СМИ новым главой Нацбанка была отработана еще в АКБ «Белвнешэкономбанк», который на протяжении нескольких лет был одним из самых закрытых коммерческих банков Беларуси. Хотя показатели «Белвнешэкономбанка» были не самыми лучшими, работа соответствующих служб не позволяла скандальным сведениям проникнуть в печать. Вся информация, исходящая из банка, должна была согласовываться с первыми лицами.

Теперь официальная информация, предоставляемая финансовыми властями Беларуси, и без того не отличавшаяся полнотой, станет еще более закрытой. А дефицит сведений о состоянии денежно-кредитной сферы может подорвать доверие граждан к банковской системе страны.

СТАТИСТИКА



ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЕ»

Конъюнктура

№ 2 (49) 27 января 1997 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

Рекламные расценки

62.000 руб./см² ...... оригинал-макет
31.000 руб./см² .... статья
40.000 руб./строка .... «Прайс»

Т/ф 226-96-78,
пейджер 278-11-01
(абонент № 2976)
E-mail: edit@ktura.belpak.minsk.by

ОБЗОР

Подвела кофейная гуща

Сегодня мы продолжим начатый в предыдущих номерах «Конъюнктуры» разговор об основных тенденциях на различных товарных рынках. На этот раз нашей темой станут сахарный, кофейный и зерновой рынки.

Ох и несладкая эта работа...

Согласно оценкам Международной организации по **сахару**, в текущем сельскохозяйственном сезоне (1996/97 год) мировое производство этого товара (123--124 млн т) превысит потребление. Объем из-



лишков, по мнению различных экспертов, составит от 2,8 до 5,4 млн т. С учетом того, что прошлогодние запасы также не удалось реализовать полностью (излишки составили 4,2 млн т), падение цен в 1997 году представляется неизбежным. Единственный фактор, способный стабилизировать рынок,-- возможные закупки сахара рядом развивающихся государств. Правда, для того чтобы эти страны действительно прельстились дешевизной сахара, его цена должна быть ниже нынешней.

Что же касается дня сегодняшнего, то рынок сахара выглядит достаточно оптимистично. Причина -- в намерениях Ирака потратить именно на этот товар значительную часть суммы ($2 млн), вырученной от реализации соглашения «нефть в обмен на продовольствие». Цена сахара на торгах *London International Financial Futures Exchange (LIFFE)* колеблется в районе 305 $/т.

В экс-СССР основным поставщиком сахара являлась Украина, на долю которой приходилось 60% общего объема его производства. Потенциальные возможности примерно 200 заводов сахарной отрасли (всего в ее составе около 400 предприятий различного профиля) превышают 5 млн т. В нынешнем году объем производства составил 3,5 млн т, что объясняется как снижением урожайности сахарной свеклы, так и собственными проблемами заводов. Себестоимость сахара на заводах, работающих, по существу, на давальческом сырье (за переработку они получают 30% готового товара), составляет примерно 450 $/т, в то время как у колхозов эта цифра примерно вдвое ниже. В результате если у последних есть хоть какие-то шансы реализовать товар, то участь заводов -- печальна. Куда им девать свой сахар, если цена аргентинского с учетом транспортировки в Восточную Европу -- всего 340 $/т. О цене на *LIFFE* мы уже упоминали.

Если раньше излишки украинского сахара уходили в Россию (собственно российское производство сахарной свеклы составляет 16 млн т против 26 млн т в Украине), соответствующая отрасль которой ухитряется работать с еще более высокой себестоимостью, то с введением этой страной 10%-го НДС на импорт проблемы сбыта еще больше обострились. Следующий удар для украинских производителей -- 35%-й НДС на импорт со стороны Беларуси. Проблема приняла такой оборот, что правительство Украины также перешло к политике протекционизма -- ограничило ввоз сахара-сырца. Любопытно, что в качестве очередной жертвы сахарное лобби наметило не что-нибудь, а «его величество» *Snikers*, подрывающий, по мнению украинских производителей, кондитерскую промышленность.

Обжегшийся молоком — на воду дует

По мнению экспертов, **кофейный** рынок до сих пор не может оправиться от шока, явившегося результатом неурожаев 1994 года. Возникший из-за этого дефицит привел к фантастическому росту цен -- почти до 4000 $/т. Опасаясь повторения прошлогодней истории, участники рынка активно скупали кофе, а нехватка его запасов, вызванная их же собственными действиями, напугала еще больше. Кстати, говоря о рынке кофе, нельзя не вспомнить оценку, данную ему специалистами Организации по торговле и развитию при ООН (*UNCTAD*): колебания цен на этот товар на 40--60% объясняются действиями биржевых игроков (то же можно сказать и о рынке какао и сахара). Ситуацию осложнило и запаздывание урожая в Центральной Америке и Юго-Восточной Азии. В результате рынок вел себя достаточно нервозно и перепады цен в течение недели-двух нередко достигали 100 $/т. В этом плане показательна ситуация в первой половине ноября. Тогда котировки январских фьючерсов на Лондонской бирже сначала подскочили с 1389 $/т (4.11.96 г.) до 1461 $/т (8.11.96 г.), а затем упали до 1432 $/т (11.11.96 г.).

Однако постепенно рынок стабилизировался. Стало ясно, что прошлогодние «ужасы» не повторятся. Бразилия вырастила неплохой урожай, мировые запасы стали увеличиваться. И котировки фьючерсов в конце 1996 года скатились ниже отметки 1250 $/т -- примерно на $400 ниже, чем в конце лета.

По мнению экспертов Международной организации по кофе (*ICO*), в текущем сельскохозяйственном сезоне на рынке наступит равновесие спроса и предложения на уровне примерно 6 млн т зерен. Крупнейшим потребителем кофе является Германия. На 2-м месте -- США. В то же время производители кофе надеются на значительное расширение рынка за счет государств СНГ и Китая. Для достижения этой цели проводится беспрецедентная по своим масштабам рекламная кампания. Тем временем в общем объеме продаж кофе в России наблюдается быстрый рост доли высококачественных и, соответственно, более дорогих его сортов. В прошлом году этот показатель составил примерно 5%. Предполагается, что в течение ближайших 2-х лет он увеличится в 2 раза.

Не так страшен урожай, как его малюют

Рынок **зерна**, находившийся примерно в тех же стартовых условиях (значительный дефицит в предыдущем сельскохозяйственном сезоне), повел себя, в отличие от рынка кофе, диаметрально противоположным образом. Что ни день приходившие из разных стран сообщения о рекордных урожаях (собранных или еще ожидаемых) приводили в шок экспортеров. На ведущих биржах «медведи» выигрывали «всухую». К решению проблемы, куда девать собранный урожай, начали подключаться государства и международные организации. Дело чуть было не дошло до торговой войны между США и ЕС, когда последний назначил экспортную дотацию. (Любопытно, что в предыдущем году ЕС, напротив, препятствовал вывозу зерна за пределы стран, входящих в него.) Правда, в последний момент ЕС пошел на уступки, и страсти немного поутихли.

Все это, естественно, отражалось на котировках фьючерсов: с 4,5 $/бушель летом они снизились к концу осени примерно до 3,75 $/бушель. Вот тут-то и выяснилось, что мировые запасы зерна не так велики, как предполагалось. Эксперты даже заговорили о скрытом его дефиците. И хотя в текущем сельскохозяйственном сезоне будет произведено, согласно прогнозам, на 42 млн т больше, чем в прошлом, достичь равновесия все равно не удастся. После осознания этого факта действующими лицами зернового рынка цены на этот товар снова начали расти. Известия о непогоде в Аргентине, где расположены поля основных конкурентов американских фермеров, стимулировали «бычьи» настроения, и в результате цена бушеля пшеницы перевалила за $4.

Юрий ХОВРОВ

СТАТИСТИКА

Каким он был, ушедший год?

По данным Министерства статистики и анализа, индекс потребительских цен в минувшем году составил 152,69%. Ниже приводятся данные по некоторым группам товаров и услуг.

Как видно из таблицы, в наибольшей степени подорожало именно то, что у нас принято называть социально значимыми товарами. Так, например, абсолютными рекордсменами по росту цен за год стали хлеб и крупа (172% и 186,55% соответственно), а также детская обувь -- 183,76%. В то же время рост цен на ювелирные изделия, часы, ковры, бытовые электроприборы и т.д. был незначительным. Следует отметить, что в последнее время приостановилось перераспределение в пользу продовольственных товаров в структуре расходов наших граждан. Эта тенденция наблюдалась на протяжении последних лет, и ее изменение, на наш взгляд, заслуживает внимания социологов.

ИНДЕКСЫ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН НА ОСНОВНЫЕ ТОВАРЫ И УСЛУГИ В БЕЛАРУСИ

Наименование товара, услуги	Декабрь 1996 года к ноябрю 1996 года, %	Декабрь 1996 года к декабрю 1995 года, %	Январь-декабрь 1996 года к январю-декабрю 1995 года, %
Все товары и услуги	107,40	139,30	152,69
Непродовольственные товары	104,29	130,32	151,75
Продукты питания	109,48	143,42	149,57
Хлеб, крупа, макар. изделия	105,15	155,02	168,20
- в том числе: крупа	105,87	173,79	186,55
хлеб	105,16	155,08	172,00
Молочные продукты	106,83	138,06	161,95
Фрукты, овощи	124,46	140,81	147,83
Мясо, мясопродукты	109,78	155,34	150,66
Рыба, рыбопродукты	113,15	163,38	130,13
Сахар, кофе, чай	107,16	120,23	124,20
Табачные изделия	104,76	124,28	124,02
Алкогольные напитки	110,45	119,29	145,30
Обувь (включая ремонт)	104,20	127,60	154,76
- в том числе детская	102,68	126,15	183,76
Женская одежда	104,99	125,28	137,10
Детская одежда	102,18	124,06	151,12
Ткани	102,75	117,04	129,68
Часы	102,82	118,51	131,56
Ювелирные изделия	128,25	159,88	122,81
Мебель	106,17	135,91	153,69
Бытовые электроприборы	106,80	128,12	131,42
Ковры	101,69	111,17	124,90
Стройматериалы	101,36	112,87	125,54
Услуги: квартплата	101,38	111,74	156,19
транспорт, связь	105,00	158,70	178,88
культура, образование	101,49	138,10	180,93

Источник: *Министерство статистики и анализа Республики Беларусь*

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ В МИНСКЕ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9 Время работы: 9.00–18.00 выходной – воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teoterma Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от $160	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от $230		
	многофункциональная офисная мебель Mec metalliko		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от $300		
	мебель для руководителя Quark		меламин	орех, орех-мрамор	от $700		
	мебель для руководителя Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома	от $1000		
	мебель для офиса и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	светло-зеленый, серый, слоновая кость	от $364		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный	$550, $90	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, нат. шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 13,7 млн руб.	276-9696 234-7812	офис фирмы: ул. Варвашени, 17-202, 208; салоны: РВЦ (ул. Я.Купалы, 27), пр. Машерова, 9; г. Могилев, м-н «Горизонт» (пр. Димитрова, 37), тел. (0222) 421-714
	компьютерные, рабочие столы				1,2...2,55 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				2,35...3,75 млн руб.		
	шкафы для документов (в ассорт.)				1,9...2,5 млн руб.		
АСПЕКТ В НОГУ СО ВРЕМЕНЕМ© АССОЦИАЦИЯ ПЕРСПЕКТИВНЫХ КОНСТРУКЦИЙ И ТЕХНОЛОГИЙ	офисная мебель (более 50 систем)	Италия, Германия	меламин, ламинат, шпон, массив	различный	от 1,9 млн руб.	275-3652 275-3525	поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья	Италия, Германия, Польша	ткань, кожа		от 0,6 млн руб.		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель (50 наимен.)	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, махагон, перламутр, вишня	$22...390	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ТД «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
DЗЕЯЧ ул. Седых, 40	многофункциональная офисная мебель по индивидуальным проектам	Беларусь	ламинат, нат. шпон, высокопрочный меламин	по желанию	?	265-8723 265-8036	ул. Седых, 40; ручная работа; бесплатные доставка и сборка
ДОРАТО	офисная мебель Riz Office, Las Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от $135	269-9442 263-9627 269-9838	поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья		ткань, кожа, кожзам		от $50		
ИТН ДИЗАЙН ул. Варвашени, 77, офис 407	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от $210	234-8528	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	$53...600		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	$4,5...593		эксклюзивный представитель Multiform'a в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	$210...612		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	$25...7200		поставка со склада и под заказ
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от $66	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		белый, черный	от $21		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от $4,5		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	11 вариантов	$42...264		
Мебельное производство ОАО «Несвижский льнозавод»	офисная мебель (в ассорт.)	Беларусь	шпон	дуб, черный	от $15	(01770) 41-588 57-742	под заказ
СТАННЕР	офисная мебель (в ассорт.)	Беларусь	меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию	?	276-2705 276-2068	поставка под заказ
TEKSTUR	офисная мебель по индивидуальным проектам	Беларусь	ламинат, нат. шпон	по желанию	?	221-6759 221-8447	ул. Маяковского, 18
ТУССОН ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офиса и банка Olivetti Sinthesis	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	$113...2000	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ В МИНСКЕ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
DЗЕЯЧ ул. Седых, 40	торговое оборудование по индивидуальным проектам	Беларусь	ламинат	по желанию	?	265-8723 265-8036	бесплатные доставка, сборка
КОМАНДОР ул. Калиновского, 21	универсальная система стеклянных кубов: прилавки, горки, витрины	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60	265-6168 265-3892	дизайн, доставка, установка
	универсальная система стальных труб: вешала, стеллажи, потолки		полимерное	по желанию	от 100		
	прилавки, горки		ламинат	черный, белый, серый			
	женские манекены (торсы)		пластик	черный, белый	8		
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ В МИНСКЕ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-3734 226-3559 226-3737	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
ARREDO ESSETTI САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ ТД «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)	комплекты мягкой мебели D.I.M.A. (более 35 наимен.)	Италия	кожа, велюр, гобелен (любые цвета)	2800...7500	234-1795	бесплатные доставка и сборка
	спальни Stellare		нат. материал (розовый, орех, махагон, бирюза, белый)	2850...5260		
	гостиные, столовые Stellare			4400...6820		
	прихожие Stellare		нат. материал (черно-белый, белый с перламутром)	от 700		
	бары-глобусы		нат. материал, ручная работа	от 500		
	напольные, настенные часы		ценные породы древесины	от 1800		ручная работа, бой с мелодиями, немецкий механизм
	светильники		венецианское стекло	от 100		более 100 моделей, в т.ч. элитные модели Versace
DЗЕЯЧ ул. Седых, 40	мебель для дома по индивидуальным проектам, престижные столы, стулья	Беларусь	ценные породы древесины	?	265-8723 265-8036	ручная работа; бесплатные доставка и сборка
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома (30 наимен.)	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, велюр (США)	15...790	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
Мебельное производство ОАО «Несвижский льнозавод»	наборы для кухонь, прихожих	Беларусь	шпон, велюр	120...370	(01770) 41-588 57-742	под заказ
ПОРТЭКС	спальни (15 видов)	Италия, Словения	ламинат, ДСП, нат. шпон, лак	2000...3500	256-0721 256-5880	ул. Лермонтова, 27
СЛАВИЯ ТОРГОВЫЙ ДОМ ул. Казинца, 2	кухни, кухонные углы	Польша, Словакия	MDF, нат. шпон (белый, черный, нат.)	от 200	224-2022	дополнительно: настольные лампы и светильники, репродукции для дома и офиса; отделочные и строительные материалы, сантехника
	корпусная мебель, мебель для детских комнат	Польша	нат. шпон	400...1000		
	мягкая мебель	Словакия	нат. кожа, велюр	1360...1399		
	наборы для ванных комнат	Италия	ламинат	от 100		
	спальни, гостиные		ламинат, ДСП, нат. шпон	от 2000		
СТАННЕР	спальни (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	2000...5000	233-9157 276-6111 (сот.)	любая мебель от 50 фабрик Италии под заказ
TEKSTUR	кухни, прихожие, встроенная мебель и др.	Беларусь	массив, ламинат	?	221-6759 221-8447	ул. Маяковского, 18
Техно-Прогресс	мягкая мебель «Европа» (диван-кровать, полудиван-кровать)	Беларусь	велюр (США, Германия), винилискожа (Италия), гобелен (Германия)	346...324	236-8202 (8-017) 210-0111	- конструктив Ana Interprises (Канада), ЗАО «Технопрогресс» (Беларусь); - сертификаты соответствия Беларуси, России; - мгновенное преобразование в спальное место и обратно; - широкий выбор обивочных материалов; - любая комплектация; - выполнение заказа в течение 7-15 дней; - фирменная торговля: ул. В.Хоружей, 4 (меб. м-н № 1), ул. Первомайская, 24/2-40
	мягкая мебель «Европа» (диван-полудиван)			238...216		
	мягкая мебель «Европа» (диван-кровать)			475		
	мягкая мебель «Европа» (кресло, пуфик)			32...162		
	угловой набор «Евростиль»			572... 690		

ЛИКБЕЗ

Как обустроить кабинет начальника

Кабинет начальника — это «олимп» местного значения. Его интерьер свидетельствует прежде всего о деловых качествах хозяина. А заодно и «стоимости» дела, которое он возглавляет. Кабинет шефа и весь офис фирмы могут создать о ней подсознательно благоприятное или неблагоприятное впечатление. Этим определяется воплощаемый сегодня в жизнь принцип «тотального дизайна». Все, начиная с телефона и прочих аксессуаров и заканчивая главными предметами интерьера — столами, креслами, стульями, подчинено одной задаче — созданию желаемого образа фирмы в глазах партнеров и клиентов. При этом апартаменты шефа должны максимально концентрировать в себе фирменный стиль компании.

Сегодня дизайнеры, опираясь на богатейший опыт предыдущих поколений, используя новейшие технологии, современные и классические материалы, создали широкую гамму великолепных стилей кабинета руководителя.

Классика

Прототипом этого стиля явились дворцы классической — греческой или римской — эпохи. Для них характерна строгая соразмерность помещения, колонн, деревянной мебели. Наиболее используемое сочетание цветов — белый с желтым, белый с голубым.

Неоклассика

Это кабинеты, отделанные деревом, дубовыми панелями, зеленым сукном. Кабинет Сталина — пример кремлевской неоклассики. Вариант неоклассики — интерьеры в староанглийском стиле.

Постмодернизм

Для него характерна гротескность и «игра» в другие стили. Скажем, псевдокласcика с нарушением классических пропорций. В центре помещения может стоять, ну скажем, колонна, слишком толстая по отношению ко всей остальной обстановке.

Хай-тек

Ассоциируется с дизайном компьютера и автомобиля. Основная эстетическая идея — «холодное изящество». Материалы — стекло, металл, натуральное дерево. Для этого стиля характерны тщательные отделка и подгонка деталей, продуманность и отсутствие украшений.

«Новая волна»

Доминирующие цвета — светло-лимонный, бирюзовый, розовый в сочетании с белым. Современные формы, экзотические мотивы в деталях. Ответвлением «новой волны» считается т.н. региональный стиль, где напрямую используются национальные атрибуты и украшения.

Брутализм

Возник в Америке как антитеза панельному градостроительству. Стиль нарочитой грубости — обнаженный камень, неровная кирпичная кладка. Здание театра на Таганке — пример брутализма в архитектуре.

По материалам печати

ГИД

Где заказать подвесные потолки и стеновые панели в Минске

«БРОК ФУДС»

(ул. Я.Коласа, 21; тел.: 231-62-06, 232-02-93)

Несмотря на то, что основные зимние праздники, в честь которых принято объявлять скидки, завершились, у фирмы «Брок Фудс» на предлагаемый ею ассортимент скидки остаются! Так, всю палитру отделочных материалов -- подвесные потолки, светильники для подвесных систем, стеновые панели, напольные покрытия, межкомнатные двери -- покупатель может приобрести на 2—5% дешевле, чем «по прайсу». На вертикальные жалюзи, которые также предлагает фирма, скидка может достигать 15%.

Высоким спросом у покупателей пользуются межкомнатные двери. «Брок Фудс» предлагает дверные блоки и принадлежности производства Таиланда. Грунтованные двери с неглубокой арочной и прямой филенкой продаются в комплекте с коробками и петлями. Внутри дверное полотно имеет сотовую структуру. Снаружи оно грунтовано под разные сорта дерева: белый ясень, бук, дуб. «Брок Фудс» предлагает следующие размеры дверей (определяются по коробке): 710 х 2030 х 36 мм, 310 х 2030 х 36 мм, 910 х 2030 х 36 мм. Преобразить дверное полотно позволяет первоклассная фурнитура итальянского производства. Так, дверные замки с ручками, анодированные под белый и желтый металл, стоят от $20 до $40.

«СИПЛАСТ»

(ул. Якубовского, 86—601, 604; тел.: 252-28-57, 252-24-22)

Фирма предлагает широкий комплекс изделий для внешней отделки зданий производства компании *Alcoa* (США), мировая известность которой основана на высоком качестве продукции. Стеновые (сайдинг) и потолочные панели, алюминиевая кровля и система водостоков, дизайнерские аксессуары, завершающие эстетический облик здания, -- все это предоставит фирма «Сипласт»: от дизайн-проекта до монтажа выбранных вами изделий (лицензия № 7092).

Сайдинг из алюминия или ПВХ преображает внешний вид здания и освобождает вас от забот по уходу за его фасадом: современные технологии производства обеспечивают невыцветание красок, высокую прочность и износостойкость этих изделий, рассчитанных на службу в жестких погодных условиях (резкие перепады температур, повышенная влажность).

Влагостойкие потолочные покрытия из алюминия и ПВХ предназначены как для открытых помещений, так и для интерьеров.

АРХИТЕКТУРНО-СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ ЮЛИИ СКОРЫНИНОЙ

(бул. Толбухина, 3—425; тел. 268-80-39)

Профиль деятельности фирмы, специализирующейся на современных комплексных ремонтах, предполагает работу с весьма широким спектром материалов. Однако к некоторым из них компания особенно привязана благодаря уникальному сочетанию эстетичеких, функциональных и технологических достоинств.

Среди них *Poldecor* -- натуральное покрытие для стен и потолков, относящееся к семейству т.н. «жидких обоев». Обширная коллекция (более 200 видов) позволяет применять этот материал для отделки помещений самого разного назначения. *Poldecor* радует простотой нанесения, отсутствием стыков и швов, возможностью маскировки неровностей стен, он улучшает тепло- и звукоизоляцию, а главное -- доставляет радость великолепным оригинальным дизайном и «теплотой» восприятия.

«СТЕРА»

(тел. 236-18-86)

Фирма «Стера» предлагает продукцию швейцарской компании *Vox Industrie*, предназначенную для современного оформления интерьеров и фасадов зданий. Все представленные фирмой изделия безопасны и гигиеничны, имеют белорусские и зарубежные сертификаты качества.

Подбирая оптимальные материалы для современного, элегантного интерьера или фасада, необходимо учитывать:

-- прочность;
-- эстетику;
-- устойчивость к атмосферным воздействиям;
-- простоту консервации и монтажа;
-- цену.

Всем этим требованиям отвечают облицовочные панели новейшего поколения из ПВХ.

«ФИЛИПП»

(ул. Кропоткина, 89—35; т/ф: 234-86-30, 234-92-18)

Фирма предлагает широкий выбор стеновых (сайдинг) и потолочных панелей из ПВХ для внешних и внутренних отделочных работ производства американо-канадской промышленной группы *Royal Plastics Group*. Основные преимущества этих материалов -- экологическая безопасность, долговечность, гарантия сохранения свежести и привлекательности на многие годы, отличная устойчивость к атмосферным воздействиям и повреждениям. Виниловые панели не пропускают влагу, не теряют своих качеств при перепадах температуры, экологически чисты и пожаробезопасны. Гарантия -- более 50 лет.

В сочетании с различными типами утеплителя сайдинг позволяет осуществлять строительство на основе энергосберегающих технологий. Материал представлен широкой гаммой цветов. Простой способ закрепления дает возможность монтировать панели по вертикали, горизонтали и диагонали. Виниловую обшивку не нужно красить, чистить, достаточно лишь обмыть стены водой из поливочного шланга. В случае сильного загрязнения рекомендуется применять общедоступные мягкие моющие средства.

Фирма «Филипп» производит и устанавливает желоба для стока воды, предлагает алюминиевые системы водостока, ламинированные стеновые панели из ДВП и ДСП, напольную плитку «Грес», облицовочную плитку, металлочерепицу, кровельные материалы, метизы (гвозди, винты, шурупы и т.д.), другие строительные и отделочные материалы.

Поставка материалов со склада в Минске. В зависимости от объема заказа предлагается гибкая система скидок.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА В МИНСКЕ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Телефон
АКВАЛИТ	водосчетчики квартирные	Германия	от $20	235-19-31
СИПЛАСТ	панели стеновые (сайдинг) из алюминия, ПВХ	США	8,4...21 $/кв.м	252-2857 252-2422
ЮМАКС	батареи радиаторные алюминиевые	Италия	15 $/ребро	266-0401 266-0699
	конвекторы	Англия, Бельгия	?	
	панели стеновые (сайдинг) из винила	США	?	

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ В МИНСКЕ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2$/кв.м	233-1056 233-1881
РОТОКЛОН	линолеум	Франция	1,2...2	300	120.000...130.000 руб./кв.м	268-4296
ФРИАЛ	ковровое	Турция	3...11	200, 300	от 3 $/кв.м	236-7470 236-9813

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗОВ В МИНСКЕ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, $/кв.м		Установка	Цена, $/кв.м	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ВЕТРАЗЬ	12	17...21	-	от 150	-	от 230	-	268-8009 264-2354
ЛИГОС-ЮНИОН	12	17...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	233-1056 233-1881
МАКИНВЕСТ	12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	от 200	10...15% от цены заказа	268-3200 266-3835
ЮМАКС	12	16...29	10% от цены заказа	150...205	10...20% от цены заказа	?	10% от цены заказа	266-0401 266-0699

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ – 200.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

ПОЛЕЗНЫЕ СОВЕТЫ

Как выбрать подвесной потолок

Традиционно подвесные потолки выбирают по цене: чем дешевле, тем лучше. При этом часто забывают о таких характеристиках, как влагостойкость, ударопрочность, долговечность, огнестойкость, способность к шумопоглощению, эстетичность. Коротко остановимся на принципах выбора подвесного потолка по традиционным и нетрадиционным критериям.

Как выбрать подвесной потолок по цене. Изучая прейскуранты фирм-продавцов подвесных потолков, вы наверняка обращали внимание на то, что чаще всего в них приводятся две цены за 1 кв.м потолка -- с подвесной системой и без нее. Цена потолка с подвесной системой — в значительной степени понятие абстрактное. Она более-менее точно отражает себестоимость 1 кв.м потолка прямоугольного помещения «без потерь». Последнее означает, что потолочные плиты и элементы крепежа не придется резать, т.е. не будет отходов, увеличивающих себестоимость.

Сразу отметим: в реальной практике такое случается крайне редко. Далее, при установке потолка используется специальный элемент -- пристенный уголок. Его расход прямо пропорционален периметру помещения. При этом чем больше площадь помещения, тем меньшую долю в цене 1 кв.м занимает пристенный уголок. Различны реальная цена 1 кв.м подвесного потолка для каждого конкретного помещения, а также расход компонентов подвесной системы и расход плит (часто плиты приходится резать, чтобы сохранить осевую симметрию потолка). При одной и той же площади стоимость 1 кв.м потолка квадратного помещения и коридора может различаться на 6--15%.

Возникает вопрос: как правильно составить смету? Очень просто. Сделайте точный план помещения, обязательно отметьте на нем все выступы, трубопроводы, воздуховоды и т.п. и разошлите его фирмам-продавцам подвесных потолков с просьбой произвести точный расчет. Вам вышлют таблицу с указанием количества (в штуках) элементов подвесной системы (включая крюки и дюбели), общей площади потолочных плит, конечной цены 1 кв.м потолка, а также схему установки элементов подвесной системы. Последнее обязательно, так как недобросовестный продавец часто занижает расход крепежных элементов, делая более привлекательной цену 1 кв.м потолка. Потом вам придется докупать недостающие элементы, тратить нервы и средства. Получив перечисленные выше документы от разных фирм, сравните их данные и выберите тот вариант, который дешевле. Не забудьте уточнить у поставщика, есть ли выбранные вами материалы на складе, а если их там нет -- уточните срок поставки.

Как выбрать наиболее подходящий вид подвесного потолка... Об этом рассказ пойдет в следующем номере «Конъюнктуры». Мы рассмотрим этот вопрос на примере продукции компании *Armstrong*, удовлетворяющей самым различным техническим, функциональным и эстетическим требованиям. *Armstrong* предлагает широкий спектр потолочных конструкций, рассчитанных как на проектировщика, так и на владельца помещения.

Получить более подробную информацию о подвесных потолках вы сможете, посетив офис фирмы «Юнибуд» либо позвонив. Если вам не удастся дозвониться, передайте сообщение на пейджер *263-58-37 (абонент № 427)*, в котором кратко изложите суть вопроса, укажите ваши номер телефона и имя.



г. Минск, пр. Партизанский, 14—215а; тел.: 249-80-17, 249-41-27.

Тема следующей полосы «Интерьер» — **Жалюзи, роллеты.** Прием рекламы – до 31 января. **Т/ф 226-96-78**

ОБЗОР

Окно в мир

Рынок мониторов считается наиболее консервативным из всех рынков компьютерной периферии. Существенные изменения происходят здесь почти незаметно, а цены до недавнего времени оставались неизменными. Однако в последнее время ситуация стала меняться на глазах.

Скорее всего, это обусловлено повышением спроса на мониторы, способные удовлетворить запросы армии *Windows*-пользователей, и возросшим уровнем конкуренции в этом сегменте компьютерного рынка. А возможно, это связано и с тем, что ЖК-дисплеи достойного качества вышли из экспериментальных лабораторий на просторы массового рынка и «грозятся наступить на пятки» традиционным мониторам с электронно-лучевой трубкой (ЭЛТ).



К основным тенденциям, определяющим характеристики монитора начала 1997-го, можно отнести:

-- увеличение размера экрана и видимой его части при плавном снижении цены на «большие» мониторы;

-- использование цифрового управления даже в моделях младших классов и повышение удобства регулировок качества изображения;

-- повышение плоскостности экрана, улучшение контрастности и фокусировки изображения;

-- улучшение качества изображения за счет уменьшения расстояния между триадами до 0,25 мм, повышения частоты регенерации экрана и использования усовершенствованных технологий формирования изображения;

-- интеллектуализацию монитора как периферийного устройства (*Plug & Play*), а также снижение его энергоемкости и опасности для человека и окружающей среды;

-- встраивание в корпус монитора аудиоподсистемы для моделей, ориентированных на домашнего пользователя.

С точки зрения потребительской ценности, в отличие от ПК, мониторы -- это устройства, имеющие марку, и чаще всего достаточно известную. Так сложилось, что моду на этом рынке определяют производители ЭЛТ, поскольку последние в основном и обусловливают параметры дисплея. Сегодня наиболее распространенными ЭЛТ во всем мире являются изделия компаний *Hitachi*, *LG Electronics (GoldStar)*, *Mitsubishi*, *NEC*, *Panasonic*, *Philips*, *Samsung*, *Sony*, *Toshiba* и *VeiwSonic*. Эти же компании являются основными производителями мониторов. Благодаря своему качеству и значительным объемам продаж, известными считаются также марки мониторов *ADI*, *CTX*, *Daewoo*, *Daytek*, *Eizo (Nanao)*, *Hyundai*, *Mag Innovision*, *MaxTech*, *Nokia*, *Sampo*, *Smile*, *Tatung* и *Zenith*. Кроме того, все мировые производители компьютерных систем выпускают дисплеи под собственной торговой маркой: *Acer*, *AST*, *Compaq*, *Dell*, *Digital*, *HP*, *IBM* и *PackardBell*.

Параметры и тонкости

С точки зрения областей применения мониторы можно разделить на четыре категории:

-- простые и мультимедиа-мониторы, ориентированные на домашнего пользователя и невысокую цену;

-- офисные мониторы, ориентированные на интенсивную работу и решение задач обработки данных и графики;

-- профессиональные мониторы, ориентированные на решение задач, связанных с проектированием и издательской деятельностью;

-- специальные мониторы, ориентированные на использование в экстремальных условиях и системах контроля.

По размеру диагонали используемых ЭЛТ мониторы для ПК класса *PC* делятся на 14-, 15-, 17-, 20- и 21-дюймовые. Тем не менее в погоне за большим экраном необходимо обращать внимание на размер видимого изображения, который не всегда увеличивается пропорционально размеру ЭЛТ (*см. таблицу 1*).

Такой показатель, как расстояние между триадами (размер зерна), часто может ввести в заблуждение, поскольку является лишь одним из параметров, влияющих на качество изображения. Так, монитор с размером зерна 0,25 мм может иметь более мутное и размытое изображение, чем его «коллега» с 0,28 мм.

Достаточно важными, наряду с другими параметрами монитора, являются максимальное разрешение и вертикальная (кадровая) частота. Поскольку на 15-дюймовых мониторах чаще используют разрешение 800 x 600 пикселей, то в этом режиме современный монитор должен (согласно стандарту *VESA*) обеспечивать частоту регенерации изображения 72 Гц и более. Чем выше максимально допустимое разрешение и кадровая частота, тем больше вероятность того, что монитор при высоких разрешениях, формируя четкую немерцающую «картинку», будет работать не на пределе и прослужит достаточно долго (*см. таблицу 2*). Естественно, речь идет только о режимах построчного (*non-interlaced*) формирования изображения.

Степень плоскостности экрана, применимая для 15-дюймовых и более старших моделей, обеспечивает не только снижение искажений, вызванных сфероидальностью поверхности экрана. Как правило, более плоские мониторы имеют лучшие характеристики контрастности, фокусировки, а геометрия поверхности снижает количество бликов.

Число управляемых факторов изображения для современных моделей также постоянно увеличивается. И если раньше возможности большинства мониторов ограничивались регулировкой контрастности и яркости изображения, то в современных мониторах регулируются размер и положение видимой части изображения, а также имеется целый спектр регулировок геометрических искажений для различных видеорежимов.

В мире сегодня ни один уважающий себя производитель не выпускает 15-дюймовые мониторы с аналоговым управлением. Посему если вам пытаются продать нечто 15-дюймовое, имеющее вместо кнопок рукоятки, то это либо нечто залежалое, либо слабоизвестное и поэтому небезопасное изделие.

С другой стороны, поскольку монитор по-прежнему остается электровакуумным аналоговым устройством (даже с цифровым управлением) -- это одна из самых ненадежных подсистем современного ПК. Поэтому, несмотря на прогресс технологий, средний срок гарантии остается невысоким -- 1 год.

Все чаще качественные модели для офиса поставляются под заказ в течение 2--3 недель.

Еще одна тенденция связана с тем, что одни производители, отказываясь от выпуска 14-дюймовых, выпускают только 15-дюймовые модели, а другие, стремясь снизить цену, выпускают 14-дюймовые модели, имеющие цифровое управление и больший размер диагонали видимого изображения. В результате хороший 14-дюймовый монитор может иметь такое же видимое поле (*см. таблицу 2*), как дешевый 15-дюймовый. Цена же последнего, при. сопоставимых гарантийных и других обязательствах, оказывается выше.

Одной из общих мировых тенденций является то, что, позиционируя более четко свои модели, производители стремятся обеспечить как можно больше комфорта за ту же цену. Скорее всего, к концу 1997 года 14-дюймовые модели существенно подешевеют и даже станут дефицитом.

Наряду с известными марками, на нашем компьютерном рынке присутствует большое количество мониторов от малоизвестных или совсем неизвестных производителей. В этом смысле ситуация очень напоминает ту, которая имела место в нашей стране 5 лет назад. Если 2 года назад большинство поставляемых мониторов имели достаточно известные марки, то сегодня все больше предлагается устройств, которые не значатся в мировых рейтингах.

Это в большой степени связано с открытием в Китае заводов по производству ЭЛТ. Мониторы с такими ЭЛТ производятся, как правило, мелкими фирмами, которые за счет сокращения затрат на научно-исследовательские работы, техническую поддержку и тестирование выпускаемого оборудования значительно снижают цены. В этом случае покупатель может полагаться только на свой опыт и личное мнение по поводу качества наблюдаемого изображения.

Вряд ли кому-то хочется оказаться в ситуации, когда по истечении гарантийного срока трубка «сядет», а плохая электроника не позволит точно отбалансировать цвета. И хотя при покупке все будет очень дешево и красиво, ремонт обойдется, скорее всего, дороже нового монитора.

Приходится констатировать, что спрос на дешевые мониторы приводит к снижению качества предлагаемых моделей. Нередко можно встретить 15-дюймовый дисплей, который продается в Минске по цене ниже $320. Такая цена, с учетом реалий нашего рынка, может быть получена за счет либо некондиции, либо значительного снижения издержек при производстве, и вопросы может вызывать все -- от материала корпуса до качества сборки и тестирования.

Некондиция -- отбракованные производителем изделия -- стала бичом нашего рынка в последние полгода.

И хотя предлагаемые мониторы высшей категории соответствуют мировому уровню качества, среди 15- и 17-дюймовых мониторов самых известных производителей, продаваемых по демпинговым ценам, значительная доля некондиции. Так, за прошедшие несколько месяцев наш рынок был просто атакован некондиционными мониторами *Sony*.

Скорее всего, это вызвано заслуженной популярностью мониторов этой известной фирмы. Но в результате отбракованные изделия, поступающие по «серым каналам» через Россию и страны Балтии, заставили напрячься как поставщиков, попавших впросак с недорогими известными моделями, так и покупателей, которые искали действительно качественные изделия, пусть даже по достойным ценам.

Апертурная решетка (*Aperture Grille*) или теневая маска (*Shadow Mask*)

Когда приходится выбирать между монитором, использующим традиционную технологию с теневой маской, и монитором с апертурной решеткой, вопрос скорее не в том, какая из них лучше, а в том, какая из них более подходит для конкретного случая.

Долгое время ЭЛТ с апертурной решеткой выпускались исключительно фирмой ***Sony*** *под торговой маркой* ***Trinitron****. Патент на эту технологию фирма получила более 28 лет назад. Но срок действия патента истек, и сегодня на рынке представлены мониторы, использующие технологию апертурной решетки (щелевой маски) от различных производителей:* ***DiamondTron -- Mitsubishi****,* ***CromaClear -- NEC****,* ***ViewTron -- ViewSonic****.*

Похоже, что спор между сторонниками этих технологий так и останется спором, поскольку достаточно долго на рынке присутствуют мониторы и того и другого вида. Справедливости ради, стоит заметить, что мониторов, использующих технологию теневой маски, намного больше.

В чем же разница и как не ошибиться при выборе технологии? Если не вдаваться в технические подробности, суть заключается в том, что ЭЛТ, построенные на принципе теневой маски, лучше отображают тонкие детали, такие как мелкий текст и линии в ***CAD****-системах, а ЭЛТ с апертурной решеткой лучше справляются с цветопередачей и обеспечивают более яркое изображение, что важно при работе с фотоизображениями и подготовке цветных изданий.*

Несмотря на то, что технологии постоянно совершенствуются, существуют принципиальные трудности в том, чтобы объединить все достоинства. Поэтому ведущие производители ЭЛТ и мониторов предлагают изделия и той, и другой технологий, оставляя выбор за потребителем и его пристрастиями.

Производители и поставщики

Если белорусский рынок компьютеров более или менее сложился, то рынок мониторов как периферийных устройств, поставляемых отдельно, находится скорее на этапе формирования. Сегодня можно выделить группу из 5 компаний, предлагающих мониторы достаточно долгое время. Тем не менее, учитывая потенциал рынка, это трудно назвать достаточным. Среди известных производителей на нашем рынке непосредственных представителей имеют такие компании, как *Daewoo*, *LG Electronics (GoldStar)*, *Sampo*, *Samsung* и *ViewSonic*.

Особенностью работы поставщиков мониторов является то, что они ориентируются больше не на рынок одиночных продаж, а на те фирмы, которые продают готовые системы. В связи с этим изменение спроса на рынке компьютеров в сторону более простых и дешевых моделей ведет к поляризации предложений и «вымыванию» моделей среднего класса.

Те, кому это нужно

Повышенные требования к мониторам определяются в большой степени тем, что количество пользователей, работающих с *Windows*'ом и его ненасытным графическим интерфейсом, давно превысило число сторонников *DOS*-приложений. Однако наш *Windows*-пользователь, в силу своего менталитета и отсутствия необходимости платить за новые программы, стремится сэкономить на всем, кроме процессора и емкого жесткого диска.

В результате, благодаря именно пользователям, постоянно увеличивается доля дешевых мониторов, «обвесив» которые защитными экранами, наш соотечественник чувствует себя в безопасности. В большинстве случаев пользователи из офисов если и переходят на более дорогие модели, то скорее на 15- и 17-дюймовые мониторы опять же из тех, что подешевле.

На другом полюсе находятся те, кто, работая с графикой по 8--10 часов в день, предпочитает высококачественные мониторы. Эти пользователи прекрасно понимают, что в большинстве случаев защитный экран спасает больше монитор (от пальцев пытливых посетителей), чем человека, а размытую картинку не скорректировать никакими очками. К тому же зрение, в отличие от монитора, -- навсегда.

В заключение хотелось бы пожелать тем, у кого есть возможность выбрать «окно в мир», больше полагаться не на технические характеристики, а на свое личное восприятие того, с чем придется работать, учитывая, конечно, репутацию производителя. И если вам не нравится картинка очень известной марки, это еще не повод, чтобы поставить на ней крест. Возможно, вам просто не повезло с поставщиком.

Андрей МУРАВИЦКИЙ,
Дмитрий КУЧЕРЯВЫЙ

Диаграмма 1



Диаграмма 2



Таблица 1

СООТНОШЕНИЯ РАЗМЕРОВ ДИАГОНАЛЕЙ ТРУБКИ И ВИДИМОГО ИЗОБРАЖЕНИЯ

Диагональ трубки		Диагональ видимого изображения			
дюймы	см	дюймы		см	
		min	max	min	max
14	35,6	13,0	13,4	33,0	34,0
15	38,1	13,4	14,0	34,0	35,6
17	43,2	15,5	16,0	39,4	40,6
20	50,8	18,4	19,4	46,7	49,3
21	53,3	19,7	20,0	50,0	50,8

Таблица 2

ОПТИМАЛЬНЫЕ КАДРОВЫЕ ЧАСТОТЫ ДЛЯ РАЗЛИЧНЫХ ТИПОВ МОНИТОРОВ (в зависимости от разрешения)

Диагональ экрана, дюймы	Разрешение в режиме NI, пиксели	Кадровая частота, Гц					
		простые мониторы		офисные мониторы		профессиональные мониторы	
		min	max	min	max	min	max
14	640 x 480 800 x 600 1024 x 768	75 72 60	90 80 72	-	-	-	-
15	640 x 480 800 x 600 1024 x 768 1280 x 1024	75 75 70 60	120 100 80 72	75 75 75 60	134 110 85 75	-	-
17	640 x 480 800 x 600 1024 x 768 1280 x 1024 1600 x 1200	-	-	75 75 72 60 60	134 120 120 76 66	75 75 75 72 60	160 135 105 80 75
20–21	640 x 480 800 x 600 1024 x 768 1280 x 1024 1600 x 1200	-	-	-	-	75 75 77 75 65	160 160 139 106 90

ЛИКБЕЗ

Стандарты

MPR II -- международный шведский стандарт, регламентирующий уровень электромагнитных излучений и другие параметры безопасности для мониторов.

TCO 92 -- международный стандарт, разработанный также в Швеции и регламентирующий все типы электромагнитных излучений (в том числе рентгеновское и сверхНЧ), режимы управления электропитанием и другие нормативы для безопасности мониторов. Содержит намного более жесткие требования, чем известный стандарт *MPR II*. Не так давно начало появляться оборудование, соответствующее еще более жесткому стандарту на всю компьютерную систему -- *TCO 95*.

EPA EnergyStar -- программа американского агентства защиты окружающей среды, выдвигающая требования к оборудованию по снижению электропотребления (в режиме экономии не более 30 Вт), нетоксичности используемых в производстве материалов и возможности их утилизации в будущем.

Plug & Play -- технология, позволяющая программному обеспечению ПК автоматически оптимизировать настройки подключаемого оборудования. Настройка мониторов, поддерживающих технологию *Plug & Play*, при наличии соответствующей видеокарты значительно упрощается в *Windows 95*. Такая возможность основывается на том, что монитор позволяет программному обеспечению читать его характеристики: марку, информацию о производителе, серийный номер и допустимые частоты и режимы. Это, в свою очередь, избавляет пользователя от подбора драйверов при установке оптимального разрешения и частоты регенерации экрана. Для мониторов этот стандарт реализуется аппаратно благодаря спецификации *VESA* на канал передачи данных *DDC* (*Display Data Channel*).

VESA DPMS (*Display Power Managment Signaling*) -- стандарт, регламентирующий сигнал, который должен поступить от видеоконтроллера к монитору, чтобы переключать последний в различные режимы экономии электроэнергии.

Даже производители дешевых мониторов стремятся объявить о соответствии своих изделий *MPR II*. Интересно, однако, что еще год назад реальную сертификацию на соответствие этому стандарту прошли всего несколько изделий самых известных производителей. Пытаясь выиграть борьбу за пользовательские симпатии, многие производители и поставщики безосновательно заявляют о полном соответствии своих устройств стандартам безопасности. На практике чаще всего только часть функций монитора удовлетворяют их требованиям.

ДОСТУПНЫЕ НОВИНКИ

Новый сервер *Compaq ProLiant 800* – для тех, кто умеет считать

По данным независимых исследований компаний *International Data Corporation* (*IDC*) и *Dataquest*, в ноябре 1996 года *Compaq Computer Corporation* поставил миллионный сервер промышленного стандарта на базе процессоров *Intel*, почти вдвое превысив общий объем продаж аналогичных серверов компаний *IBM*, *Hewlett-Packard* и *Digital* вместе взятых. По данным *IDC*, *Compaq* с 1993 года удерживает 1-е место в мире по объемам продаж серверов, причем отрыв доходил до 20% (1995 год).

14 января 1997 года *Compaq Computer Corp.* анонсировал два новых поколения серверов: *Prosignia 200* и *ProLiant 800*, ориентированных на работу в качестве файловых серверов и серверов приложений рабочих групп. Сегодня речь пойдет о сервере *ProLiant 800*.

Создавая *ProLiant 800*, *Compaq* преследовал цель предоставить клиентам даже небольших компьютерных сетей всю вычислительную мощь и потрясающие возможности средств управления серверами, мониторинга, диагностики и предотвращения отказов, которые ранее были присущи только мощным серверам *Compaq* уровня крупного предприятия.

В *ProLiant 800* устанавливается до 2-х процессоров *Pentium Pro 180/200* с кэш-памятью 256 Мб, интегрированной в процессор, оперативная память *ECC EDO* объемом 32 Мб с возможностью расширения до 512 Мб, а также сетевая карта *Compaq Netteligent 10/100*. Жесткие диски подключаются к *Ultra-Wide SCSI*-контроллеру. Характерной чертой всех серверов *Compaq* (*ProLiant 800* — не исключение) является интегрирование на шину *PCI* всех контроллеров, включая сетевую карту. При этом все слоты расширения, 5 из которых -- *PCI*-слоты, остаются свободными для других устройств. Емкость внутреннего дискового пространства -- до 27 Гб. За счет установки дополнительных дисковых массивов она может быть увеличена до 255 Гб. Сервер поддерживает (с использованием 2-канального *Compaq Smart-2/P Array*-контроллера) дисковые и ленточные *RAID*-массивы любого уровня. В состав стандартной поставки входит 8-скоростной *CD-ROM*-привод, *FDD объемом* 1,44 Мб. Расширяемая до 2 Мб видеопамять и бесплатно поставляемое ПО *Web*-сервера *Netscape FastTrack Server* делает *ProLiant 800* отличным выбором в качестве *Internet*-сервера. Тестирование *ProLiant 800* при работе под *Novell* и *Windows NT 4.0* отражено в приведенных ниже графиках.

Однако *Compaq* и на этот раз остался верен своей концепции максимальной интеллектуализации процессов управления и предотвращения отказов. Поставляемые стандартно с *ProLiant 800* средства *Compaq Insight Manager* предоставляют весь набор средств удаленного управления, инвентаризации компонентов, управления отказами оборудования в виде приложений для 32-разрядной консоли под управлением *Windows 95* или *Windows NT*, что позволяет централизованно управлять сотнями серверов и рабочих станций в сети. Совместно с новой платой для удаленного управления сервером *Compaq Remote Isight Board* средства *Compaq Insight Manager* позволяют осуществлять полную удаленную диагностику и управление сервером в соответствии со стандартом *SMNP*, независимо от потери сервером электропитания, отказа процессора или операционной системы.

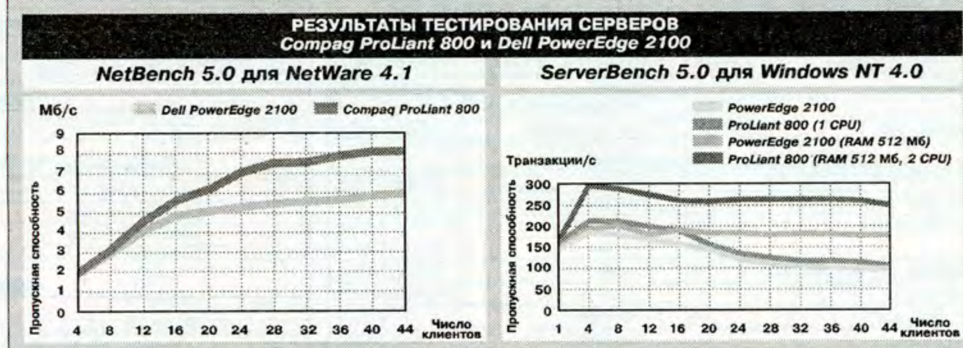
Стандартные средства *Compaq Smart Start*, поставляемые с сервером, позволяют автоматически установливать основные операционные системы, *Web*-серверы и базы данных от *Microsoft*, *Novell*, *SCO*, *Oracle*, *IBM*, *Cheyenne* и др., которые поставляются на *CD-ROM*'ах вместе с каждым сервером.

На сервер распространяется 3-летняя гарантия *Compaq*'а, с устранением неисправности на месте у клиента. Кроме того, уникальными являются предсбойная гарантия на диск, процессор и память. Необходимость замены указанных элементов автоматически определяется средствами *Compaq Insight Manager*.

По соотношению цена—производительность *ProLiant 800* является идеальным как файловым сервером, так и сервером приложений для небольших сетей. Он также будет просто находкой в качестве *Internet*-сервера.

BELABM

г. Минск,
ул. Варвашени, 77--624;
тел.: 234-36-66, 234-22-52, 234-59-24,
факсы: 234-79-72, (8-017) 210-12-05.



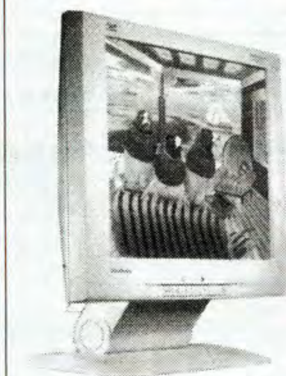
ДОСТУПНЫЕ НОВИНКИ

Монитор *ViewPanel*: новый взгляд на компьютер «Саммит Системс»

Предприятие «Саммит Теконолоджиз» продолжает процесс совершенствования компьютеров с торговой маркой «Саммит Системс». Американская корпорация *ViewSonic*, дистрибутором которой является «Саммит Текнолоджиз», предложила включить в конфигурацию компьютеров «Саммит Системс» новейшие модели мониторов *ViewSonic*: *ViewSonic E641* -- новый монитор с цифровым управлением, дающий качество большого экрана на диагонали 14", и *ViewPanel PV140* -- сверхтонкий плоский 14-дюймовый монитор с ЖК-дисплеем.

Корпорация *ViewSonic*, лидер рынка высококачественных цветных мониторов, уже приступила к серийному выпуску активно-матричных плоских ЖК-дисплеев, являющихся «горячей новостью» мирового компьютерного рынка. Тем более приятно, что, благодаря прямым связям с предприятием «Саммит Текнолоджиз», в самом ближайшем будущем эти модели будут доступны белорусскому потребителю.

Преимущество плоской поверхности и принципиально новой технологии формирования изображения в том, что для актив-



но-матричных плоских дисплеев неизвестны такие проблемы, как искажения в углах экрана, блики, несведения или электромагнитные излучения. В то же время ЖК-дисплеи для настольных систем имеют большие яркость и размеры в отличие от своих «собратьев», разработанных для ПК-блокнотов. Видимое поле 14-дюймового монитора *ViewPanel PV140* больше, чем у большинства обычных 15-дюймовых мониторов. Имея толщину около 6 см и массу 5,5 кг, дисплей занимает на столе лишь десятую часть пространства по сравнению с обычным монитором. Впрочем, он может быть установлен не только на столе, но и закреплен на стене.

По мнению специалистов *ViewSonic*'а, монитор *ViewPanel* будет популярен в крупных компаниях, медицинской, правительственной и финансовой сферах, а также у ценителей настоящего качества, заботящихся о своем здоровье. Обеспечивая при разрешении 1024 x 768 пикселей частоту обновления экрана 75 Гц и быструю реакцию на поступающие видеосигналы, даже при работе с живым видео пользователь не заметит явлений инерционности, которые были свойственны ранним моделям цветных ЖК-дисплеев.

Полное соответствие моделей спецификациям *Plug & Play* (*DDC1* и *DDC2B*), поддерживаемых *Windows 95*, позволяет при смене видеорежимов избавиться от утомительных настроек и выбрать оптимальное соотношение разрешения и частоты регенерации.

ViewPanel PV140 отлично работает с изображениями в форматах *VGA*, *SVGA*, *MAC* и *XGA*, поддерживая до 16,7 млн цветов. Потребляя максимально 40 Вт, *ViewPanel PV140* не только соответствует самым распространенным стандартам на пониженное излучение и потребление электроэнергии (*MPR II* и *EnergyStar*), но и намного опережает жесткие требования этих стандартов.

Впрочем, для тех, кто предпочитает традиционные технологии, но все же не намерен экономить на собственном здоровье, предприятие «Саммит Текнолоджиз» предлагает компьютеры «Саммит Системс» с новой серией традиционных мониторов. *«Основное отличие этих моделей -- более высокое качество за ту же цену»*, -- заявил генеральный директор предприятия «Саммит Текнолоджиз» Николай **Конопляников**. -- *Стремление фирмы улучшать качество, не увеличивая цену,-- одна из составляющих успеха компьютеров «Саммит Системс». Кредо «Саммит Текнолоджиз» остается неизменным -- качество и профессионализм. Этим руководствуется каждый наш сотрудник, в этом компания видит источник успеха»*.

Более подробную информацию о мониторах *ViewSonic* и компьютерах «Саммит Системс» можно получить в фирме «Саммит Текнолоджиз».



г. Минск,
ул. Серафимовича, 11 (8-й этаж);
тел. 230-39-09,
факс 230-86-11.

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ 486dx4-75/100/120/133 МГц													
	486dx4/100	256	4	540		14" 28 LR, NI	1	PCI	Kbd95, изм. конф.	24	601	MIPS	236-9249,8017-2100548
AM Tetra 4-100	486dx4/100	256	4	850	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI	1	PCI	AMD, Kbd95, изм. конф.	12	682	ARTMASTER	8017-2102278
Jet	486dx4/100	256	4	810		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, ПО, изм. конф.	18	625	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
SR	486dx4/100	256	8	850		14" 28 LR		PCI	изм. конф., дост., склад	24	670	SUNRISE	234-9449
	486dx4/133	256	4	540		14" 28 LR, NI	1	PCI	Kbd95, изм. конф.	24	607	MIPS	236-9249,8017-2100548
FALCON OPTIMA	486dx4/133	256	4	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, ТПП, серт. РБ, склад, скидки	36	438	FALCON	234-4356, 234-4470
	486dx4/133	256	8	850		14" 28 LR, NI	1	PCI	Kbd95, изм. конф.	24	653	MIPS	236-9249,8017-2100548
	486dx4/133	256	8	1270		14" 28 LR, NI	1	PCI	Kbd95, изм. конф.	24	695	MIPS	236-9249,8017-2100548
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75/90 МГц, AMD-75/90 МГц													
PackardBell Office/Multimedia	P/75	256	8	850		?	1	PCI	УКВ-тюнер, ТВ-карта, пульт ДУ, мультимедиа ПО, монитор на выбор	24	?	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Spring A75/V	AMD K5/75	256P	8	850	EIDE	? ? ?	1	PCI	AMD,S3Trio64V+	30	514	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
FALCON OPTIMA	AMD K5/75	256	8	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	484	FALCON	234-4356, 234-4470
NTT-572	P/75	256P	8	810	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, Seagate,серт.РБ	30	750	TAIR	229-2999
NTT-572	P/75	256P	16	1280	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD,серт.РБ	30	844	TAIR	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100 МГц, AMD-100 МГц													
DTK Quin-56	P/100	256P	8	540	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1074	SBI	227-5955, 227-4953
INCOMAG	AMD K5 PR/100	256	8	810	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	800	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
INCOMAG	P/100	256	8	810	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	845	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	559	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	P/100	256P	8	810		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	785	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
	AMD K5/100	256P	8	850		14" 28 LR, NI	1	PCI	Samsung, Kbd95, изм. конф.	24	744	MIPS	236-9249,8017-2100548
	P/100	256P	8	850		14" 28 LR, NI	1	PCI	Samsung, Kbd95, изм. конф.	24	770	MIPS	236-9249,8017-2100548
SKY-100	P/100	256P	8	810	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	1	PCI	IntelTriton2vx,PnP,MT,S3Trio64,PI04,изм.конф.	12	744	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SKY-100	P/100	256P	8	810	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	1	PCI	IntelTriton2vx,PnP,MT,S3Trio64,PI04,изм.конф.	24	790	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
IBM PC 140	P/100	256	8	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, Win., Windows акс., опт. скидки, изм. конф.	12	980	IBA	262-5190, 232-5122
Jet	P/100	256P	8	1000		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	820	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
NTT-500	P/100	256P	8	810	EIDE/PCI	14" 28NI,mono,MPRII	256	PCI	Intel Triton, Samsung,Seagate,серт. РБ	30	645	TAIR	229-2999
NTT-501	P/100	256P	8	810	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar, серт. РБ	30	815	TAIR	229-2999
INCOMAG	P/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	895	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
IBM APTIVA	P/100	256	8	1200	ISA/PCI	15" 28 LR	1	PCI	Win95, 4xCD, FULL MULTIMEDIA, mon. G50 IBM	36	2100	IBA	262-5190, 232-5122
	P/100	256P	8	1270		14" 28 LR, NI	1	PCI	Samsung, Kbd95, изм. конф.	24	812	MIPS	236-9249,8017-2100548
DTK Quin-70ATX	P/100	256P	8	1300	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel VX430, ATX profile, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1262	SBI	227-5955, 227-4953
AM K-FactorPlus	P/100+AMD	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	AMD K5/90, Triton-2, S3TrioV+,Win95	24	785	ARTMASTER	8017-2102278
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	604	FALCON	234-4356, 234-4470
PentagrAM-100	P/100	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	Intel Triton-2, S3TrioV+	24	845	ARTMASTER	8017-2102278
Stargazer Prof	P/100	256P	8	1600	EIDE/PCI	14" 28	1	PCI	IntelTritonIIVX,EDO,S3Trio64V+,GS1468,W3.11,изм.конф.,серт.РБ	24	965	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
SR	P/100	256	16	850		14" 28 LR		PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	850	SUNRISE	234-9449
CP System5/100	P/100	256P	16	1000	EIDE/PCI	14" 28	1	PCI	S3 Trio 64V+,Intel,ViewSonic,Seagate	12	1190	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
IBA	P/100	256	16	1000	PCI/ISA	? ? ?	1	PCI	изм. конф.	24	730	IBA	262-5190, 232-5122
	P/100	256P	16	1270		14" 28 LR, NI	1	PCI	Samsung, Kbd95, изм. конф.	24	841	MIPS	236-9249,8017-2100548
Spring A100/V	AMD K5/100	256P	16	1300	EIDE	? ? ?	1	PCI	AMD,S3Trio64V+	30	625	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
Wiener W100/V	P/100	256P	16	1300	EIDE	? ? ?	1	PCI	S3Trio64V+	30	655	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
Wiener W100/VM8	P/100	256P	16	1300	EIDE	? ? ?	1	PCI	S3Trio64V+,SBPro,8xCD	30	796	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
FALCON OPTIMA	P/100	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	644	FALCON	234-4356, 234-4470
DTK Quin-56	P/100	256P	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1184	SBI	227-5955, 227-4953
DTK Quin-70ATX	P/100	256P	16	1300	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel VX430, ATX profile, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1317	SBI	227-5955, 227-4953
Jet	P/100	256P	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	870	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
INCOMAG	P/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	935	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
SR	P/100	256	16	1000		14" 28 LR		PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	880	SUNRISE	234-9449
SR	P/100	256	16	1300		14" 28 LR		PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	895	SUNRISE	234-9449
Stargazer Prevalent	P/100	256P	16	1600	EIDE/PCI	15" 28 NI,MPR,audio	2	PCI	Asustek,SiS,EDO,8xCD,GS1535,SB(16),Win95,OEM рус.,серт.РБ	24	1381	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
IBM PC 350	P/100	256	16	1600	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, Win., Windows акс., опт. скидки, изм. конф.	36	1980	IBA	262-5190, 232-5122
	P/100	256P	16	1610		14" 28 LR, NI	1	PCI	Samsung, Kbd95, изм. конф.	24	867	MIPS	236-9249,8017-2100548
NTT-502	P/100	256P	16	1280	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD, серт. РБ	30	909	TAIR	229-2999
INCOMAG	P/100	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	970	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
NTT-504	P/100	256P	32	3100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel Triton,Samsung,WD,ET6000,серт.РБ	30	1281	TAIR	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120 МГц													
	P/120	256P	16	1270		14" 28 LR, NI	1	PCI	Samsung, Kbd95, изм. конф.	24	865	MIPS	236-9249,8017-2100548
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133 МГц, AMD K5-133 МГц, CYRIX-133 МГц													
Jet	AMD K5/133	256	4	810		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, ПО, изм. конф.	18	660	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
AM X Factor	AMD K5/133	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	AMD, S3, изм. конф.	24	735	ARTMASTER	8017-2102278
SKY-133+	P/133	256P	8	810	PCI/EIDE	14" 28 MPRII	1	PCI	IntelTriton2VX, EIDE, PIO4, PnP, изм. конф.	12	799	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
IBM PC 340	P/133	256	8	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, Win., Windows акс., опт. скидки, изм. конф.	36	1525	IBA	262-5190, 232-5122
Jet	P/133	256P	8	1080		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	940	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
INCOMAG	P/133	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1040	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	736	FALCON	234-4356, 234-4470
PentagrAM-100	P/133	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	Intel Triton-2, S3TrioV+	24	975	ARTMASTER	8017-2102278
Stargazer Prof	P/133	256P	8	1600	IDE/PCI	14" 28 LR	1	PCI	IntelTritonIIVX,EDO,S3Trio64V+,GS1468,W3.11,изм.конф.,серт.РБ	24	1081	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	? 28 LR,MPRII	1	PCI	ISA/PCI, Win95, DT	36	1315	BELABM тел.: 234-3666, 234-2252 факс (8-017) 210-1205	
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	? 28 LR,MPRII	1	PCI	ISA/PCI, Win95, DT, склад	36	1630		
COMPAQ Deskpro 4000	P/133	256	16	1080	EIDE/PCI	? 28 LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, Win95, Ethernet 10/100	36	1900		
COMPAQ Deskpro 4000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	? 28 LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, Win95, Ethernet 10/100,FDD 120Mb	36	2155		
CP System5/133	P/133	256P	16	1000	EIDE/PCI	14" 28	1	PCI	S3 Trio 64V+,Intel,ViewSonic,Seagate	12	1250	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
HP Vectra VE3 5/133	P/133	256P	16	1000	EIDE/PCI	? ?	1	PCI	SIS6205,DOS6.22,Win95,VEPS,EDO	36	1590	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
	P/133	256P	16	1270		14" 28 LR, NI	1	PCI	Samsung, Kbd95, изм. конф.	24	950	MIPS	236-9249,8017-2100548
Spring A133/V	AMD K5/133	256P	16	1300	EIDE	? ? ?	1	PCI	AMD,S3Trio64V+	30	671	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
Spring A133/V	AMD K5/133	256P	16	1300	EIDE	? ? ?	1	PCI	AMD,S3Trio64V+,SBPro,8xCD	30	812	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
Wiener W133/V	P/133	256P	16	1300	EIDE	? ? ?	1	PCI	S3Trio64V+	30	798	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
DTK Quin-56	P/133	256P	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1330	SBI	227-5955, 227-4953
DTK Quin-55	P/133	256P	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel HX430, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1354	SBI	227-5955, 227-4953
Jet	P/133	256P	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	990	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
IBA	P/133	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	изм. конф.	24	895	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC 350	P/133	256	16	1600	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, Win., Windows акс., опт. скидки, изм. конф.	36	2162	IBA	262-5190, 232-5122
	P/133	256P	16	1610		14" 28 LR, NI	1	PCI	Samsung, Kbd95, изм. конф.	24	976	MIPS	236-9249,8017-2100548
SR	P/133	256	16	1300		14" 28 LR		PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	995	SUNRISE	234-9449
SR	P/133	256	16	1600		14" 28 LR		PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	1015	SUNRISE	234-9449
Stargazer Prevalent	P/133	256P	16	1600	EIDE/PCI	15" 28 NI,MPR,audio	2	PCI	Asustek,SiS,EDO,GS1535,8xCD,SB(16),Win95,OEM рус.,серт. РБ	24	1498	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
INCOMAG	P/133	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1110	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
INCOMAG	P/133	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1160	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
DTK Quin-70ATX	P/133	256P	16	2160	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel VX430, ATX profile, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1632	SBI	227-5955, 227-4953
DTK Quin-56	P/133	256P	16	2160	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1499	SBI	227-5955, 227-4953
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150 МГц													
NTT-551	P/150	256P	8	810	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, серт. РБ	30	970	TAIR	229-2999
	P/150	256P	16	1610		14" 28 LR, NI	1	PCI	Samsung, Kbd95, изм. конф.	25	1049	MIPS	236-9249,8017-2100548
NTT-552	P/150	256P	16	1280	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD, серт. РБ	30	1064	TAIR тел. 229-29-99	
NTT-553	P/150	256P	16	2100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung,WD, серт. РБ	30	1237		
NTT-554	P/150	256P	32	3100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel Triton, Samsung,WD,ET6000,серт. РБ	30	1436		
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166 МГц													
Stargazer Prof	P/166	256P	8	1600	EIDE/PCI	14" 28 LR	1	PCI	IntelTritonIIVX,S3Trio64V+,GS1468,W3.11,изм.конф.,серт.РБ	24	1333	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
IIC	Cyrix6x86/166	256P	16	850	EIDE	14" 28 LR, NI	2	PCI	Cyrix,IntelTriton II,СД5446,WD,GS1468,EDO	36	970	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Jet	P/166	256P	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	1210	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
DTK Quin-56	P/166	256P	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1656	SBI	227-5955, 227-4953
DTK Quin-56	P/166	256P	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1948	SBI	227-5955, 227-4953
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	999	FALCON	234-4356, 234-4470
Stargazer Prevalent	P/166	256P	16	1600	EIDE/PCI	15" 28 LR	2	PCI	IntelTritonIIVX,S3Trio64V+,8xCD,SB(16),GS1468,W,изм.конф.,серт.РБ	24	1750	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
	P/166	256P	16	1610		14" 28 LR, NI	1	PCI	Samsung, Kbd95, изм. конф.	26	1212	MIPS	236-9249,8017-2100548
INCOMAG	P/166	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1335	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
DTK Quin-55	P/166	512P	16	2150	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel HX430, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1849	SBI	227-5955, 227-4953
Wiener W166/V	P/133	256P	32	1600	EIDE	? ? ?	1	PCI	S3Trio64V+	30	1054	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
INCOMAG	P/166	256	32	2500	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1525	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
DTK High-End	P/166	512P	32	4320	RAID5	14" 28 mono, MPRII	1	PCI	RAID array, 2x400WP/S, UPS 800VA, Kbd95,изм. конф.	24	5423	SBI	227-5955, 227-4953
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200 МГц													
NTT-520	P/200	256P	16	810	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, Seagate, серт. РБ	30	1360	TAIR	229-2999
HP Vectra VL Series 4 5/200	P/200	256P	16	1680	EIDE/PCI	? ?	1	PCI	S3 Trio 64V+,DOS6.22,Win95/WfW,EDO	36	2715	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
NTT-522	P/200	256P	32	2100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel Triton, Samsung,WD,ET6000,серт. РБ	30	1726	TAIR	229-2999
COMPAQ Deskpro 6000	P/200	512	32	2150	SCSI/PCI	? ? LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, WinTE, Ethernet 10/100, PD-CD, Sound,Matrox	36	4685	BELABM	234-3666, 234-2252

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4					
Epson LQ-100+	24 pin, 360x360dpi, 240 cps	12	170	TAIR	229-2999
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	165	TAIR	229-2999
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	160	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
OKI ML 3320e	9pin, 435ssd,73cps nlq, 80 col, 28 Kb	12	445	SBI	227-5955, 227-4953
OKI ML 3320	9pin, 378/73cps, 80 column	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3320	9pin, 378/73cps, 136 column	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3					
Epson FX-1170	9pin, 380cps, 216x240dpi	12	475	TAIR	229-2999
Epson FX-1050	9pin, рус.,380cps, склад	12	445	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, 240cps, 216x240dpi	12	295	TAIR	229-2999
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	285	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	280	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
OKI ML 521c	9pin, 433/91cps, 136 column,intellig.head	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3321e	9pin, 435ssd, 73cps nlq, 136 col, 28Kb	12	495	SBI	227-5955, 227-4953
БАНКОВСКИЕ ПРИНТЕРЫ					
DFX-8000	A2, A3, 9pin, 216x240dpi, 1066cps	12	2777	TAIR	229-2999
OKI 3410	A3, 9pin, 550cps draft, 104cps nlq, 136col, 28Kb	12	1445	SBI	227-5955, 227-4953
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson Stylus 1000	A3, 360x360dpi, 300 cps	12	530	TAIR	229-2999
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	495	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus Color IIs	A4, 720x720dpi MATRIX	12	220	TAIR тел. 229-29-99	
Epson Stylus ColorPro	A4, 720x720dpi with Improvement	12	620		
Epson Stylus Pro XL	A3, 720dpi, with Improvement	12	1390		
HP DeskJet 340	A4, 600x300dpi,возм. цв. печ.,портативн.,серт.РБ	12	310	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,возм. цв. печати,серт. РБ,склад	12	230	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,black+color kit,рус	36	230	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,color kit	12	232	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,аппар. русиф.	12	215	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	200	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400	600x300dpi, 512Kb, Color Kit, склад	12	215	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
HP DeskJet 400	600x300dpi, 3ppm, склад	12	208	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 400C	600x300dpi, 3ppm, color kit, склад	12	232	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 660C	A4, 600dpi, 4ppm, color, доставка, установка	36	340	КИМБЕРЛИТ	269-1049
HP DeskJet 690C	A4, 600x600dpi, color, серт. РБ, склад	12	360	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
HP DeskJet 690C	600x600dpi, 512Kb, 5ppm,color,склад	12	350	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
HP DeskJet 690C	600dpi, 4ppm, RealLife, склад	12	348	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 820Cxi	A4,600x600dpi,6ppm,color,спец.для Win,серт.РБ	12	526	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
HP DeskJet 870Cxi	A4,600x600dpi,8ppm,color,серт. РБ,склад	12	580	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Lexmark 1020	600x300dpi	24	235	ЮНИСАТЕЛ	266-8606, 227-3147
OLIVETTI JP 170	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	229	ТуссоН 236-42-88 236-97-71	
OLIVETTI JP 270	A4, 300dpi, монохр., 3ppm, рус.	18	199		
OLIVETTI JP 370	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	239		
OLIVETTI JP 450	A4, 500dpi, цв., 5ppm, рус.	18	289		
Samsung MyJet	A4, 600x300dpi, color	12	215	TAIR	229-2999
XEROX WorkCenter 150	принтер - копир - факс, склад	12	897	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
EPSON EPL-9000	A3, 600x600dpi, 8ppm, 2Mb	12	1990	TAIR	229-2999
HP LaserJet 4MV	A3, рус., 600dpi, 16ppm, 12Mb, склад	12	3749	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 4V	A3,600dpi,16ppm,4Mb,REt,MEt,IrDA,PCL6/HP-GL/2	12	2495	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
HP LaserJet 5	A4,600dpi,12ppm,4Mb,REt,MEt,IrDA,PCL6/HP-GL/2	12	1670	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
HP LaserJet 5Si	A3,600dpi,24ppm,4Mb,REt,1100 pages trays	12	3995	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
HP LaserJet 5N	A4,600dpi,12ppm,4Mb,REt,MEt,IrDA,PCL6/HP-GL/2	12	2150	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
HP LaserJet 5L	A4,600dpi,4ppm,1Mb,REt,MEt,рус.,серт. РБ,склад	12	535	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 1Mb, склад	12	500	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	495	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	545	TAIR	229-2999
HP LaserJet 5L	A4, рус., 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	503	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5.5N	A4, рус., 600dpi, 12ppm, 4Mb, склад	12	от 1664	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5M	A4, рус., 600dpi, 12ppm, 6Mb, склад	12	2308	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4,600dpi,8ppm,2Mb,REt,MEt,IrDA,серт. РБ	12	535	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
HP LaserJet 6P	A4, рус., 600dpi, 8ppm, 2Mb, склад	12	930	ELKO	236-9754, 236-8663
HP Color LaserJet 5	A3,600dpi(1200dpi REt),20Mb,color,серт. РБ	12	8550	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Lexmark OPTRA E	600x600dpi	24	495	ЮНИСАТЕЛ	266-8606, 227-3147
OKIPAGE OL 600cx	600dpi, 6ppm, PCL4.5,42 fonts, 1Mb	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OKIPAGE OL 610ex	600dpi, 6ppm, PCL5E,45 fonts, 2Mb	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OKIPAGE OP 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win.print.	12	399	SBI	227-5955, 227-4953
OKIPAGE OP 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win.print.	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
SHARP JX9210	A4, 600dpi, 4ppm, Windows	12	436	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
XEROX 4508	A4,600dpi,8ppm,2Mb,a/под. 250 стр.,серт. РБ	12	815	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
XEROX 4517	A4,1200dpi,17ppm,2Mb,a/под. 250 стр.,HDD,сорт.,дупл.	12	2574	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
XEROX 4915	A4,1200dpi,12ppm b/w,6ppm color,32Mb,серт. РБ	12	7150	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
XEROX DocuPrint4508	A4, 600x600dpi, 8ppm, 2Mb	12	815	TAIR	229-2999
XEROX 4520	A3, 600x600dpi, 20ppm, 4Mb	12	3300	TAIR	229-2999
ПЛОТТЕРЫ					
HP DesignJet 330	A4-A1,600dpi,4Mb,mono,есть A0	12	2790	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
HP DesignJet 350C	A4-A1,600dpi,4Mb,color,есть A0	12	3350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
СКАНЕРЫ					
EPSON GT 5000	300dpi, цв., с контроллером и ПО	12	600	TAIR	229-2999
	цветной, ручной	12	360	TAIR	229-2999
HP ScanJet 4s	A4,200x200dpi,mono,10 с/стр.	12	260	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
HP ScanJet 4p	A4,300dpi(1200 enh. res.),color, 7,5 с/стр.	12	570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
HP ScanJet 4p	300x1200dpi, color, склад	12	557	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c	600x2400dpi, color, склад	12	1037	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c	A4,600x600dpi,color, 7 с/стр. цв., 3 с/стр. ч/б	12	1070	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
МОНИТОРЫ					
GOLD STAR 14", 15", 17", склад		12	от 240	Falcon Тел.: 234-43-22 234-05-72 234-36-26 ф. 234-44-70	
GOLD STAR 2010 20",.28,1600x1280 LR,NI,MPRII,Auto-Sync,full dig.,OSD,склад		12	1100		
HYUNDAI HL-2882	21", .28, 1600x1280 LR, NI, MPRII,PM, склад	12	1650		
Kymage 14", .28, 1024x768, 60Hz, NI, LR, MPR2, склад		12	220		
Sampo AlphaScan	14", .28, LR, NI, MPRII	12	250	ARTMASTER	8017-2102278
Sampo	15", .28, LR, NI, MPRII	12	378	ARTMASTER	8017-2102278
ДИСКЕТЫ					
3M 3,5"	2.0 MB, made in USA	+	0,63	LIMENS	228-1908, 228-1909
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5/8	ТУССОН	236-4288, 236-9771
BASF 3,5"	form., 1,44(10 шт.), при покупке более 100 коробок	+	5	TAIR	229-2999
BASF EXTRA RAINBOW, DOS form., 3,5", 1,44 2HD, цена за 100 шт.			6,8	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
BASF EXTRA 10+1, 3,5", 1,44 2HD, 10+1 в коробке			6	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Verbatim	DataLifePlus, тефлон	+	8	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Verbatim	DataLife, цветные, пласт. бокс	+	8	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Бокс на 40 дискет BASF с замком			4,5	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ					
le Disk	810 MB, портативный винчестер, паралл. порт		470	LIMENS	228-1908, 228-1909
SyQuest EZ135	135Mb, 13ms, внешний, паралл. порт. + SCSI	12	290	LIMENS	228-1908, 228-1909
FIT USA, TransDisk TD 2,TD 3; 340Mb,2,5G,паралл.порт		12	от 450	IBA	262-3231
ATEN, Pocket HardDisk; 540Mb,паралл. порт		12	от 400	IBA	262-3231
Panasonic	Trans CD/PD, 650Mb, Int., Ext.	12	от 650	IBA	262-3231
МУЛЬТИМЕДИА					
Case Multimedia	LVSERIA	6	от 110	ЮНИСАТЕЛ	266-8606, 227-3147
Speakers active 100/300W Volume/Bass/Treble		12	от 45	SBI	227-5955, 227-4953
SB Creative	16 bit,IDEMA "Shubert",EDISON,SKY ROCKET	6	от 30	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SB Creative+ FM	ViBRA 16+	6	95	ЮНИСАТЕЛ	266-8606, 227-3147
SB Creative 16	SB2940 Vibra, SB2890 Creative, SB+FM, compatible	3	40-75	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SB Creative V16	SB 32PnP CT 3600	12	от 72	COMTRIS	221-3876
SB AWE 64/32 Creative	AWE4380, 3600, 3670, 3990, General Midi	3	115-265	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, PnP, ISA, 6W на канал	24	59	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SB Pro	16 bit, stereo, ESS1868/688	3	32	СОТА	268-4777, 268-4167
SB Pro 2	16 bit, stereo, ESS688,ESS1868,EdisonGold,Schybert,3D	3	28	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CD-ROM	8 speed, EIDE	6	32	СОТА	268-4777, 268-4167

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 40.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200 МГц (продолжение)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
HP Vectra VL Series 4 5/200 MMX	P/200	256P	16	2500	EIDE/PCI	? ?	2	PCI	Matrox MM,DOS6.22,Win95/WfW,EDO,CD,SB	36	3410	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
AM Elite-200M	P/200	256	32	2500	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI	2	PCI	Intel, ASUS,Matrox Mistique 3D, MSMouse	24	1956	ARTMASTER	8017-2102278
Jet	P/200	256P	32	2500		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	1555	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
Wiener Pro WA200/MM	P/200	512	64	2500	EIDE	? ? ?	1	PCI	ASUS, Matrox WRAM,SB32,8xCD	30	1781	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
HP Vectra VA 6/180	PPro/180	256P	16	1280	EIDE/PCI	? ?	?	PCI	Matrox MM,WinNT 4,EDO,8xCD	36	4215	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
IBM PC 365	PPro/200	256	16	1600	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	WinNT; 8xCD	36	4450	IBA	262-5190, 232-5122
COMPAQ Deskpro 2000	PPro/200	256	32	1620	SCSI/PCI	? ? LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, WinTE, 8чCD, Matrox	36	3800	BELABM	234-3666, 234-2252
HP Vectra XU 6/200	PPro/200	256P	32	2000	SCSI-2/PCI	? ?	?	PCI	Matrox MM,WinNT,EDO,4xCD SCSI,SB,100VG Net Adapter	36	5815	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
DTK APRI-31	PPro/200	256P	32	2160	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 82440FX, 256K CPU, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	2554	SBI	227-5955, 227-4953
Wiener Pro WA200/DM	PPro/200	512	64	2500	EIDE	? ? ?	1	PCI	ASUS, Matrox WRAM,SB32,10xCD	30	2779	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
COMPAQ Workstation 5000	2xPPro/200	256	128	4200	SCSI/PCI	? ? LR,MPRII	8	PCI	ISA/PCI,WinNT,Ethernet 10/100,Gloria-L,Ultra-Wide	36	12349	BELABM	234-3666, 234-2252
NTT-702	PPro/200	256P	32	3100	EIDE/PCI	15" 28 NI MPRII	2	PCI	Intel, Samsung, WD, ET6000,серт. РБ	30	2395	TAIR	229-2999
NTT-703	PPro/200	256P	64	3100	EIDE/PCI	17" 28 NI MPRII	2	PCI	Intel, Samsung,WD,ET6000, 8xCD,серт. РБ	30	2990	TAIR	229-2999

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC SERVER 310	P/100	256	16	1080	2PCI/3ISA				PCI SCSI-2, CD, Ethernet adaptor	36	2700	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC SERVER 320	P/133	256	16	2000	3PCI/5EISA				F/W SCSI-2 20 Мб/сек, CD, 2-й CPU, ECC, RAID option, PCI Ethernet adaptor	36	7780	IBA	262-5190, 232-5122
HP NetServer 5/133 E30 Model 2100	P/133	256P	16	2100	SCSI-2/PCI	? ? ?	1	PCI	Trid,2xPCI-2xISA-2xPCI/ISA,5 mass,CD	36	2870	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
HP NetServer 5/133 LC Model 2100	P/133	256P	32	2100	SCSI-2/EISA	? ? ?	512	PCI	Trid,2xSCSI-2xEISA;8 mass,PCI,CD	36	3680	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
HP NetServer 5/133 LH Plus Array	P/133	512P	32	?	SCSI-2/PCI/EISA	? ? ?	1	PCI	ECC,RAID,dual Pentium,8 hot swap,PCI	36	6170	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
DTK NetServer	P/133	512P	32	2160	SCSI	14" 28 mono, MPRII	1	PCI	Intel HX430, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1618	SBI	227-5955, 227-4953
FALCON ELITE NS	PPro/180	256	32	1300	PCI	? ? ?	1	PCI	ASUSTeK,EDO,4xCD,ТПП,серт.РБ,скидки,склад	36	2145	FALCON	234-4356, 234-4470
DTK NetServer	2xPPro/180	256P	32	4320	SCSI	14" 28 mono, MPRII	1	PCI	Intel HX430, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	4038	SBI	227-5955, 227-4953
DTK NetServer	PPro/200	256P	64	4320	SCSI	14" 28 mono, MPRII	1	PCI	Intel HX430, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	3327	SBI	227-5955, 227-4953
HP NetServer 6/180 LD Model 2100	PPro/180	256P	32	2100	SCSI-2/PCI/EISA	? ? ?	512	PCI	ECC,wide SCSI-2,CD,hot swap,RAID	36	6100	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
HP NetServer LX Pro SMP M1-Array	PPro/200	512P	64	?	f/w SCSI-2/PCI/EISA	? ?	512	PCI	Trid,up 4 processors,12 hot swap,CD,Array controller,ECC up 2Gb	36	29300	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
COMPAQ ProSignia 200	P/166	256	16	?	f.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	EDO RAM до 256Mb, Ultra-Wide, до 27,3Gb HDD, Ethernet	36	от 2105		
COMPAQ ProSignia 300	P/120-150	256	16	?	f.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	EDO RAM до 208Mb, fSCSI-2, Ethernet,до 27,3Gb HDD	36	от 2570		
COMPAQ ProLiant 800	PPro/180-200	256	32	?	f.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	EDO RAM до 208Mb, до 27,3Gb HDD, Ethernet,UWide	36	от 3854		
COMPAQ ProLiant 2500	2xPPro/200	256	32	?	w.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	AECC RAM до 1Gb, до 54,9Gb HDD, Ethernet,UWide	36	от 7210		
COMPAQ ProLiant 2500	2xPPro/200	256	32	?	w.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	AECC RAM до 1Gb, до 39,7Gb HDD Hot Swap, Ethernet,UWide	36	от 8065		
COMPAQ ProLiant 5000	4xPPro/200	256	64	?	w.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	AECC RAM до 4Gb, до 36,4Gb HDD Hot Swap, Ethernet,UWide	36	от 12120		

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ (PC-MAINFRAME)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $
WYSE WinTerm 2500T	?	?	?	?	?	14" 28 ?	?	?	Терминал для WinFrame/WinNT, встр. Ethernet адаптер	?	?
WYSE WinTerm 2700T	?	?	?	?	?	15" 28 ?	?	?	Терминал для WinFrame/WinNT, встр. Ethernet адаптер	?	?
EUROLOGIC XL400	?								Дисковая подсистема. До 16 HDD f./w.SCSI-2, UltraSCSI, 40MB/s, SCA, hot swap, до 4 PSU	?	?

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
TOSHIBA T2155CDS	486dx4/75	4	520	DSTN	10,4"	PCMCIA III,2xCD,SB,Mic,встр.БП,Speaker,TrackPoint,склад	12	1850	BELASH	232-7666
TOSHIBA T2130CT	486dx4/75	8	520	TFT	10,4"	PCMCIA III,Win95,TrackPoint,встр. БП,склад	12	2350	BELASH	232-7666
CTX EzBOOK	5x86/100	8	520	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1750		
CTX EzBOOK	5x86/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1850		
CTX EzBOOK	5x86/100	16	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1940		
HP OmniBook 5500 5/100VL	P/100	16	810	?	12,1"	800x600,6xCD,SB,Speakers int.,second batt.,люб. матр.	36	от 2090	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
TOSHIBA T110CS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO RAM,Win95,TrackPoint,800x600,встр. БП,склад	12	2350	BELASH	232-7666
IBM TinkPad365X	P/120	8	810	DSTN	12,1"	1Mb VRAM, Win95 (рус.)	36	3340	IBA	259-1091, 259-1092
HP OmniBook 5500CT 5/120	P/120	16	1300	TFT	12,1"	800x600,6xCD,SB,Speakers int.,second batt.	36	от 3760	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
TOSHIBA Satellite 110CT	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA,EDO,TrackPoint,800x600	12	2883		
LEO DesigNote 3510D	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD,IR-port, 800x600	12	2185		
LEO DesigNote 3510T	P/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD,IR-port, 800x600	12	2405		
LEO DesigNote 3510T	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD, IR-port, 800x600	12	2730		
LEO DesigNote 3510T	P/120	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD,IR-port, 800x600	12	2455		
LEO DesigNote 3510T	P/120	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD,IR-port, 800x600	12	2780		
LEO DesigNote 4510T	P/133	16	1080	TFT	12,1"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),6xCD,IR-port,800x600,VRAM 2Mb	12	3730		
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1400	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD,IR-port, 800x600	12	3285		
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1400	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD,IR-port, 800x600	12	2960		
TOSHIBA Tecra 510CDT	P/133	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA, EDO,TrackPoint, SB(16), 10xCD,Win95, 800x600	12	6859		
JETBOOK 6300CD	P/133	16	1300	TFT	11,8"	TouchPad, SB, 8xCD, IR-port, 800x600, VRAM 2Mb, TV out	12	3331		
JETBOOK 6300CD	P/150	16	1300	TFT	12,1"	TouchPad, SB, 8xCD, IR-port, 800x600, VRAM 2Mb, TV out	12	3730		
LEO DesigNote 4510T	P/150	16	1300	TFT	12,1"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),10xCD,IR-port, 800x600,VRAM 2Mb	12	3990		
JETBOOK 7000CD	P/150	16	1400	TFT	12,1"	EDO,TouchPad, SB,10xCD,MO-drive,IR-port,1024x768,VRAM 2Mb,TV out	12	3979		
TOSHIBA Tecra 730CDT	P/150	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA, EDO,TrackPoint, SB(16), 6xCD,Win95,124x768,Win95	12	7418		
JETBOOK 7000CD	P/166	16	2200	TFT	12,1"	EDO,TouchPad, SB,10xCD,MO-drive,IR-port,1024x768,VRAM 2Mb,TV out	12	4316		
COMPAQ Armada 4110T	P/100	8	810	DSTN	11,3"	1Mb VRAM, PCMCIA, TouchPad, сумка, всемирная гар.,склад	12	3430		
COMPAQ Armada 1130T	P/120	8	810	TFT	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, TrackPoint, сумка, всемирная гар.,склад	12	3015		
COMPAQ LTE 5250T	P/120	16	810	TFT	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, EasyPoint, сумка, всемирная гар.,склад	12	4285		
COMPAQ Armada 4120	P/120	16	1080	DSTN	11,8"	1Mb VRAM, PCMCIA, TouchPad, сумка, всемирная гар.,склад	12	4045		
COMPAQ Armada 4130T	P/133	16	1080	DSTN	11,8"	1Mb VRAM, PCMCIA, TouchPad, сумка, всемирная гар.,склад	12	5285		
COMPAQ LTE 5300T	P/133	16	2160	XGA	12,1"	1Mb VRAM, PCMCIA, EasyPoint, сумка, всемирная гар.,1024x768	12	6355		
DTK DNB-586T	P/120	8	520	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3000		
DTK DNB-586T	P/120	16	810	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3190		
DTK DNB-586T	P/120	16	1350	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3190		
DTK DNB-586T	P/133	16	810	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3350		
DTK DNB-586T	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3540		
DTK DNB-586T	P/133	24	1350	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3630		
IBM TinkPad560TW RU	P/120	8	810	act	12,1"	1Mb VRAM, EDO RAM, Win95, Lotus Organizer	36	6060	IBA	259-1091, 259-1092
TOSHIBA T500CDT	P/120	16	1200	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO RAM,Win95,TrackPoint,6xCD,SB,FM 28,8,Speaker,Mic,800x600,встр.БП,склад	12	5580	BELASH	232-7666
DTK DNB	P/133	16	1300	TFT	11,3"	IDE, 1Mb on board, 6xCD, sound, mic, touchpad	24	3702	SBI	227-5955, 227-4953

МУЛЬТИМЕДИА (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CD-ROM	8 speed	12	от 115	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
CD-ROM	4/8/12 speed	12	от 82	COMTRIS	221-3876
CD-ROM Samsung	8 speed,1200kb/s,120ms,EIDE,PIO3	3	110	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CD-ROM	4,6,8,10 speed, склад	6	от 85	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
CD-ROM Samsung	8 speed	12	120	ЮНИСАТЕЛ	266-8606, 227-3147
CD-ROM Hopax	8 speed, EIDE	12	106	ARTMASTER	8017-2102278
Запись на компакт-диски		-	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
Программы,энциклопедии,игры,аудио на CD, большой выбор		+	от 4	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Игры, ПО, энциклопедии на CD			от 4	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CPU dx4/100	AMD	12	33	ARTMASTER	8017-2102278
CPU DX5-133	AMD, (AM 5x86-133/P75)	12	45	СОТА	268-4777, 268-4167
CPU K5/90	AMD	12	56	ARTMASTER	8017-2102278
CPU P5 100-200	Intel	12	115	СОТА	268-4777, 268-4167
CPU P5/100	Intel	12	118	ARTMASTER	8017-2102278
CPU K5/100	AMD, (66МГцх1,5))	12	90	СОТА	268-4777, 268-4167
CPU K5/133	AMD, (66МГцх1,5))	12	135	СОТА	268-4777, 268-4167
CPU K5/133	AMD	6	от 43	ЮНИСАТЕЛ	266-8606, 227-3147
MB P5/75-200	IntelTriton2VX/HX,PCI,256/512K,EIDE,I/O,4 slot SIMM,PnP	3	100	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
MB P5/75-200МГц	Intel,VX,PCI,256pnp,Cache 512,DIMM	6	105	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P5/75-200	Intel Triton, Chipset	6	104	ЮНИСАТЕЛ	266-8606, 227-3147
MB P5/75-200VXD	Intel 430VX,QDI5143VX-250,AIR DUAL P(75-166)	6	от 105	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Mouse	GENIUS, easy, 3 модели	12	от 7	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	1MB, 4MB, 16MB, 30 pin	12	от 11	COMTRIS	221-3876
SIMM	4MB, 8MB, 16MB, 72 pin, EDO	12	от 17	COMTRIS	221-3876
SIMM	1Mb, 4Mb, 8Mb, 30 pin, 72 pin, EDO	6	от 11	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	4 Mb, 8Mb, EDO	6	от 20/40	ЮНИСАТЕЛ	266-8606, 227-3147
SIMM	4 Mb, 72 pin, 8 chips, 60 ns, FastPage/EDO	12	17	СОТА	268-4777, 268-4167
SIMM	8 Mb, 72 pin, 16 chips, 60 ns, FastPage/EDO	12	34	СОТА	268-4777, 268-4167
SIMM	8 Mb, EDO TI	12	34	ARTMASTER	8017-2102278
SIMM	16 Mb, 72 pin, 8 chips, 60 ns, FastPage/EDO	12	80	СОТА	268-4777, 268-4167
SVGA Card M3 64V+	PCI 1Mb (2Mb),MX8600,MPEG	3	35	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA Card	S3 Trio 64V+, Trident, Matrox	6	от 39	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SVGA Card	S3 Trio 64V+, PCI 1MB (2MB)	6	40	СОТА	268-4777, 268-4167
SVGA Card	S3 Virge, PCI 2MB (4MB)+MPEG	6	85	СОТА	268-4777, 268-4167
SVGA Card+TV	CL-GD5440+TV Tuner, PCI 1MB (2MB)+MPEG	6	175	СОТА	268-4777, 268-4167
SVGA Card	Cirrus Logic 5446, PCI, 1Mb/2Mb,64 bit, MPEG	24	42/54	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405

КОМПЛЕКТУЮЩИЕ К КОМПЬЮТЕРАМ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Защ.экраны IZOVAC-VIZOR,14"-15",a/glare,a/rad.,a/static,MPR-II,M3 РБ		12	25	FALCON	234-4356, 234-4470

HDD

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM OEM	2 GB FW SCSI-2, склад	60	1100	IBA	262-5190, 232-5122
Samsung	1600Mb, 9 ms, PIO4	12	220	ЮНИСАТЕЛ	266-8606, 227-3147
Seagate 9810	810Mb, f.ATA-2, EIDE, PIO4	12	155	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Seagate	ST9810A, 2,5", 810MB	12	от 168	COMTRIS	221-3876

СЕТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Локальные вычислительные сети "под ключ"		+	?	СЕМАНТИКА	261-5382
Локальные вычислительные сети "под ключ"		+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Техпомощь и консультации по ОС OS/2,Windows а также		+	?	IBA	234-4746
прогр.продуктам,сетевым технол.,лекции, семинары,обучение		+	?	IBA	234-4746

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
COMPEX	EN2000N-Combo 16 bit, BNC/TP, 300м	36	27	СЕМАНТИКА	261-5382
3C509B-Combo	EtherLink III ISA TP only	99	110	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
3C509B-TPO	EtherLink III ISA TP only	99	80	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
3C16701	Office Connect Hub/8UTP+1BNC	99	215	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
3Com ETHERLINK III, ISA TP/COMBO, 3C509T/C, склад		99	от 68	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com ETHERLINK XL, PCI COMBO, 3C900, склад		99	от 95	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect, 8 port FastEthernet hub 3C16720/100MB, склад		99	1073	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com SuperStack II, 24 port TP 3C16671A, склад		99	1049	ELKO	236-9754, 236-8663
CentreCOM 420T/820	4/8 UTP / 1 AUI hub, склад	36	164/172	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
CentreCOM 415T/815	4/8 UTP hub, каскадируемый, склад	36	100/137	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
CentreCOM 3012/16/24TR	12/16/24 UTP-1, AUI-1, BNC hub, склад	36	281/478	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
CentreCOM MR908TX-20A	8x100Base-TX (RJ45), 1xMDI/MDI-X,standalone/cascade	36	922	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
CentreCOM AT-2000U	LAN Card UTP/BNC/AUI,16 bit, склад	36	38	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
CentreCOM AT-2450BT	LAN Card UTP/BNC,32 bit PCI, склад	36	97	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
CentreCOM AT-2460TX	LAN Card UTP,32 bit PCI,10/100Mbps,Fast Ether.,склад	36	160	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
COMPAQ	Ethernet LAN Card, PCMCIA, BNC/UTP	36	212		
COMPAQ	Netteligent ISA/PCI UTP 10Mbps	36	от 63		
COMPAQ	Netteligent 10Base-T/100Base-T Hub	36	от 176		
COMPAQ	Netteligent 10/100Mbps PCI Ethernet Controllers	36	127		
COMPAQ	Netteligent Routers	60	от 2800		
COMPAQ	Netteligent Token Ring ISA/PCI, IBM, UTP/STP	36	от 220		
Ethernet PCI	card 32 bit BNC+TP	12	35	SBI	227-5955, 227-4953
Ethernet Card	NE2000, PCMCIA, BNC-UTP, for NB	12	105	АСБИС	249-5792, 238-8661
IBM 3278/79	Emulation Adaptor	+	495	IBA	262-3231
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000,TPO,ISA,PnP	24	22	DATASTREAM	220-3842, 220-3095

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	24	110	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
TurboStack TS90	SNMP Mngd 8xRJ45(10Mbps) + 2x100Mbps Switch	36	4834	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Кабель	UTP 5-я категория, 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	220-3842, 220-3095

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ, ФИЛЬТРЫ, ПО

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 115	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
APC UPS	Back, 280/400, EC 250/400/600VA, PnP, USA	24	от 123	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Smart, 700/1000VA, Net IIIg, PnP, USA	24	402	ELKO	236-9754, 236-8663
Minuteman Pro 280/420	280/420VA, LAN, USA	24	125/185	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Minuteman Pro 1400	1400VA, LAN, USA, склад	24	590	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Minuteman Pro 650/1000	650/1000VA, LAN, USA	24	297/446	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
On-Line UPS	от 1 до 600kVA, 2-х и 3-х фазные	24	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Коммуникю ПО (отпр. и прием факсов, удал. кл. и др.)			от 46	СЕМАНТИКА	261-5382
IBM OS/2 Warp	32-разр.ОС,FullPack,Connect,рус./англ.	+	от 175	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист.упр.БД для OS/2,SingleUser,Client-Serv.	+	от 778	IBA	234-4746
VisualAge,VisualGen	виз.ср-ва разр.прилож."клиент-серв."	+	?	IBA	234-4746
IBM LanServer	разделение ресурсов	+	от 1339	IBA	234-4746
Коммуник.продукты от IBM (comm/Man.,PC3270,TCP/IP и др.)		+	от 842	IBA	234-4746
LotusNotes	Клиент-сервер для авт.офиса под OS/2,Win,UNIX	+	?	IBA	234-4746
Lotus Notes	инф. системы на основе Lotus Notes	+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Игры, ПО, энциклопедии на CD		+	от 3,5	СНАП	222-5897, 277-8061
ORACLE 7	Oracle 7 Server	+	от 14960		
ORACLE 7	Work Group Server	+	от 1850		
ORACLE 7	Personal	+	от 245		

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CANON FC-230	A4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	500	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
CANON FC-210	A4, 4-6 к/мин, E16	12	435	ЭЛЬДОР	220-5875
CANON FC-210	A4, 4-6 к/мин	+	400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
CANON FC230	A4, автопод.,4 к/мин	12	525	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
CANON FC210	A4, 4 к/мин, E-16	12	410	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
CANON NP-1215	A3, масшт.50%-200%,15 к/мин	12	1780	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
CANON FC-230	A4, 4к/мин, лоток 50л., без вр. прогрева	12	530	ТОРИС	226-2219, 226-2412
CANON NP-6012	A4, 12к/мин, касс. на 250л.+лоток 50л.,70-141%	12	1499	ТОРИС	226-2219, 226-2412
CANON NP-1550	A3, 15к/мин, касс. на 250л.+лоток 50л.,50-200%	12	1949	ТОРИС	226-2219, 226-2412
CANON NP-4040	A3, 40ppm, 4цв, масшт.	15	1150	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
CANON NP-4540	A3,40к/мин,2стор.,2цв.,масшт.,автоподача	15	1550	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
Konica 1012	A3, 12 к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	A3, 15 к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
Konica 3031	A3, 31 к/мин, масшт.	12	?	НИССА	230-6754
Konica 4155	A3,55 к/мин, масшт.	12	?	НИССА	230-6754
OLIVETTI 8020	A3, 20 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	2290		
OLIVETTI 8021	A3, 21 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	3720		
OLIVETTI 8515	A3, 15 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	1960		
RICOH FT-4215	A3, 15 к/мин, 50-200%, кассета на 500л.+лоток 50л.	12	от 1899	ТОРИС	226-2219, 226-2412
RICOH FT-5560	A3, 50к/мин, ARDF, масшт.	15	1730	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
RICOH FT-4070	A3, 40к/мин, масшт. 50 - 150%	15	920	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
RICOH FT-3055	A3 - B4, 15к/мин, масшт.	15	720	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
RICOH FT-3030	A3 - B4, 15к/мин	15	650	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
MITA CC-35	A4, 4к/мин, распродажа	12	585		
MITA CC-50	B4, 10к/мин, распродажа	12	1106		
MITA DC-1856	A3, 18к/мин, распродажа	12	2469		
MITA DR-3010	A0, 18к/мин, распродажа	12	16279		
SHARP Z20	A4, 3к/мин, распродажа	12	399		
SHARP Z25	A4, 3к/мин, распродажа	12	499		
SHARP Z52	A4, 8к/мин, распродажа	12	799		
SHARP SF-2114	B4, 14к/мин, масшт., распродажа	12	1499		
SHARP SF-2116	A4, 16к/мин, масшт., распродажа	12	1799		
SHARP SF-2118	A4, 18к/мин, масшт., распродажа	12	2299		
SHARP Z-20	A4, 3 к/мин	+	395		
SHARP Z-25	A4, 3 к/мин	+	522		
SHARP Z-52	A4, 8 к/мин	+	806		
SHARP SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт.	+	1510		
SHARP SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт.	+	1980		
SHARP SF-2022	A3, 22 к/мин, масшт.	+	3060		
SHARP SF-2050	A3,50 к/мин, масшт.	+	8700	СНАМИ	230-5761
XEROX XC-520	A4, 5 к/мин, 500 к/мес.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
XEROX 5009/5310	A4, 8-10к/мин, 2000 к/мес.,масшт.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
XEROX 5316	A3, 13к/мин, 6000к/мес., масшт.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
XEROX XC-520	A4, 5 к/мин, 600 к/мес., склад	12	?		
XEROX 5009/5009RE	A4/B4,8к/мин,1500к/мес.,масшт.,цв.,склад	12	?		
XEROX 5310	B4,10к/мин,2000к/мес.,масшт.,цв.,склад	12	?		
XEROX 5316	A3, 13к/мин, 6000к/мес.,масшт.,склад	12	?		
XEROX 5328	A3,28к/мин,20000к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.,склад	12	?		
SHARP Z20/Z25	A4,3к/мин,300/400к/мес.,цв.тонер,склад	12	?		
SHARP Z52II	A4,8к/мин,800к/мес.,склад	12	?		
SHARP SF2014/2114	B4,14к/мин,5000к/мес.,масшт.,а/под.,цв.тонер,склад	12	?		
SHARP SF2116/2118	A3,16/18к/мин,10/12тыс.к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.,склад	12	?		
XEROX XC-520	A4, 5 к/мин	12	575		
XEROX 5009	A4, 8 к/мин, 4 цв.	12	720		
XEROX 5310	A4, 10 к/мин, масшт.	12	1140		
XEROX 5316	A3, 13 к/мин, масшт.	12	2120		
XEROX XC520	A4	12	580	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
XEROX 5316	A3	12	2365	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
XEROX 5030	A1/0,широкоформатные чертежные копиры	?	от 6400	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Копировальноебюро "под ключ" (к/апп., резак, переплетн. маш.)		+	от 1600	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
	в ассортименте, новые и б/у, гарантия	+	от 220	ДУМИ	268-5875

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CANON CLC-200	A4/A3,3-20 к/мин, лазерный	15	9200	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
CANON CLC-300	A4/A3,4-20 к/мин, лазерный	15	11500	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
XEROX 5790 REGAL	A3,цифр.,фотокачество,возм. принтера	?	от 22000	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
RISO TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
RISO GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
RISO GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
RISO GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
RISO GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
RISO GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
RICOH PRIPORT	ризографические аппараты	15	от 4200	БИСПРИС	251-3380, 259-5362

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-5875
OKIFAX 350	Термальн.,рулон A4/30м,9,6 Kbps,16 gray	12	?		
OKIFAX 460	Терм., обрезка бумаги, автоотв.,корр. ошибок, 48 номеров автонабора, 64 тона серого	12	?		
OKIFAX 1050	Светодиодный,4 стр/мин, лоток на 250л.,возм. плата интерф. с PC,режим сканера,копир. и внешн. факс-модема	12	?		
OLIVETTI OFX 100/105	оригинальный дизайн, ЖКИ	12	299/320	ТУССОН	236-4288, 236-9771
OLIVETTI OFX 3100/T	струйный, об.бум.,пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	990	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, пам 28, а/ответчик	12	305	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
Panasonic KX-F130BX	а/ответчик, а/дозвон, ЖКИ, пам.32	+	295	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F130/700		12	315	ЭЛЬДОР	220-5875
Samsung в ассорт. (от домашнего до профессионального)		18	от 240	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung SF-30	домашний	12	225		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускоренного набора	12	270		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/обр., а/под. 10 листов	12	375		
Samsung SF-5500	Лазерн., ЖКИ, а/обр., а/под. 10 листов	12	870		

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 40.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

ТЕЛЕФАКСЫ (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
SHARP FO-145/435	память на 50 ном. / цифр. а/отв.,склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376,232-5068
Samsung SF-30/800	домашний,память/деловой,а/отв.,пам.,склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376,232-5068

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
GoldStar GT-9500	900МГц,до 3 трубок,40 каналов,ф. м/АТС	12	250	FALCON	234-4356, 234-4470
Panasonic KX-T	радиотелефоны, 46-49МГц, 900МГц, с а/отв.	+	от 90	BELASH	232-7666
Panasonic	46-49МГц, 900МГц	12	от 90	ЭЛЬДОР	220-5875
Samsung SP-R916	900МГц, до 4 трубок, ЖКИ, а/дозв, digital	18	от 265	АЙРОНТЕЛ	220-0067

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Panasonic KX-T	телефоны, а/отв., тел. с а/отв., 2/4-лин., 12 мод.	+	от 55	BELASH	232-7666
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	50	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ж/к дисплей, 28 ст.памяти	+	49	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SP-201	спикер, повтор, флэш	18	от 36	АЙРОНТЕЛ	220-0067

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250		
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
DEFINTY G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
CORAL	цифр., до 3840 портов, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar	1x4-36x112, установка, склад	12	от 250	FALCON	234-4322, 234-4470
GoldStar	4x8-36x112, поставка, монтаж	18	от 756	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar GDK	цифр., до 30x132, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
MERIDIAN	цифр., от 32 и более, консульт.,поставка,монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NORSTAR	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?		
Samsung SKP308	3x8, установка, склад	12	400		
Samsung SKP816	4x8-8x16, установка, склад	12	560		
Samsung SKP36	6x18-12x24, установка, склад	12	830		
Samsung SKP308	3x8, DISSA, установка, склад	18	410	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung SKP816	4x8-8x16, DISSA, установка, склад	18	572	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung SKP36	6x18-6x40-12x24, DISSA, установка, склад	18	843	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung SKP56/120	8x48-24x96, DISSA, установка, склад	18	от 2300	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334
ZODIAK	3x10-48x480, поставка, монтаж	18	от 685	КСЕНИА	221-4422, 221-0178

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Cirrus Logic 1414	14.4kbps, PCMCIA, for NB	12	105	АСБИС	249-5792, 238-8661
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1,Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
OEM 14.4 int.	V32/V42bis, voice	12	80	SBI	227-5955, 227-4953
SUPRA	EXPRESS 288i, PnP	12	120	FALCON	234-4356, 234-4470
US Robotics Sportser Courier, int/ext, 14,4 - 33,6, склад		60		ТУССОН	236-4288, 236-9771
US Robotics Sportser	14,4kbps,V42,V42bis	12	65	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
US Robotics Sportser	ext.,14,4kbps,V42,V42bis,Voice,220V,кабель	60	95	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
US Robotics Sportser V34rus,V34+,V42,V42bis,220V,кабель		60	199	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
ZyXel U1496E+		12	299	FALCON	234-4356, 234-4470
ZyXel U1496E/E+, 19,2kbps,V42,V42bis,Voice,ZyCELL,220V,серт.РБ		24	от 260	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
ZyXel Omni288S	ext.V34,Zyx19.2,Zyx16.8,V42,V42bis,Voice,AOH	24	350	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
ZyXel U-1496(S)+	19,2 ext.,ЖКИ,3 голос. режима,+ПО,рус.,склад	24	499	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
ZyXel Elite 2864	28,8 ext.,+ПО,+интернет,склад	24	550	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
ZyXel Omni 288S	28,8 ext.,3 голос. режима,+ПО,+интернет,рус.,склад	24	350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
ZyXel U336S	19,2 ext., 2/4 выд. лин., голос	24	660	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
ZyXel U-1496E	16,8 ext.,2 голос. режима,+ПО,+интернет,рус.,склад	24	260	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
ZyXel U-1496E+	19,2 ext.,3 голос. режима,+ПО,+интернет,рус.,склад	24	310	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CITIZEN	8-16 разрядов	12	от 4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
CITIZEN, Bistec, Aurora, Olivetti		12	?	ТУССОН	236-4288, 236-9771
CITIZEN	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
CITIZEN SDC-395	16р., распродажа	12	20,7		
CITIZEN SDC-414	14р., распродажа	12	18,9		
CITIZEN SDC-428	16р., распродажа	12	23,3		
CITIZEN SDC-435	16р., распродажа	12	21,9		
CITIZEN SDC-435/428	16р.,бухгалтерский,двойное пит.,скидки,безнал.	12	?		
CITIZEN SDC-888/854	12р.,бухгалтерский,двойное пит.,скидки,безнал.	12	?		
CITIZEN SDC-888	12р.,бух.,банк.,карм.,дв.пит.,распродажа	12	15,3	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
CITIZEN SDC-888	12 разрядов	12	14	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
CINIZEN SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen, Casio, Sharp	8-128 Kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128Kb, рус., PC-совм., переводчики,безнал.	+	?	CCM	249-3006, 249-9103
Language Teacher	говорящ.,анг./рус.перев.,зап.кн.,450тыс.сл.,4 мод.	12	от 65	BELASH	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте	12	от 120	ЭЛЬДОР	220-5875
OLIVETTI ET 510	A4, рус./лат., корр.ош.	12	137	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
OLIVETTI ETP 510	A4, рус./лат., корр.ош., пам. 80,автозапр.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-9771
OLIVETTI ET 2450MD	A3, рус./лат., ЖКИ, 32К пам.	12	580	ТУССОН	236-4288/236-9771
OPTIMA SP 50	рус., распродажа	12	201	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
OPTIMA SP 524	распродажа	12	338	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
OPTIMA SP 528	распродажа	12	439	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
SAMSUNG SQ-1000	A4, рус./лат.кор.лента	12	100	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
SAMSUNG SQ-1000	A4, рус./лат., кор.	12	103	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
"Ивица", "Ятрань", "Принцесса", в ассортименте		12	?	ПОЛИОРГТЕХ	268-5518, 268-5759

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Телефонный справочник г.Барановичи и района, предпр. и учрежд.		+	10	ЧП САВЧИК	01634-253-88
Адресные базы данных по РБ,СНГ,Европе на дискетах и CD		+	?	ИНФОПЛЮС	227-1038, 220-4436
ГАРАНТ	БД законодательство РФ, скидка 20%	+	?	РЕГИСТР	249-4128
БД "Вся Беларусь - 96" (80000 записей)			?	И.М.А.	259-8584
БД Законодательство, финансы, коммерция, производители и др.			?	И.М.А.	259-8584
БД "ЮрИнформ" по зак-ву РБ, РФ, актуализ. 3р./нед.			299/350	СОФТИНФОРМ	228-0048, 228-0049

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
АИС-Бухгалтерия 5.0	Автом. всех участков бухгалтерии	+	от 60	ГРАНДЭФОРТ	222-2116
Все программы для Вашего бизнеса. Windows		+	20-90	GOLDEN SOFTWARE	268-5442
DAHLE	Резаки и гильотины, уничтожители	12	от 99	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
БЭМБИ-3	Учет опер.,баланс,налоги, з/п,склад, осн.ср-ва	+	120		
БЭСТ-2.хх (лок./сет.)	Проф. комплекс бух. и складского учета	+	400		
БЭСТ-3.хх (лок./сет.)	Проф.торговая сист.(поддерж.связь с кассами)	+	900		
Офисные сетевые комплексы "под ключ", (3com, Novel, Windows)		+	?		
"Удаленный" СКЛАД		+	?		
Финансовый анализ	(лок./сет.) Windows, Delphi	+	450		

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КАНЦЕЛЯРСКИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бумажно-беловая продукция	со склада в Минске				
Канцелярские товары	с доставкой от 500 тыс.руб				
Бланки строгой отчетности	возможен товарообмен				
Любые канцтовары,бумага,бухбланки,калькул.,батарейки,доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Уничтожители бумаг (полосы, частицы), ЕВА Германия			от 250	ЭЛЕНГ-ЛЮКС	220-4993,220-7854
3M	проекторы,пр.панели,аксессуары	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-9771

БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Счетно - денежная машина DELARUE, Англия			1050	ЭЛЕНГ-ЛЮКС	220-4993,220-7854
Счетно - денежная машина УРАЛ-1, Россия			400	ЭЛЕНГ-ЛЮКС	220-4993,220-7854
Счетно - денежная машина УПБ-2, Россия			420	ЭЛЕНГ-ЛЮКС	220-4993,220-7854
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Счетчики банкнот	МСК-3	12	4,15млн р.	ПОЛИОРГТЕХ	268-5518, 268-5759

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Типография от А до ... Комплектация "под ключ"		+	от 2000	БИСПРИС	251-3380, 259-5362

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Картриджи, тонер, барабаны для Sharp,Canon,Xerox,Panasonic,Mita			?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картридж	для Canon E-16/E-30	-	76	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
Картридж для Olibel, Прима и др., крас. лента к любым КА		-	?	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Тонеры, девелоперы, барабаны к RICOH и CANON (NP4540)		?	?	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
Тонер	Canon NP1215/1550, туба 190г		8,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Тонеры	для Canon, Mita, Sharp, Ricon, HP	-	?	ЭПЛАЙН3	245-7283
Тонеры, картриджи, барабаны для XEROX		+	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Тонеры, девелоперы, картриджи для Canon, Ricon, Mita, Sharp, RX			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Тонер	CANON NP1215/1550, Германия, туба 190 гр.	+	8	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры и запчасти к люб. моделям XEROX, SHARP		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349,231-9576
Картриджи, тонеры для CANON, SHARP, XEROX и др. (дост. б/п)		+	?	КИМБЕРЛИТ	269-1049
Заправка картриджей, ремонт (выезд. б/п)		+	?	КИМБЕРЛИТ	269-1049
Барабаны, картриджи, тонеры, запчасти для CANON		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, тонеры, запчасти для RICOH		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, картриджи, тонеры для SHARP		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, картриджи, тонеры для MITA		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Заправка	BASF для HP5xx/HP6xx,Lexmark		от 9	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Картридж	HP DeskJet 3xx,Mobile Black InkJet Crtg 51633M		28,6	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Картридж	HP DeskJet 4xx,5xx, HP High-capacity Black Crtg 51626A		33,7	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Картридж	HP DeskJet 3xx,4xx,5xx, Color Cartridge 51625A		35,8	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Картридж	HP DeskJet 6xx, HP Black Cartridge 51629A		35,7	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Картридж	HP DeskJet 6xx, HP Color Print Cartridge 51649A		37,8	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Картридж	HP DeskJet 1200, HP Black InkJet Print Crtg 51640A		30,6	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Картридж	HP DeskJet 8xx, HP Color Print Cartridge 51641A		38,9	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Картридж	HP DeskJet 8xx/1600, HP Black InkJet Print Crtg 51645A		35,7	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Картридж	HP DeskJet 1xx, HP C/M/Y InkJet Print Crtg 51640C/M/Y		37,8	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Картридж	HP LaserJet 4L/ML, 4P/MP Toner Crtg 92274A		99,7	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Картридж	HP LaserJet 5L, Toner Cartridge C3906A		89,2	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Картридж	HP LaserJet 5P/MP, Toner Cartridge C3903A		117,6	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Картридж	HP LaserJet 4/4M, Toner Cartridge 92298A		151,1	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Картридж	HP LaserJet IIISi/4Si/MX, Toner Cartridge 92291A		177,4	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Картридж	HP LaserJet 4V/4MV, Toner Cartridge C3900A		223,3	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Картридж	HP LaserJet 5Si/5SiMX, Toner Cartridge C3909A		279,1	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Картридж	HP LaserJet IIP/plus, IIIP, Toner Cartridge 92275A		120,3	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Картридж	HP LaserJet II/D, III/D, Toner Cartridge 92295A		106,2	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663,234-5670
Картридж	HP DJ, CANON, EPSON; color, black, заправка		от 13	COMTRIS	221-3876
Картридж	EPSON, STAR, OKI, HDP, CPF		от 3,5	COMTRIS	221-3876
Картридж	HP 4, 4V, 4L, 4P, 5L		от 80	COMTRIS	221-3876
Картриджи для всех моделей лазерн. и струйн. принтеров HP		+	от 25	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картр. к HP DJ3x,5x,600,850C,1200c,1600c,Canon,Epson,чернила,запр.			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Картридж	к матр. принтерам EPSON LX,FX,LQ,DFX,STAR	-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картридж	к струйн. принтерам EPSON, CANON, HP	-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картридж	к лазерным принтерам HP LJ 4L, 4V, 5L, 4MP	-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картридж	HP DJ, b/w, color, original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи к HP, CANON, EPSON и др. (дост. б/п)		+	?	КИМБЕРЛИТ	269-1049
Заправка картриджей, ремонт (выезд б/п)		+	?	КИМБЕРЛИТ	269-1049
Картриджи к матр. принт. EPSON, OKI, STAR, FUJITSU, PANASONIC		-	от 3,2		
Картриджи	для струйных принтеров HPDJ,EPSON,CANON,FUJITSU	-	от 9		
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ	-	от 92		
Картриджи, чернила для стр. принт. Canon, HP DJ, Epson			?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Красящие ленты	Epson, Star, пиш. маш., касс.апп.	-	?	ЭПЛАЙН3	245-7283
Тонер-картридж	HP LJ II/III/4/5, original HP	12	от 78	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонеры, картр. к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/P/M/V, 5L/P,Epson, Panas. запр.			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Тонер	к лазерным принтерам HP, заправка	-	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Тонер	HP 4L, 4P, II, IIP, III, IIIP, 4		от 10	COMTRIS	221-3876
Картриджи, тонер, бар. для лаз. принт. HP LJ,OKI,PANASONIC			?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Чернила	EPSON, HP, CANON BJ, заправка	-	от 4	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Чернила к струйным принтерам FULMARK 80мл.			14	ЭЛЕНГ-ЛЮКС	220-4993,220-7854
Чернила	120мл., APPLE,EPSON,HP,FUJITSU,OKI,OLIVETTI,4 запр.		от 26	ЭЛЕНГ-ЛЮКС	220-4993,220-7854
Чернила	Black,HP,OLIVETTI,FUJITSU,OKI,APPLE,XEROX,SAMSUNG		1,5-6	ЭКВАДА	223-1596,226-7660
Чернила	3 color,HP,OLIVETTI,OKI,APPLE,LEXMARK,SAMSUNG		от 5	ЭКВАДА	223-1596,226-7660
Чернила	HP, CANON BJ, EPSON		от 6	COMTRIS	221-3876

ДРУГИЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Чековая лента	к ОКА 400,4600,500,ЭКР 2101,3101,Микро 101	-	?	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
особо белая	Olibel и др.,37,40,44,57,59,76,двухслойная,термо	-	?	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Термобумага	210x30, 216x30, Германия	-	?	ЭПЛАЙН3	245-7283
Термобумага	210x30, 216x30, Финляндия, Канада		?	СНАП	222-5897, 277-8061
Термобумага	210x30, Германия	-	от 1,35	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
Термобумага	Andrax fax, 210x30, Германия	-	1,25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

БУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
KYM LUX	A3,A4, 80г/м, для КА, Финляндия	?			
KYM NOVA	A3,A4, 75г/м, для КА, Финляндия	?			
Мелованная	80-150г/м, Финляндия	?			
Этикеточная	75г/м, Финляндия	?			
Книжно-журнальная, 65-150г/м, Финляндия		?			
Картон мелованный, 260г/м, Финляндия		?			
Бумага писчая, факс., ксерокс., принтер, доставка			?	ЛОРМА	250-5961
XEROX Business	A4/A3, 500 листов, 80 г/м		4,5/9		
XEROX Performer	A4, 500 листов, 80 г/м		4,2		
XEROX COLOTECH	A4/A3, 500 листов, 100 г/м		10/20		
XEROX COLOTECH	A4, 250 листов, 160 г/м		9		
DATA COPY, COPY X, KASKAD Copy, 80г/м, A4, A3, 29 цв.			?		
Supraart(Tatraart)	мел., 80, 120, 140, 180, 250г/м, лист62x94см, т		1738		
	Офсетная, 60г/м, роль 64см, т		1257		
SUPRAET этикеточная, 80г/м, лист 62x94 см/роль 64, 73, 84, т			1812/1738		
Пленка, калька для оригинал-макетов DATA COPY Overhead, Transplot, Utoplex		-	?		
Офсетная печать: визитки, бланки, конверты, этикетки, папки		-	?		
Офисная	A4/A3, 500л., 75-100г/м., Финляндия, доставка		от 3,8		
ЛБК-210/240/420ммх12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			от 14,5		
Лента 210мм, рулон, пластмассовая втулка, доставка			от 1,2		
Цветная	A4, 500л., 80 г/м, Финляндия, доставка		от 11		
Термобумага для факса 210x30м, доставка			от 1,5		
Самокопир. A4/A5; 2, 3, 4, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			от 44		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			от 50		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2мм, доставка			от 0,15		

БУМАГА (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Мелованная	90-250 г/м, за тонну		от2000		
Картон	мелованный, за тонну		от2100		
Картон	немелованный, за тонну		от4000		
KYM Ad Kout	книжно-журнальная, за тонну		1700		
STROUMPACK	картон упаковочный, за тонну		1800		
Этикеточная	в листах, за тонну		от2250		
Для к/а	A4/A3, за пачку		4,53/9,2		
RAFLATAK	самокл., белая, цв., за лист		от0,35		
Газетная	формат 840, пр-во Сыктывкар, за т		8,2млн р.		
Листовая, рулонная, A4/A3, 210, 420 (Финляндия, РБ, Швеция)			?	СНАП	222-5897, 277-8061
ОФСЕТ №1, Светогорск, дост. по городу			?		
Бумага для принтеров любой ширины			?		
Бумага для к/аппаратов, 80г/кв.м, Светлогорск			?		
Картонные коробки любых размеров			?		
Бумага писчая и для оргтехники любых размеров			?		
Чековая лента любой ширины			?		
Подставка под принтерную ленту			?		

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
OLIBELL CRF-1000	гос.реестр,8 отд.,работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-9771
В ассортименте	госреестр, документы для налоговой инспекции	18	от 400	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Упаков. клейкие ленты: скотч, 2-стор.,маскировочные,монтажные		-	?		
Машины для упаковку в термоусадочную пленку,тунельные		-	?		
Оборудование для вакуумной упаковки		-	?		
Упаков. аппараты: настольные, ручные, для уп. коробов, мешков		-	?		
Пленка термоусадочная, пищевая для продуктов, ширина 30,45,60 см		-	?		
Мешки, пакеты и сумки пищевые (бум., п/э, со спец.покр.), мусорные		-	?		

АУДИО-, ВИДЕОТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
PANASONIC	магнитолы, CD-магнитолы	12	?	ЭПЛАЙН3	245-7283
ВМ, ВПП, Sony, Sharp, Samsung, Funai		12	?	ЭПЛАЙН3	245-7283
ВП GoldStar RN-800AW,2 гол.,НЧ,а/тр.,а/очист.гол.,PAL/SECAM/NTSC		12	168	TAIR	229-2999
Видеокассеты FUJI, Konica, 180 мин.			1,9/1,83	ИНТЕРПРАКТИКА	236-1557,236-5651
Аудиокассеты FUJI, Konica, 90 мин.			0,58/0,54	ИНТЕРПРАКТИКА	236-1557,236-5651

ТЕЛЕВИЗОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
GoldStar CF20E20B	51см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290	TAIR	229-2999
GoldStar CF29C36X	72см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. телетекст	12	680	TAIR	229-2999
Panasonic-2130 GAOO		12	?	ПОЛИОРГТЕХ	268-5518, 268-5759

ЭЛЕМЕНТЫ ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Philips,Maxell	R03, R6, R14, R20, 3R12, 6F22		?	ИНТЕРПРАКТИКА	236-1557,236-5651
Panasonic	R03, R6, R14, R20, 3R12, 6F22		?	ИНТЕРПРАКТИКА	236-1557,236-5651
Hi-Watt, GP	R03, R6, R14, R20, 3R12, 6F22		?	ИНТЕРПРАКТИКА	236-1557,236-5651

ТОВАРЫ ДЛЯ ОТДЫХА И СПОРТА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бильярды всех размеров с доставкой и установкой			?	РУПТУР	255-2024
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд			?	РУПТУР	255-2024
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост.,сб.б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост.,сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост.,сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
GoldStar V-982TE	пылесос,1400 Вт, 2,6л, 8кг, сист.эко-фильтр.	12	130	TAIR	229-2999

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Этикетки,брошюры,буклеты,бланки			?	ИНФОПРЕСС	231-9405
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия			?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска			?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Аннотации, визитки, бланочная продукция, этикетки, брошюры, ценники			?	NJ ADVERT	236-7253,234-6700
Нанесение логотипа и др. инф. на ручки, конверты, папки и др. предметы			?	NJ ADVERT	236-7253,234-6700
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)			?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)			?		
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)			?		
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 276-4650
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 276-4650
Рекламные наклейки, листовки, папки, визитки, бланки, этикетки			?		
Разработка фирменного стиля, рекламной продукции			?		
Нанесение информации на ежедневники			?		
Весь комплекс рекламных услуг.Изготовление и размещение			?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Все виды печатных работ - от макета до готовой продукции			?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Полноцв. и черно-белое копирование, ламинирование, переплет			?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Полный спектр печатных услуг			?	ПРОКСИМА	226-6701
Цветная и черно-белая ксерокопия A4-A3			?	МВС	261-2523
Поставка самоклеящихся этикеток			?	ПЛАНТЕЯ	241-8744,240-0303

ЖУРНАЛЫ (цены указаны в RUR)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
САЛОН	подписка, мелкий опт		15000		
ELLE	подписка, мелкий опт		11500		
ОГОНЕК	подписка, мелкий опт		3300		

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Ремонт факсов Panasonic,Toshiba и др., ПК и др.оргтехники		+	?	ДУМИ	268-5875
Защита ПО от копир. - ЭЛЕКТРОННЫЕ КЛЮЧИ NOVEX-Key			?	СЕМАНТИКА	261-5382
Модернизация и ремонт компьютеров			?	COMTRIS	221-3876
Установка мультимедиа			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Модернизация и ремонт ПК, периф., мониторов, БП			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Послегарантийное обслуживание ВТ			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Заправка, техобслуживание любого оборудования XEROX, SHARP		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349,231-9576
Расходные материалы, заправка и ремонт копировальной техники			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Ремонт, заправка, обслуживание копировальной техники		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт копир. аппаратов и принтеров			?	КИМБЕРЛИТ	269-1049
Заправка, ремонт, обслуживание к/а MITA		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Заправка, ремонт, обслуживание к/а SHARP		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397

ПРОЧИЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели			?	ФЛОС	263-6326

СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус и др.пиломатериалы			?	ФЛОС	263-6326

СПРОС

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Покупаем вино производства РБ с отсрочкой платежа				ПОДСОЛНЕЧНИК	248-9014
Берем на реализацию продукты питания с отсрочкой платежа				ПОДСОЛНЕЧНИК	248-9014

НЕДВИЖИМОСТЬ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Покупка, продажа, обмен квартир, гаражей					
Офисы, магазины, производственные здания и помещения					
Срочное оформление документов					
Профессиональная оценка объектов недвижимости					
Надежная защита от мошенничества					

ОБЗОР

Русские идут...

«НТВ-Плюс»: «халява» продолжается

Как уже отмечалось неоднократно, спутниковое ТВ открывает большие возможности в выборе программ и, в принципе, может удовлетворить в той или иной степени интересы каждого потребителя.



Однако у многих отечественных телезрителей интерес к спутниковому ТВ пропал из-за наличия одной проблемы -- невозможности смотреть интересующие программы на русском языке. И тут уж ничего не поделаешь. Ну не желает наш гордый народ учить иноземную речь.

И вот, наконец, не так давно появилась возможность принимать русскоязычные спутниковые программы. И не хорошо знакомые ОРТ, РТР, Санкт-Петербург, а новый пакет программ «НТВ-Плюс», предназначенный именно для владельцев систем спутникового ТВ.

На сегодняшний день «НТВ-Плюс» предлагает телезрителю 4 канала: «Наше кино» (канал отечественных фильмов), «Мир кино» (канал зарубежных фильмов), спортивный и музыкальный каналы. До сих пор программы транслируются в незакодированном режиме, хотя предполагалось, что с 1 января 1997 года телесигнал будет закодирован. Но, похоже, это отложено, как минимум, до весны. Сейчас можно лишь сказать, что определена система кодирования программ «НТВ-Плюс» -- *Nagravision*, а точнее, ее несколько упрощенная разновидность-*Syster*. Эта система используется на французских спутниках *Telecom* для передачи телевизионных сигналов в стандарте *Secam*. Декодеры же других систем кодирования требуют переделки под стандарт *Secam*.

Декодер имеет *smart card* в виде символического ключа, позволяющего проникнуть в мир платного телевидения. С помощью декодера данной системы обеспечивается вывод на экран информации о сроках окончания подписки, а за 3 дня до ее завершения — ежечасных сообщений с предупреждением о необходимости ее продления.

Для уверенного приема пакета программ «НТВ-Плюс» белорусскому телезрителю необходима система спутникового ТВ с упомянутым декодером и размерами «тарелки» от 0,9 до 1,5 м (в зависимости от условий приема). Такие размеры приемных антенн необходимы для получения качественной «картинки» на телевизоре владельца. При соблюдении данных условий комплект оборудования для приема программ «НТВ-Плюс» может стоить в Беларуси порядка $350--400. Плюс ежемесячная абонентская плата в размере 10--15 $/ мес.

Что же сможет увидеть телезритель, принимая пакет программ «НТВ-Плюс»? По обоим фильмовым каналам демонстрируются только художественные фильмы и сериалы. Планируется, что большинство новых фильмов будет появляться на месяц или два раньше, чем в видеопрокате. Спортивный канал ведет полные прямые трансляции российских, зарубежных и международных спортивных соревнований с последующими повторами в другое время. Основные спортивные телерепортажи повторяются в разные дни утром, днем и вечером (первый репортаж — всегда в прямом эфире). Наибольшее внимание на канале уделяется футболу, хоккею, фигурному катанию, теннису, горным лыжам и др. На музыкальном канале, естественно, царит музыка, причем уже сейчас технические возможности позволяют начать вещание стереозвукового сопровождения.

Как видим, на рынке спутниковых каналов появился достаточно интересный и многообещающий пакет программ на русском языке, который, несомненно, будет пользоваться спросом.

Долой монополию!

Однако, справедливости ради, стоит отметить, что «НТВ-Плюс» -- самый серьезный, но далеко не единственный проект в области спутникового ТВ на русском языке.

Так, например, изучается возможность трансляции программ с «13-градусника» с синхронным русским переводом. Программы, транслируемые с данного спутника, уже сейчас пользуются большим спросом, а при наличии русского перевода могут стать еще более популярными.

Вероятность появления альтернатив проекту «НТВ-Плюс» заставляет потребителя достаточно серьезно подходить к выбору системы спутникового ТВ. Ведь даже получая полное удовлетворение от качества и содержания программ «НТВ-Плюса», при появлении возможности просмотра телепередач с «13-градусника» на русском языке большинство потребителей не смогут устоять перед искушением увидеть их на экране своего телевизора. Тем более что размеры приемной антенны для Минска практически сопоставимы. Все будет зависеть лишь от типа системы спутникового ТВ: с фиксированной настройкой или с возможностью позиционирования. Во втором случае телезритель просто поворачивает «тарелку» на спутник «Галс» (для «НТВ-Плюс») или на «13-градусник».

Таким образом, предпосылки для дальнейшего развития русскоязычного спутникового ТВ имеются. Ведь там, где есть спрос, рано или поздно появляется и достойное предложение.

Виталий ОВЧИННИКОВ



КОРОТКО

BBC World начал трансляцию европейского футбольного обозрения (*European Football Review*) по воскресным вечерам.

Английский эротический канал *Playboy UK* с 1 января транслируется со спутника *Astra*. С понедельника по пятницу — с 0.30 до 5.00, с пятницы по воскресенье — с 1.00 до 5.00.

Немецкий музыкальный канал *Viva* арендовал транспондер на *Hot Bird 5*. До запуска этого спутника, который намечен на 1998 год, *Viva* будет продолжать трансляцию со спутника *Eutelsat II-F1*.

Музыкальный канал *MTV* был вынужден отказаться от сбора платы с голландских кабельных сетей. Как только *MTV* попытался начать сбор абонентской платы, он был исключен почти из всех кабельных сетей Голландии и заменен на местный музыкальный канал *TMF-9*. Новый канал быстро завоевал популярность у зрителей. *MTV* будет трудно вернуть утраченные позиции, даже отказавшись от абонентской платы.

В конце прошлого года со стартовой площадки на мысе Канаверал был запущен спутник *Hot Bird 2*, который разместится в позиции 13° в.д. и станет 3-м спутником компании *Eutelsat* в этой позиции. Вряд ли можно ожидать нового всплеска интереса к спутниковому ТВ в нашей стране, как это случилось после ввода в эксплуатацию спутника *Hot Bird 1*. Практически все каналы, транслируемые с *Hot Bird 2*, будут передаваться в цифровом стандарте, а к приему программ в *MPEG-2* наш зритель в основном еще не готов.

По материалам журнала «ТЕЛЕ-Спутник»

ОБЗОР

Турбизнес в Беларуси: год спустя

Предлагаю на суд читателей анализ тенденций развития белорусского турбизнеса в 1996 году. Осознаю, что многочисленные и неоднозначные события, произошедшие в отрасли за прошлый год, вряд ли позволили мне сделать достаточно объективный анализ туристического рынка страны. Уверен, что после выхода этого номера «Конъюнктуры» услышу немало упреков в заангажированности и некомпетентности. Буду искренне рад всем замечаниям и предложениям. Пишите, звоните, присылайте факсы.



Пролог

Трудно сказать, был ли ушедший год переломным для белорусского турбизнеса. В последнее время вся наша экономика живет в состоянии «перманентного перелома» и в ожидании худшего, поэтому события, происходившие в туризме, нельзя назвать экстраординарными. 1996 год для одних турфирм был тяжелым и даже драматичным, для других -- вполне успешным. Впрочем, начинался он обыденно. Не в пример предыдущим годам, с начала 1996-го для турфирм не было введено новых запретов (практически все возможное на тот момент уже было регламентировано). Наиболее существенной проблемой в турбизнесе была невозможность приобрести СКВ на Межбанковской валютной бирже, что ставило под угрозу срыва выполнение контрактов с иностранными партнерами.

Существовало Министерство спорта и туризма, однако де-факто туристической отраслью руководило управление международного туризма Министерства внешних экономических связей. Оно же с начала года приступило к выдаче лицензий на право осуществления международной туристической деятельности по новым правилам, вступившим в действие с 1 января 1996 года.

Хронология

Выдача лицензий была прекращена в начале весны согласно распоряжению президента, пожелавшего приостановить регистрацию субъектов хозяйствования. А немного позже произошло событие, положившее начало, пожалуй, самому драматичному периоду во всей истории белорусского турбизнеса. 9 апреля на заседании правления Белорусской ассоциации туризма начальник управления туризма Министерства спорта и туризма Василий **Корзун** сообщил о разработке новых правил лицензирования туристической деятельности. Согласно проекту этого документа, ранее выданные лицензии аннулировались с 1 мая, плата за разрешение на все виды туристической деятельности возрастала с 16 до 286 минимальных зарплат, а выдача этих документов предусматривала выполнение многочисленных и подчас абсурдных условий.

С этого момента началось противостояние профессионалов турбизнеса, солидарных с ними журналистов и туристического ведомства. Предметом дискуссий стал даже не сам факт необходимости получения новых лицензий: несмотря на то, что срок действия выданных Минвнешэкономсвязей разрешений у большинства турфирм истекал не скоро, они были не против пройти процедуру перелицензирования. Однако приурочить проведение столь масштабной акции к началу туристического сезона могли только люди, совершенно не знакомые со спецификой туризма.

...Начало перелицензирования удалось оттянуть до осени. Большая заслуга в этом отдельных сотрудников Минэкономики и других министерств, которые смогли «притормозить» принятие новых правил лицензирования и этим самым предотвратить закрытие многих турфирм. Впрочем, всех спасти не удалось.

25 июня 1996 года вышло в свет распоряжение президента, воистину ознаменовавшее начало нового этапа во взаимоотношениях между государством и турбизнесом. Этим документом предписывалось изъять в собственность государства акции ЗАО «Белинтурист». Следствием этого беспрецедентного на тот момент акта национализации стало создание (согласно опять же президентскому указу № 389 от 1.10.96 г.) Национального туристического концерна «Белинтурист», в состав которого, кроме одноименного экс-ЗАО, вошли гостиница «Юбилейная», мотель-кемпинг «Минский» и другие предприятия. О судьбе концерна, а также туристической фирмы «Внешинтурист», которая была создана в результате национализации «Белинтуриста», мы подробно расскажем ниже.

Окончание туристического сезона было ознаменовано масштабными проверками, которым подверглись ведущие турфирмы страны, и не менее грандиозными штрафами, которые были наложены по их результатам. Следствием этого стало закрытие многих туристических предприятий с регистрацией (или нерегистрацией) новых.

15 октября 1996 года в Минске прошел форум спортивной общественности Беларуси, на который были приглашены отдельные профессионалы турбизнеса, а также чиновники, курирующие туристическую отрасль. Основным докладчиком был, конечно же, президент, который вполне четко изложил свою позицию относительно путей развития белорусского турбизнеса: «Устранить мафиозность и клановость, провести национализацию, повернуть вектор частного туризма в сторону государственных интересов...». Скорее всего, и в нынешнем году мы будем свидетелями реализации «октябрьских тезисов». После форума, также с участием президента, прошел футбольный матч, роль болельщиков на котором играли приведенные прямо с занятий студенты столичных вузов.

3 декабря состоялась учредительная конференция Белорусской федерации туризма, в состав которой вошли признанные профессионалы турбизнеса, ученые и представители власти, а президентом был избран заместитель министра спорта и туризма Михаил **Шаршавицкий**. Безусловно, столь представительная организация сможет многое сделать для белорусского туризма (если, конечно, будет работать). Однако нельзя не отметить и тот факт, что создание федерации было следствием определенных разногласий внутри самого туристического министерства. Буквально через несколько дней по задумке г-на Корзуна должна была состояться организация параллельной структуры -- Клуба директоров турфирм. По причине неявки директоров на учредительное собрание создание клуба было отложено на неопределенное время.

С 4 по 7 декабря 1996 года в Минске проходила 3-я международная туристическая биржа «Турбизнес-96». На участие в ней белорусские турфирмы возлагали достаточно большие надежды -- ведь последний «Турбизнес» был единственной национальной туристической выставкой, к тому же проводимой под патронажем Министерства спорта и туризма. Далеко не все задумки были реализованы, однако в целом выставка прошла достаточно активно.

11 декабря 1996 года после тяжелой, непродолжительной болезни умер первый министр спорта и туризма Республики Беларусь Владимир **Рыженков**. Это печальное известие заставило профессионалов турбизнеса в очередной раз задуматься над своей дальнейшей судьбой. Ни для кого не секрет, что условия работы в туризме во многом будут зависеть от перераспределения сил в туристическом министерстве с приходом нового руководителя.

Это далеко не полная ретроспектива событий, которые пережил в прошлом году белорусский турбизнес. Я преднамеренно привел достаточно подробную хронологию этих событий, ибо понятнее становятся цифры и факты, касающиеся непосредственной работы турфирм и отрасли в целом.

Цифры

Около 350 предприятий, имеющих лицензию на право осуществления туристической деятельности, насчитывалось в Беларуси на конец 1996 года. Эта цифра примерно в 3 раза ниже аналогичного позапрошлогоднего показателя и обусловлена, в первую очередь, прошедшим перелицензированием. Стоит признать, что, вопреки пессимистичным прогнозам, даже очень мелкие турфирмы при желании смогли получить лицензии -- отсеялись лишь те, кто туризмом практически не занимался.

За 9 месяцев 1996 года 470.845 белорусских туристов выезжали за рубеж. Именно такой цифрой оперирует Министерство спорта и туризма. (У нас нет повода сомневаться в ее правильности, как и нет возможности ее проверить). 430.950 человек за этот период посетили дальнее зарубежье, остальные побывали в странах СНГ. Вызывает недоумение подсчет количества туристов по конкретным странам. Так, согласно официальным данным, в январе—сентябре 1996 года посетили: Испанию — 541 человек, Италию — 267, а Кипр — всего лишь 47. При наличии двух регулярных авиачартеров в Испанию, еженедельного чартера в Италию и регулярного авиарейса на Кипр 2 раза в неделю эти цифры выглядят просто смешными. По оценкам профессионалов турбизнеса, в Испании летом 1996 года отдохнуло около 2000 белорусских граждан. Примерно в 2 раза выше эта цифра по Турции, до 1000 человек побывали в Греции (без учета шоп-туристов). 5000—6000 человек посетило «остров любви» Кипр. Ну и, конечно же, Болгария продолжает удерживать «пальму первенства» среди зарубежных стран: количество отдохнувших там граждан Беларуси вряд ли намного меньше 10.000.

Что же касается въездного туризма, то здесь цифры гораздо скромнее: 15.121 человек за 9 месяцев 1996 года, из них 12.606 человек -- из стран дальнего зарубежья. Таков официальный показатель популярности нашей страны среди иностранных туристов. Это примерно в 2 раза ниже, чем в 1992 году, и немного выше, чем в позапрошлом. Трудно сказать, завышены ли вышеприведенные цифры, однако в любом случае их сравнение с 1.920.000 иностранных гостей, побывавших в Литве январе--августе 1996 года (данные газеты «Бизнес & Балтия»), наглядно иллюстрирует все «преимущества» рыночного социализма и авторитарного режима правления.

Тенденции

Из основных тенденций развития белорусского турбизнеса в 1996 году можно отметить, в первую очередь, расширение спектра услуг. Многие солидные турфирмы включили в свои каталоги информацию о белорусских турбазах, и в то же время на рынке появился и даже обрел некоторую популярность отдых на экзотических островах. Объясняется это, в первую очередь, малочисленностью т.н. «среднего слоя» белорусских граждан. Не уменьшается количество богатых, которые считают своим долгом каждый год бывать в новой стране, желательно поближе к экватору. В то же время возможности многих клиентов турфирм ограничивается летним домиком на «Высоком берегу».

Гораздо большим, нежели в 1995 году, спросом пользовались рождественские и новогодние туры, а также экскурсионные маршруты по европейским столицам. В пропаганде именно такого, цивилизованного подхода к организации отдыха, когда отпуск разбивается на зимнюю и летнюю части, есть и заслуга туристической прессы.

Все больше туристов, улетающих на Канарские острова, в Таиланд и экзотические страны, выбирают в качестве пункта отправления Варшаву. Москва, конечно же, роднее, взаиморасчеты с российскими турфирмами и авиаперевозчиками проще, однако уровень сервиса и безопасности, как правило, оставляет желать лучшего.

В воображаемом туристическом хит-параде на номинацию «Лучший дебют-96» претендует, на мой взгляд, отдых на курорте Кушадасы (побережье Эгейского моря Турции). Противоположного приза, опять же по моему субъективному мнению, заслуживает широко разрекламированный, но так и не осуществленный регулярный авиачартер на греческий остров Крит.

Кроме того, в прошлом году история белорусского турбизнеса пополнилась множеством более мелких успехов и поражений, открытий и разочарований. Безусловно, будут они и в году 1997-м. Читайте «Конъюнктуру»!

Павел КОТОВ

ЛИДЕРЫ

Искусство путешествий

Фирма «Санни Трэвел» уже 5 лет работает на белорусском рынке туристических услуг. Несмотря на многочисленные трудности, прошедший год был для нее успешным, и главным подтверждением этому служит значительное увеличение количества туристов.

Помимо своих традиционных направлений (Кипр, Франция, Австрия и т.д.), в 1996 году «Санни Трэвел» предложила клиентам ряд новых туристских маршрутов. В первую очередь -- это отдых на морских курортах Туниса и Болгарии, горнолыжные туры в Швейцарию, полное экзотики путешествие на Мальдивские острова. Среди детей и взрослых прошедшим летом был популярен недорогой отдых на озере Балатон (Венгрия), а также в Юрмале.

В 1996 году «Санни Трэвел» первой из белорусских турфирм вступила в американскую ассоциацию турагентств *ASTA*. Был подписан контракт с американской цепочкой отелей «Сандалс», что позволило предоставить на белорусском рынке супердорогие туры по странам Карибского бассейна. Установлена система «Старт Амадеус», которая позволяет бронировать билеты всех авиакомпаний мира, заказывать номера в отелях, прокат автомобилей и т.д.

В 1997 году «Санни Трэвел» намерена вступить в еще одну международную туристическую ассоциацию. Сейчас сотрудники фирмы активно занимаются подготовкой к предстоящему летнему сезону. Кроме уже упомянутых маршрутов, в этом году «Санни Трэвел» предложит постоянным и новым клиентам отдых на Анталийском побережье Турции, круизы по Средиземному морю. Разрабатываются новые варианты детского отдыха, планируется расширение продаж билетов всех авиакомпаний мира.

Согласно опросу, проведенному на 3-й международной туристической бирже «Турбизнес-96», «Санни Трэвел» признана одной из лучших белорусских турфирм.

Travel Sunny

г. Минск, ул. Октябрьская, 5--230, 231; тел.: 227-79-31, 227-33-65.

АКТУАЛЬНО

Больше «Интуристов» — хороших и разных…

Национализация ЗАО «Бел-интурист» и создание на его базе одноименного Национального туристического концерна на протяжении 2-й пловины 1996 года будоражили туристическую общественность. Мы внимательно следили за развитием событий, предлагая вниманию читателей «Конъюнктуры» как собственные размышления, так и мнения основных «действующих лиц» этого процесса. На данный момент практически все юридические и финансовые вопросы решены, и, на мой взгляд, имеет смысл еще раз вернуться к этой теме, чтобы рассказать о том, что получилось в результате.

Вопреки прогнозу бывшего генерального директора ЗАО «Белинтурист» Владимира **Маковского** (см. «Конъюнктуру» № 39 от 28.10.96 г.), а также иных аналитиков, национализация ЗАО прошла в рамках закона. Акции, собственниками которых являлись негосударственные структуры, были выкуплены «Белинтуристом» за счет собственного имущества и переданы Министерству спорта и туризма. После этого было принято решение о ликвидации ЗАО. Столь сложный путь (безусловно, проще было бы поставить акционеров «Белинтуриста» перед фактом изъятия собственности) оказался не только самым справедливым, но и самым болезненным для «Белинтуриста», так как в результате этого предприятие лишилось большой части своего автомобильного транспорта. Кстати, такое положение устраивает далеко не всех, и не исключена возможность судебного разбирательства по поводу имущества экс-ЗАО «Белинтурист».

В конце прошлого года было создано ЗАО «Внешинтурист». Его президентом стал г-н Маковский, не пожелавший работать в государственной турфирме. Вместе с ним «Белинтурист» покинули такие профессионалы, как Галина **Позняк**, Алла **Киселева**, Игорь **Романов** и др. На данный момент «Внешинтурист» базируется в гостинице «Беларусь» и на правах долгосрочной аренды пользуется автотранспортом, принадлежавшим ранее ЗАО «Белинтурист».

По словам г-на Маковского, ЗАО «Внешинтурист» делает ставку на прием иностранных туристов. Подписаны договора со многими зарубежными турфирмами, и уже в декабре 1996 года «Внешинтурист» принял 156 иностранцев. Активно ведется работа по созданию собственного туристического продукта, организуется выезд белорусских граждан за рубеж -- в Англию, Францию и другие страны. Г-н Маковский не исключает, что против его фирмы могут быть предприняты определенные санкции, однако надеется на плодотворное сотрудничество с НТК «Белинтурист» и рядом туристических предприятий.

После продолжительной неразберихи генеральным директором НТК «Белинтурист» был назначен Ярослав **Нехай**. Это произошло в начале позапрошлой недели. Г-н Нехай является президентом международной туристической ассоциации «Евразия», долгое время был одним из руководителей ЗАО «Белинтурист», летом прошлого года перешел в Министерство спорта и туризма. Его возвращение в ставший государственным «Белинтурист» не было неожиданностью. Скорее это повторение пути многих нынешних и бывших руководителей.

По словам г-на Нехая, одна из основных задач НТК «Белинтурист» на сегодняшний день -- это формирование «боеспособной» команды. Уже сейчас в концерн приглашены признанные профессионалы турбизнеса Людмила **Костюкович** и Ольга **Муравьева**, должность заместителя генерального директора занял специалист в сфере экономики туризма Вячеслав **Иванов**.

НТК «Белинтурист» также планирует вплотную заняться разработкой новых туристских маршрутов по Беларуси: сначала -- для внутреннего туризма, а затем -- и для иностранцев. При сотрудничестве с итальянскими предприятиями НТК «Белинтурист» планирует приобрести самолет, а также несколько автобусов вместимостью до 40 мест. В ближайшее время может начаться реконструкция гостиницы «Юность».

Еще одна идея, на которую делает ставку г-н Нехай и возглавляемый им концерн, -- это создание на площадях «Белинтуриста» магазина, в котором будут продаваться путевки нескольких турфирм. Планируется также реконструкция здания «Белинтуриста» и перевод его на круглосуточный режим работы. Однако главная задача «Белинтуриста», в видении г-на Нехая, -- стать основным туроператором по приему иностранных туристов на территории Республики Беларусь.

Очевидно, что в наступившем году конкуренция среди турфирм, специализирующихся на приеме иностранцев, будет возрастать. Кроме усилившего свои позиции «Белинтуриста», созданного «Внешинтуриста», о своем намерении всерьез заняться въездным туризмом заявил Международный информационно-туристический центр (см. «Конъюнктуру» № 40 от 4.11.96 г.), а также ряд негосударственных турфирм.

Однако основная проблема не в этом. В случае, если общественно-политическая ситуация в Беларуси будет иметь тенденции к улучшению, а на уровне государства будут приниматься меры по совершенствованию туристической инфраструктуры, то работы хватит всем -- как государственным, так и негосударственным турфирмам. В противном случае и тем и другим придется переориентироваться исключительно на отправку белорусских туристов за рубеж.

Павел КОТОВ

ГОРНОЛЫЖНЫЕ ТУРЫ

ФИРМА	МАРШРУТ	СРОКИ (ДНИ)	ПРОЖИВАНИЕ	ПРОГРАММА	ПРИМЕЧАНИЕ	ТРАНСПОРТ	ЦЕНА	ТЕЛЕФОН
МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	СЛОВАКИЯ	с 31/01 каждые 10 дней	1-3*	Отдых, катание на горных лыжах в Высоких и Низких Татрах - лучший вариант для новичков и профессионалов		авиа, авто	от $240	227-1811 227-3309
САННИ ТРЭВЕЛ	ОТДЫХ НА ГОРНОЛЫЖНЫХ КУРОРТАХ АВСТРИИ, ФРАНЦИИ, ШВЕЙЦАРИИ, СЛОВАКИИ, ПОЛЬШИ							227-7931 227-3365
СВЭЛНА	ПОЛЬША (Закопане)	пост.	3*	Полупансион. Комфортабельный отель. К вашим услугам - ресторан, кафе, пивной бар	прокат туристского снаряжения	ж/д (Минск)	по спр.	223-0701
СПУТНIК-БЕЛАРУСЬ	СЛОВАКИЯ (Высокие Татры)	пост. (10 дней)	2*	Чартерный рейс из аэропорта «Минск-1». Отели любого типа. Трассы различной степени сложности, лыжная школа. Кафе, бары, рестораны. Сауны, бассейны, дискотеки, детские комнаты			от $260	222-3747 222-3746

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ	Вена	Э	6	авиа	4-9/03	4*	звт, экск., трансфер	Минск	$795	САННИ ТРЭВЕЛ	227-3365 227-7931
АНГЛИЯ	Лондон	Э+Д	5	авто	23/03, каник.	в семьях	панс., обширная экск. прогр.	Минск	$430+ виза	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
БЕЛАРУСЬ	ОРГАНИЗАЦИЯ ОТДЫХА. ОХОТНИЧЬИ ТУРЫ									МИТЦ	239-4002 239-4106
	д/о «Нарочь»	О	по жел.	авто	пост.	1-2-мест. (с удоб.)	панс, сауна, бас., прокат, бар	Минск	120.000 руб./сут., скидки детям, пенс.	ПОДЕВЮС	228-5859 252-1900
ЕГИПЕТ	Хургада	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Москва	от $500	МИТЦ	268-7451 268-7677
	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boing	2 раза в нед.	4-5*	п/панс., шв. стол, экск.	Минск	от $550	ТЕХНОСТАР	268- 5669 268-4714
	Каир, Хургада, Красное море	О+Э	11	авиа	2-13/02	4*	по выбору	Минск-2	$795	СПУТНIК-БЕЛАРУСЬ	222-3746 222-3930
	Хургада	О	7, 14	авиа	пт	3-4*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $419	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
ИЗРАИЛЬ	инд. туры	О	8	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Минск-2	от $850	МИТЦ	268-7451 268-7677
ИНДОНЕЗИЯ, СИНГАПУР, ТАИЛАНД	Сингапур, о.Бали, Бангкок, о.Пхукет	О	10, 11	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Москва	по спр.	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
ИСПАНИЯ	о.Тенерифе (Канарские о-ва)	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Минск-2	от $700	ТЭБ-ТУР	229-3589
	о.Тенерифе, о.Гран Канария (Канарские о-ва)	О	7, 14	авиа	сб	2-5*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $492	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
ИТАЛИЯ	Рим	О+Э	12	авто	пост.	2*	п/панс., экск. во Флоренцию, Ватикан, Пизу и др.	Минск	$340	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
КИПР	Лимасол	О	7, 14	авиа	вс	2-5*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $314	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
	Лимасол	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	экск., трансфер, круиз в Египет, Израиль	Минск	от $490	САННИ ТРЭВЕЛ	227-3365 227-7931
ЛАТВИЯ	ВИЗЫ (обычные, срочные) - ОТ $65. ОТДЫХ И ЛЕЧЕНИЕ В ЮРМАЛЕ, ПАЛАНГЕ									МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	227-1811 227-3309
ЛИТВА	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛИТВЕ									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛИТВЕ, В ТОМ ЧИСЛЕ МНОГОКРАТНО. КУРСОВКИ. ЕВРОВИЗЫ (2 недели, 3 месяца)									ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 241-0340
	Друскининкай, Бирштонас, Паланга	Л+О	по жел.	сам.	пост.	санат., по заказу	по выбору, по инд. заказу, без з/п	Минск	от 10 $/сут.	ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
МАВРИКИЙ	все курорты	О	10	авиа	пт	4-5*	п/панс., экск.	Москва, Варшава	от $2200	ТЭБ-ТУР	229-3589
ПОЛЬША	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ ПО ВСЕЙ СТРАНЕ. ВАРШАВА-КРАКОВ-ЗАКОПАНЕ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ В ЛЮБОЙ ТОЧКЕ ПОЛЬШИ									БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991 226-9700
СЛОВАКИЯ	все регионы	О+Э	7-14	авто	пост.	2-4*	п/панс., экск.	Минск	от $150	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991 226-9700
ТАИЛАНД	Бангкок, Паттайя, о.Пхукет	О	7, 14	авиа	чт	3-5*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $786	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
	Бангкок, Паттайя, о.Пхукет	О	14	авиа Lot	7-21/02, 21/02-7/03, 7-21/03	4-5*	экск., трансфер	Минск	от $2000	САННИ ТРЭВЕЛ	227-3365 227-7931
ТУНИС	все курорты	О	7-14	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск. (доп. плата)	Варшава	от $435	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991 226-9700
	Сус, Монастир	О	7, 14	авиа	пт	3-4*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $295	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
	все курорты	О	8, 16	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск., сафари	Варшава	по спр.	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	все курорты	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., трансфер	Варшава	от $440	САННИ ТРЭВЕЛ	227-3365 227-7931
ФРАНЦИЯ	Париж-Брюссель-Амстердам	О+Э	9	авто	пост.	2-3*	звт, экск., посещение алмазной фабрики	Минск	$335	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
	ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР ПО СТОЛИЦАМ ЕВРОПЕЙСКИХ СТРАН. ПРАГА-ПАРИЖ-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ (21/02, 11 дней)								$335+ виза	НАДЗЕЯ	224-0544
	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	О+Э	10	авто Setra	15/02, пост.	2*	звт, экск., музейн. карта, медстрах	Минск	$345	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 241-0340
ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ	Париж, Барселона, Канны, Монако, Монте-Карло	О+Э	12	авто	пост.	2-3*	п/панс., экск.	Минск	$470	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
ЧЕХИЯ	Прага	О+Э	5	авиа, ж/д	пост.	3-4*	п/панс., по выбору	Минск	по спр.	СВЭЛНА	223-0701
	Прага, Карловы Вары, Чешска Липа, Кралупы, Мельник	О+Э	7, 8	авто Setra	2, 9, 16, 23/02	2-3*	звт, п/панс., бас., диско, медстрах, посещ. замков	Минск	от $150	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 241-0340
	все регионы	О+Э	по жел.	ж/д, авто	пост.	2-5*	по выбору, экск., лечение	Минск	по спр.	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991 226-9700
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	О+Э	7	авто	пост.	2-3*	3 экск.	Минск	$150	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
ШВЕЦИЯ, ФИНЛЯНДИЯ	любые города	О+Э	2-5	ж/д, паром	пост.	2-5*	по выбору	С.-Пб	от $219	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
ШРИ-ЛАНКА	все регионы	О	от 7	авиа	пост.	2-4*	по выбору	Москва	от $1155		
ЭСТОНИЯ	Таллинн	О+Э	3, 4, 7	авиа	пост.	3-5*	экск., виза	Минск-2	$280	МИТЦ	268-7451
РАЗНОЕ	СЕМЕЙНЫЙ ОТДЫХ В ЧАСТНЫХ КЛУБНЫХ ОТЕЛЯХ КОНТИНЕНТАЛЬНОЙ ИСПАНИИ, НА ОСТРОВЕ ТЕНЕРИФЕ. ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ В ЕГИПЕТ, ПРАГУ, НА ГОРНОЛЫЖНЫЕ КУРОРТЫ ПОЛЬШИ, СЛОВАКИИ. ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ, ЧЕХИЮ									БЮРО «ЭЛЕФАНТ»	237-7987
	ОТДЫХ В САНАТОРИЯХ СОЧИ, ТУАПСЕ, ЮРМАЛЫ, ДРУСКИНИНКАЯ									МИТЦ	268-7161
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ В ЧЕХИЮ, СЛОВАКИЮ, ВЕНГРИЮ, ЛИТВУ									СПУТНIК-БЕЛАРУСЬ	222-3746 222-3004
	ОТДЫХ ВАШЕЙ МЕЧТЫ: ДОМИНИКАНСКАЯ РЕСПУБЛИКА, ОСТРОВА МАВРИКИЙ, ЯМАЙКА, СЕЙШЕЛЫ И МАЛЬДИВЫ									САННИ ТРЭВЕЛ	227-3365 227-7931

Список лицензий фирм, разместивших рекламу на полосе «Туризм»

БЕЛИНТУРИСТ	№ 175/1/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ
БЮРО «ЭЛЕФАНТ»	№ 313/22.11.96г. до 22.11.98г. выдана МСТ РБ
ГАЛАР-ЭКСПО	№ 148/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ
ГОЛУБАЯ ПТИЦА	№ 217/7.10.96г. до 7.10.98г. выдана МСТ РБ
ДАБАККО-ТУР	№ 037/16.08.96г. до 16.08.98г. выдана МСТ РБ
МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	№ 156/1/26.09.96г. до 26.09.98 выдана МСТ РБ
МИТЦ	№ 308/15.11.96г. до 15.11.98г. выдана МСТ РБ
НАДЗЕЯ	№ 257/18.10.96г. до 18.10.98г. выдана МСТ РБ
ПОДЕВЮС	№ 263/25.10.96г. до 25.10.98г. выдана МСТ РБ
САННИ ТРЭВЕЛ	№ 038/23.08.96г. до 23.08.98г. выдана МСТ РБ
СВЭЛНА	№ 048/23.08.96г. до 23.08.98г. выдана МСТ РБ
СПУТНIК-БЕЛАРУСЬ	№ 177/2.10.96г. до 2.10.98г. выдана МСТ РБ
ТЕХНОСТАР	№ 260/25.10.96г. до 25.10.98г. выдана МСТ РБ
ТУССОН-ВОЯЖ	№ 090/1/10.09.96г. до 10.09.98г. выдана МСТ РБ
ТЭБ-ТУР	№ 092/10.09.96г. до 10.09.98г. выдана МСТ РБ
ЯРХО	№ 165/1/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:

А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам, звт — завтрак, з/п — загранпаспорт, а/б — авиабилет

Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976). Цена одной строки: «Весь мир на ладони» — 200.000 руб., «Горнолыжные туры» — 350.000 руб. Предусмотрены скидки

ОБЗОР

«Кадры» решают все

Когда-то фотоделo было занятием профессионалов. Сегодня же при желании каждый может стать фотографом. Однако одного желания мало. Необходим минимум определенных знаний.

Фотоаппараты

Оптимальный вариант для начинающего фотолюбителя -- фотоаппараты, которые «могут делать всё сами». На белорусском рынке представлен целый ряд моделей фотоаппаратов, отвечающих запросам как массового потребителя, так и профессионалов: *Kodak*, *Fuji*, *Olimpus*, *Canon* и др.



Наибольшим спросом пользуются аппараты фирмы *Kodak*. Это и простые дешевые модели *Kodak Star EF*, и более сложные (и поэтому дорогие) *Kodak Zoom 105*. Фотоаппараты действительно «могут делать всё»: качество цветных снимков, как правило, удовлетворяет большинство фотолюбителей.

Профессиональные фотографы останавливают свой выбор на зеркальных камерах. Их главным достоинством являются видоискатели: человек видит то же изображение, что и объектив, т.е. отсутствует параллактическое смещение. Дополнив зеркальную камеру сменным объективом и выбрав оптимальный уровень автоматизации, каждый фотограф может создать для себя практически идеальные условия для реализации своих возможностей.

Нельзя не обратить внимание и на фотоаппараты мгновенной съемки фирмы *Polaroid*. Среди них одна из наиболее популярных и надежных моделей -- *Polaroid 636*. Другие модели отличаются более высоким уровнем автоматизации, а самые дорогие из них *Polaroid Image Camera* и *Polaroid Pro Cam* могут делать крупноформатные фотографии. Достоинство камер *Polaroid* состоит в том, что с их помощью фотография получается практически мгновенно. Правда, за это достоинство приходится платить.

Сегодня нетрудно выбрать фотоаппарат на любой вкус. Естественно, лучше покупать фотоаппараты у официальных дилеров фирм-производителей. Нелишним будет при покупке поинтересоваться условиями гарантии, узнать о возможности ремонта, наличии в продаже соответствующих кассет с фотопленкой и сменных батареек.

Фотопленки

Фотопленки на нашем рынке представлены в основном продукцией фирм *Fuji*, *Kodak*, *Konika*, *Polaroid* и др. При покупке фотопленки необходимо обратить внимание на ее чувствительность, которая обычно указывается на упаковке. Например, запись *ISO 200/240* на *Kodak Gold 200* означает, что ее чувствительность 200 единиц *ISO* или 24 единицы *DIN*. На некоторых пленках может быть указана чувствительность в единицах ГОСТа или *ASA*, что совпадает со значением чувствительности в единицах *ISO*.

Чем выше чувствительность пленки (400 единиц *ISO*), тем больше возможностей имеет фотограф для съемки с малым временем экспозиции (например, быстро движущиеся объекты) и в условиях низкой освещенности. С другой стороны, чем ниже чувствительность пленки (100 единиц *ISO*), тем мельче зернистость и выше качество изображения. Кроме того, пленки с меньшей чувствительностью несколько дешевле. Универсальной можно считать пленку *Kodak Gold 200* и ее аналоги.

На упаковку фирмы-изготовители наносят также обозначения, характеризующие различные условия экспонирования: фото со вспышкой, солнечный день, облачность и т.д.

Пленки различаются и по количеству кадров -- 12, 24, 36, что также влияет на цену.

Покупая пленку, следует учитывать рекомендации фирмы-изготовителя фотоаппарата. Так, для фотоаппаратов *Kodak* рекомендуется использовать пленку этой же фирмы. Это гарантирует автоматическое считывание ее чувствительности и внесение соответствующей коррекции в систему установки параметров экспозиции.

Фотолаборатории

Лаборатории, как правило, принимают в проявление пленки любых фирм-производителей. На кассетах и на упаковке этих пленок указывается кодовое название процесса обработки (*C41 -- Kodak*; *CN 16 -- Fuji* и др.). В лабораториях обязаны оказать любую помощь клиентам. Даже перемотать пленку обратно в кассету. Сдавая пленку в проявление, например, в системе *Kodak Express*, можно сразу заказать и печать фотографий. При этом лучше печатать не все кадры подряд, а только те, которые удались, чтобы не платить лишние деньги за неудачные, которые чаще всего являются результатом ошибок при съемке. Покупая пленку, например, в системе *Kodak Express*, клиент получает специальный талон, предъявив который в любой лаборатории системы, можно проявить пленку бесплатно. Оплата за печать производится при получении фотографий. Заказ выполняется в течение суток. Однако есть возможность за дополнительную плату проявить пленку и напечатать фотографии всего за один час. Сегодня в Минске услуги по проявлению пленки и печати фотографий предлагают многие лаборатории. Так что у фотографов есть выбор. При этом рекомендуется сравнивать спектр и условия предоставления услуг, а также учитывать отзывы клиентов.

Тем же, кто привык делать фотографии самостоятельно и не желает пользоваться услугами лабораторий, следует иметь в виду, что цены на импортные фотоматериалы сегодня в Беларуси достаточно высоки. Кроме того, импортные химикаты и бумагу не всегда легко найти в розничной продаже. Хотя можно воспользоваться и отечественными бумагой и реактивами.

Фотоаксессуары

Аксессуары значительно повышают удобство пользования фотоаппаратом и расширяют его возможности. К аксессуарам можно отнести штативы, вспышки и другие осветительные приборы, сменные объективы, таймеры, экспонометры, фотофильтры, приспособления для изготовления, просмотра и хранения фотопродукции, источники питания и зарядные устройства, сумки, футляры для хранения фотоаппаратуры и т.д. На рынке они представлены очень широко. В основном это продукция фирмы *Unomat*.

Достаточно широк выбор фотоальбомов и рамок для фотографий. Цена же зависит от формата, оформления, назначения и т.д.

Можно констатировать, что фоторынок в Беларуси сложился и динамично развивается. Сегодня у нас действует большинство ведущих мировых производителей фотоаппаратуры, интересы которых представляет ряд фирм, таких как СП «Белая Вежа», «Вилия», «Дом фото», «Консул», «Саборис» и др. При этом наряду с официальными дистрибуторами, например, СП «Белая Вежа», на рынке работают и независимые лаборатории под маркой *Kodak*. Цены у них, естественно, ниже, но нет стабильных гарантий качества.

О развитии фоторынка свидетельствует также издание белорусскими фотофирмами специализированного журнала «Мастер/Фото».

Насыщение рынка привело к конкуренции между фирмами, что, в свою очередь, создало благоприятные условия для покупателей (снижение цен, улучшение сервиса). И если Минск уже полностью заполнен фотостудиями и лабораториями, то этого нельзя сказать о провинции. Однако есть все основания полагать, что в ближайшие год-два лаборатории *Kodak*, *Fuji*, *Polaroid* можно будет встретить в любом районном центре.

Вячеслав ТКАЧ

ТОРГОВАЯ МАРКА

Фото на века

АП МПО «Вилия» -- патриарх белорусского фоторынка, самое крупное фотографическое объединение Республики Беларусь. Несмотря на экономические трудности и конкуренцию, оно смогло не только выжить в условиях рыка, но и успешно развиваться.

В чем же секрет успеха? «Вилия» смогла сохранить штат профессионалов самого высокого уровня, которым под силу (даже вручную) изготовить фотографии любой степени сложности -- начиная от фотографий на паспорта и заканчивая медальонами на памятники.

С другой стороны, успеху «Вилии» во многом способствуют наработанные в последние годы тесные контакты с зарубежными партнерами. Так, например, «Вилия» является официальным дилером германской фирмы *Noritsu*, французской фирмы *Kis*. Из партнеров «Вилии» следует отметить германскую фирму *Termophoto*, поставляющую настольные проявочные машины, популярные среди фотолюбителей всего мира. Самый крупный проект «Вилии» -- сотрудничество с *Polaroid Studio Exspress*. По всей Беларуси уже установлено более 45 таких студий, в которых всего лишь за 3 мин можно получить готовые черно-белые и цветные фотографии для документов. При этом цены у «Вилии» значительно ниже, чем у конкурентов. И все благодаря тому, что предприятие имеет официальное право на реализацию и эксплуатацию продукции известных фирм.

Но не только цена привлекает клиентов в фотостудии «Вилии». Несмотря на то, что сегодня каждый человек, купив даже простенький фотоаппарат, может возомнить себя фотографом, многие осознают, что в любой семье должны быть профессионально сделанные студийные черно-белые снимки, портреты, в которых запечатлена история семьи.

г. Минск, ул. Фабричная, 22; тел. 230-83-03.

ТОРГОВАЯ МАРКА

Kodak в Беларуси: сегодня и завтра

Перефразируя классическое изречение, можно утверждать: «Вначале был *Kodak*». Именно эта всемирно известная компания первой начала осваивать белорусский фоторынок. И Беларусь уже стала неотъемлемой частью фотоимперии под названием *Kodak*. Произошло это во многом благодаря стараниям СП «Белая Вежа» -- официального дистрибутора *Kodak Ltd*.

О сегодняшнем дне *Kodak*'а в Беларуси корреспондент «Конъюнктуры» беседует с менеджером по маркетингу СП «Белая Вежа» Михаилом **Гарусом**.

-- Михаил, немного истории.

-- Свою историю *Kodak* ведет с 1880 года, когда американец Джордж **Истман** основал компанию *Eastman Dry Plate Company* по производству фотоматериалов и фотоаппаратуры. Позже, в 1901 году, компания г-на Истмана получила название *Kodak*. Тогда же родился и девиз: «Вы нажмите на кнопку, а мы сделаем все остальное...»

-- В Беларуси «мы» -- это СП «Белая Вежа»?

-- Да. Потому что СП «Белая Вежа» имеет статус эксклюзивного дистрибутора *Kodak Ltd*. в Беларуси. Кроме того, «Белая Вежа» является дилером таких известных производителей мини-лабораторий, как *Noritsu* и *Gretag*.

Мы начали свою работу в 1992 году. Первой ласточкой была фотолаборатория *Kodak Express*, открывшаяся в торговом доме «На Немиге». Сейчас же нам принадлежит фирменная сеть, охватывающая всю территорию страны. В нее входят более 60 торговых точек, в том числе 35 лабораторий *Kodak* и фотомагазинов «Фокус».

Мы предлагаем нашим клиентам самый широкий спектр фотоуслуг и фототоваров производства *Kodak*'а -- от традиционного набора фотопленок и несложных камер до специальной аппаратуры, необходимой для профессиональной съемки: вспышки, фотосумки, черно-белую фотопленку и цветную пленку для слайдов, цветную фотобумагу и набор химикатов для самостоятельной печати, а также различные аксессуары, альбомы и т.д. Кроме того, при покупке мини-лаборатории *Kodak Express*, дающей возможность изготавливать снимки мирового качества в течение всего одного часа, СП «Белая Вежа» оказывает помощь при запуске техники и по ее обслуживанию.

-- А цены?

-- Цены на продукцию *Kodak* вполне доступны. За ними стоят стабильность, культура и компетентность персонала и, самое главное, высокое качество, известное во всем мире. В системе *Kodak Express* существуют очень жесткие требования к технологическому процессу (проявление пленки, бумага и т.д.). За этим следит специальная служба контроля. *Kodak* очень дорожит своим именем, и поэтому требования к качеству едины для всех лабораторий системы *Kodak Express*, где бы они ни находились — в Минске, Сиднее или Лондоне.

-- Каким Вы видите будущее ***Kodak Express****'а в нашей стране?*

-- Мы и в дальнейшем будем стремиться к внедрению на рынок Беларуси новейших достижений и разработок фирмы *Kodak*. Так, например, в ближайшее время будет открыт центр цифровой печати. А если говорить вообще, то СП «Белая Вежа» попытается сделать так, чтобы *Kodak* вошел в каждый белорусский дом. И в этом направлении уже проделана значительная работа: только в 1996 году было открыто порядка 10 филиалов *Kodak Express*'а в областных и районных центрах Беларуси.

У нас большой потенциал, поэтому СП «Белая Вежа» всегда радо новым клиентам и ждет предложений о сотрудничестве.





г. Минск, ул. К.Чорного, 9а
тел. 266-82-98, факс 266-63-98

РЫНОК МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

КОГДА ОБСТОЯТЕЛЬСТВА СИЛЬНЕЕ ТРАДИЦИЙ

ИКФ «ФинКонсалт»

Рынок межбанковского кредитования на этой неделе находился под влиянием обычных для конца финансового месяца факторов. В этот период традиционно (за редким исключением) доходность рынка межбанковских кредитов возрастает, становясь в большей или меньшей степени приемлемой как для мелких продавцов, так и для их более крупных коллег.

С другой стороны, покупатели уже привыкли к периодическим скачкам стоимости кредитных средств и относятся к этому философски: нет ресурсов -- будем покупать. В такой ситуации особенно заметную роль играет АСБ «Беларусбанк» как крупнейший продавец кредитных средств. Впрочем, даже в эти периоды значение рынка межбанковских кредитов оказывается все-таки меньше, чем вторичного рынка ГКО.

Казалось бы, в январе события будут развиваться именно по такому привычному сценарию. Однако ситуацию изменили неожиданные для дилеров рынка обстоятельства.

Во-первых, с 20 января Национальный банк своей телеграммой от 17 января ограничил круг заявок по покупку валюты на МВБ. Ни для кого не секрет, что дело с оплатой нефти и газа обстоит не самым лучшим образом. Поэтому приобрести валюту на бирже по подавляющему большинству контрактов на минувшей неделе было невозможно. Естественно, это резко сократило обороты на официальном валютном рынке.

Во-вторых, кратковременное и ничем не объясненное закрытие корсчетов зарубежных банков в белорусских банках на прошлой неделе вызвало определенный шок на внебиржевом рынке. Сейчас большая часть дилеров пытается выработать новую тактику работы на рынке, что несколько сократило обороты и внебиржевого рынка.

В-третьих, по не подтвержденным пока данным, Нацбанком была осуществлена скрытая эмиссия денежных средств, оцениваемая в BLR 200 млрд. Цель ее пока не ясна, но скорее всего она вызвана кризисом неплатежей за энергоносители. Таким образом, и без того переполненный «горячими» деньгами рынок получил новую «порцию» рублевых средств.

Однако сильного влияния этих денег на рынок межбанковского кредитования на минувшей неделе не ощущалось. Стартовав в понедельник с отметки в 21% годовых, ставка FIXRATE-1 достигла к четвергу 54% годовых.

Такой резкий рост котировок, на наш взгляд, можно объяснить только стремлением продавцов сыграть на ожидаемом росте спроса на ресурсы. И рост действительно произошел, причем в заемных средствах особенно нуждались крупные банки. По большому счету, на этой неделе обстановку на рынке межбанковского кредитования нельзя назвать кризисной: предложение ресурсов было стабильно высоким. Однако высоким оно оставалось по сверхкоротким срокам (до трех дней), в то время как более длинные сроки были «выключены» из круга интересов продавцов.

На вторичном рынке ГКО в эти дни также наблюдались спекулятивные тенденции. Причина та же -- наличие устойчивого спроса на ресурсы со стороны крупных коммерческих банков. Однако, по свидетельству дилеров, резкого сокращения ликвидности рынка ценных бумаг в эти дни не произошло -- на рынке можно было продать практически любой крупный пакет ГКО на условиях РЕПО, правда, под достаточно высокие процентные ставки.

И на рынке межбанковского кредитования, и на вторичном рынке ГКО перелом наступил в пятницу, 24 января. Ставки по кредитным средствам стали падать так же стремительно, как они взлетели в середине недели. Завершение перечислений средств в бюджет позволило большей части банков отказаться от услуг рынка межбанковского кредитования или пойти на резкое снижение котировок по привлекаемым ресурсам.

На вторичном рынке ГКО такая тенденция до середины дня 24 января не проявлялась, поскольку дилеры в формировании заявок ориентируются на вечерние котировки предыдущего дня. Но уже к вечеру было отмечено достаточно сильное снижение ставок по сверхкоротким срокам. Можно ожидать, что уже по первым котировкам понедельника ставки на вторичном рынке ГКО достигнут среднемесячного уровня.

ГКО — ПРИЧИНА НЕСТАБИЛЬНОСТИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Неопределенность, связанная с введением налога на рынке ГКО, на минувшей неделе стала причиной нестабильности во всех сегментах финансового рынка, включая и валютный. Наиболее сильно отреагировал на сложившуюся ситуацию рынок межбанковских кредитов. Процентные ставки на нем значительно колебались, что не могло не повлиять на конъюнктуру валютного рынка.

Традиционный рост процентных ставок накануне проведения аукциона государственных ценных бумаг, неопределенность в отношении вводимого налога и его последствий привели к тому, что процентные ставки с 6-10% в понедельник повысились до 50% во вторник. Соответственно снизился спрос на валюту на межбанковском рынке.

После проведения аукциона привычного «отката» процентных ставок не произошло. Нестабильность на рынке межбанковских кредитов сохранялась. Ставки колебались в пределах 9 -- 50%. Эта нестабильность отражалась и на котировках курса доллара США на межбанковском рынке, которые то снижались, то поднимались до верхней границы коридора.

Многие участники рынка не могли определиться в отношении государственных ценных бумаг. Одни рассчитывали на то, что привлекательность обращающихся ценных бумаг возрастет после введения налога, другие, наоборот, рассчитывали на покупку новых по более низкой цене. В таких условиях оценить ситуацию на рынке и дать ответ на вопрос, существовал на рынке дефицит или избыток рублевых средств, было сложно.

По мнению участников рынка, сложившимся положением к тому же воспользовались некоторые банки, которые искусственно создавали ситуацию то избытка, то дефицита рублевых средств, стремясь извлечь выгоду из колебаний курса доллара и процентных ставок.

В то время как на межбанковском валютном рынке рост котировок доллара замедлился, на биржевом валютном рынке курс этой валюты продолжал увеличиваться на три пункта ежедневно. В среду курс биржевого рынка, достигнув отметки 5612 RUR/$, сравнялся с курсом на межбанковском рынке. В какой то мере такое сближение стимулировало новый рост курса доллара США на межбанковском рынке в последующие дни. Объем операций на биржевом валютном рынке в течение недели оставался сравнительно высоким. Практическое совпадение объемов спроса и предложения валюты соответствовало политике Центробанка России по поддержанию ровной динамики роста биржевого курса доллара. За неделю курс доллара на ММВБ повысился на 0,25%, официальный курс -- на 0,23%.

Курсы других конвертируемых валют, котируемых на ММВБ, за неделю снизились: немецкой марки -- на 2,2% до 3433 RUR/DEM; французского франка -- на 3,4% до 1015 RUR/FRF ; фунта стерлингов -- на 1,7% до 9245 RUR/GBR.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

НА ГРАНИЦЕ ВАЛЮТНОГО КОРИДОРА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В течение прошедшей торговой недели на Минской межбанковской валютной бирже курсы основных четырех валют продолжали победное шествие к вершинам коридора, установленного правительством и Нацбанком.

Курс доллара, достигнув на предыдущей неделе отметки BLR/$ 19600, вырос еще на 1400 пунктов и составил BLR/$ 21000. Суммарный объем торгов составил порядка $22436 тыс., что на 25% меньше результата предыдущей недели. Падение объемов продаваемой на бирже валюты в первую очередь вызвано появлением телеграммы Нацбанка N91005/205, гласящей, что с 20 января временно, до стабилизации положения на валютном рынке, вводится перечень товаров, по которым будут удовлетворяться заявки на покупку валюты на торгах межбанковской валютной биржи. В перечень входят: природный газ, нефть сырая, топливо жидкое (мазут), продукты перегонки нефти (бензин, дизельное топливо), каменный уголь, электроэнергия. В этой же телеграмме Нацбанк напоминает коммерческим банкам об обязательном предоставлении на торги МВБ контрактов, сопутствующих документов, подтверждающих правомерность покупки валюты.

В торгах прошедшей недели принимали участие в среднем 15 банков, что гораздо меньше, чем в предыдущих.

На МВБ рынок белорусского рубля после небывалого по остроте кризиса вступил в фазу некоторого спокойствия. В конце недели котировки рубля замерли на отметке 30000 BLR/$. В понедельник наметившийся на предыдущей неделе рост котировок рубля продолжился. Во время пика торговли котировки поднялись с 28000/29000 BLR/$ до 25500/26500 BLR/$. Некоторые банковские эксперты были склонны связывать рост котировок белорусского рубля с положительной реакцией рынка на назначение бывшего главы «Белвнешэкономбанка» Геннадия Алейникова председателем Нацбанка. Однако реальное влияние перестановок в высших чиновничьих кругах Минска на рынок, естественно, было минимальным. Как и предполагалось, курс довольно скоро двинулся в противоположном направлении и в пятницу вернулся к центру притяжения -- 30000 BLR/$. Многие операторы прогнозировали перемещение курса в коридор 33000 - 40000 BLR/$. Эти ожидания могли оправдаться, если бы белорусские власти не установили жесткий контроль над валютным рынком. Будущая неделя имеет все шансы принести на рынок белорусского рубля долгожданную стабильность. По мере того как теневой рынок будет оправляться от нанесенных ему ударов, объемы конвертаций через корсчета банков-нерезидентов начнут расти, и спрос на СКВ постепенно вновь приобретет привычные размеры.

За прошедшую неделю курс немецкой марки вырос на 570 пунктов. В конце недели немецкая валюта закрепилась на уровне 12800 BLR/DEM. Объем биржевых торгов за пять дней составил DEM 1386 тыс. Всплеск активности в этом секторе пришелся на понедельник и четверг. В эти дни спрос на марку превышал предложение почти в 3 раза. В торгах принимали участие в среднем 11 банков.

Курс российского рубля последовал за курсом доллара и марки. За неделю он вырос на 24 пункта и составил 3,73 BLR/RUR. Суммарный объем биржевых торгов составил RUR 9,7 млрд., что на 67% ниже уровня предыдущей недели. В среднем в торгах принимали участие 12 банков.

Украинская гривна к пятнице выросла до 16000 BLR/UAH. Таким образом, за анализируемый период курс украинской валюты увеличился на 2400 пунктов. За пять дней объем торгов составил только UAH 472 тыс. при участии в них в среднем 6 банков.

На ММВБ украинская гривна продолжает демонстрировать устойчивость и приверженность плану понижения курса с темпом 12 - 14% годовых. В то, что гривна не отступит от этого плана, напоминающего российский валютный коридор, начали верить даже, как правило, скептически настроенные по отношению к украинской валюте и занижающие ее стоимость операторы рынка форвардных контрактов. На прошедшей неделе котировки гривны со сроком поставки через месяц (т.е. в конце февраля) составили 1,915 - 1,92 UAH/$, а со сроком поставки в начале апреля -- 1,97 UAH/$.

На прошедшей неделе на МВБ проводились котировки швейцарского и французского франка. К концу недели их курсы составили соответственно 14568 BLR/CHF и 3561 BLR/FRF.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ
ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 24.01.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
20.01.97	37587	16633	16633	3.5800	13
21.01.97	25350	19660	25350	3.6700	13
22.01.97	21818	16731	17006	3.7200	14
23.01.97	12000	11103	12000	3.7300	12
24.01.97	25757	25757	25757	3.7300	9
***	122512	89884	96746	3.686	12
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
20.01.97	29	2	22	14800	7
21.01.97	167	250	167	14800	5
22.01.97	138	34	105	15850	6
23.01.97	106	28	105	15900	7
24.01.97	86	51	73	16000	7
***	526	365	472	15470	6
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
20.01.97	7740	2486	7740	20100	16
21.01.97	3779	1789	3779	20600	14
22.01.97	7370	6580	6603	20900	13
23.01.97	3191	1737	1737	21000	15
24.01.97	2577	2577	2577	21000	15
***	24657	15169	22436	20720	15
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
20.01.97	1165	312	312	12400	12
21.01.97	256	214	256	12700	11
22.01.97	186	165	186	12750	11
23.01.97	1053	490	490	12800	11
24.01.97	142	142	142	12800	9
***	2802	1323	1386	12690	13
ФРАНЦУЗСКИЙ ФРАНК (лот= 1000 FRF)					
20.01.97	10	10	10	3561	1
***	10	10	-10	3561	1
ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК (лот= 1000 CHF)					
23.01.97	4	4	4	14568	1
***	4	4	4	14568	1

*** - суммы; спроса, пр-ния и объема торгов средние; курс и число участников

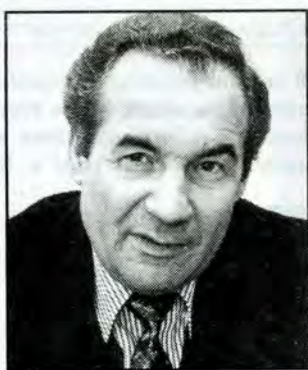
СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ тел.29-26-50, факс 29-25-56

ИНВЕСТИЦИИ

КЛИМАТ БЕЛАРУСИ СТРЕМИТСЯ УЛУЧШИТЬСЯ

Дмитрий МАШАРА

В нынешних нелегких экономических условиях Беларусь вряд ли располагает множеством вариантов выхода из кризиса. По мнению председателя комитета по инвестициям Министерства экономики Валерия Дрозда, девизом экономического развития Беларуси в 1997 году становятся инвестиции.



Говоря об итогах 1996 года в инвестиционной области, Валерий Дрозд подчеркнул, что темпы падения объемов инвестиций удалось замедлить в 3 раза. Так, по отношению к 1995 году темпы падения в целом за 1996 год составили 10%, в то время как в начале года достигали 30%. Выполнить директивное задание не удалось в связи с тем, что бюджет недодал на инвестиционные программы около BLR 1,5трлн.

Другой особенностью 1996 года стала интенсивная работа по улучшению инвестиционного климата. Так, в 1996 году была принята Национальная программа по привлечению инвестиций в Беларусь. Был также разработан целый ряд других документов, в числе которых выделяется указ «О новых и высоких технологиях». Речь в этом документе, действие которого рассчитано на длительный период, идет о привлечении технологически наполненных инвестиций. Минэкономики направило в Совет Министров проект постановления, определяющего критерии оценки технологии.

Не секрет, что в инвестиционной сфере Беларуси сохраняются и негативные тенденции. На макроуровне до 15,2% уменьшились фондообразующие инвестиции в ВНП. А для нормальной работы экономики и активного расширенного воспроизводства этот показатель должен составлять 30 - 40%. Износ фондов составляет в целом по отраслям 60% (в том числе в промышленности -- 64% и в нефтехимии -- 79%). Чтобы улучшить эти показатели, по мнению Валерия Дрозда, необходимо вложить в экономику $50 млрд. хотя бы в течение 10 ближайших лет. В 1996 году иностранные инвестиции составили $58,2 млн., из них прямые инвестиции -- $12,3 млн., а инвестиционные кредиты -- $45,9 млн.

Кроме проблем с привлечением инвестиций, есть трудности с использованием уже открытых кредитных линий. Кредитный портфель Беларуси сегодня составляет $500 млн., а просроченная задолженность по открытым кредитным линиям -- $818 млн.

Основные инвестиционные источники включают в себя амортизационные отчисления, прибыль, остающуюся в распоряжении предприятия, средства населения, бюджет и иностранные инвестиции. Главным внутренним источником инвестиций являются амортизационные отчисления. В Министерстве экономики готовится программа по новой амортизационной политике, которая предусматривает разделение счетов. Предполагается, что счет по амортизационным отчислениям должен быть выделен из общего счета предприятия.

Валерий Дрозд пояснил, что идет работа над внедрением конкурсной системы инвестиционных проектов. С Россией достигнута договоренность о том, что это будет делаться на взаимной основе. Министерствами экономики России и Беларуси достигнуты предварительные договоренности о проведении в апреле международной конференции «Развитие инвестиционной деятельности в условиях становления рыночных отношений». В сентябре в Беларуси пройдет международная конференция по развитию коммуникационной системы «Париж--Берлин--Варшава--Минск--Москва».

Главной задачей государства, по мнению председателя комитета по инвестициям, является создание нормальной экономико-правовой среды. И это вполне естественно: если инвесторам не будут предоставлены правовые гарантии, то они в Беларусь не пойдут. В ближайшее время планируется принять целый ряд законов по совершенствованию правовой среды для инвестиций. Будет проводиться работа над законами «О залоге» и «О лизинге».

Как и в прошлом, в нынешнем году основным резервом остаются частные инвестиции -- как отечественные, так и иностранные. Одной из форм привлечения частных инвестиций является конкурс инвестиционных проектов. Предполагается, что часть денег в качестве поддержки будет выделять государство, а другую -- частные инвесторы. Необходимо работать и с международными финансовыми организациями.

«В республику уже пришло несколько известных компаний, таких как «Форд», «Моторола», «Консьюмерз пэкэн джинг». Между руководством «Вест Рей групп» и «Коралла» достигнута договоренность о покупке контрольного пакета акций белорусского предприятия. Есть целый ряд предложений от иностранных инвесторов, что свидетельствует об их интересе к Беларуси. Но при этом они, конечно же, рассчитывают на высокую прибыль. Наша задача -- предоставить для этого все условия. Мы, конечно, понимаем, что «Форд» привез в Беларусь не самые передовые технологии, но Япония и Южная Корея начинали с того же», -- считает Валерий Дрозд.

СКАНДАЛ

КТО СТОИТ ЗА БЕЛОРУССКИМ АУДИТОМ?

Дмитрий МАШАРА

Высший хозяйственный суд Республики Беларусь поставил перед соответствующими органами вопрос о ликвидации ныне действующей Аудиторской палаты РБ и незаконности выполнения ею взятых на себя функций. А начиналось все с обычного иска...

28 ноября 1996 года состоялось заседание Высшего хозяйственного суда РБ (ВХС) по иску аудитора-предпринимателя И.Ковалевича к Аудиторской палате РБ о признании недействительным приказа этой организации о лишении аудитора лицензии. Суд удовлетворил требования истца и признал приказ недействительным как не соответствующий законодательству. Этот процесс не стал бы необычным, если бы судья ВХС не направил в Республиканскую прокуратуру и в Комитет государственного контроля сообщение, в котором говорится о незаконном осуществлении ныне действующей Аудиторской палатой своих функций.

За свою не слишком долгую историю Аудиторская палата была постоянно опекаема различными органами государственной власти, щедро наделявшими ее наименованиями и полномочиями. Претерпев неоднократные изменения, палата окружила себя многочисленными законодательными актами и оказалась, как ни странно, в правовом вакууме.

17 августа 1992 года Совет Министров Беларуси принял постановление N 506 «Об образовании Аудиторской палаты при Совете Министров РБ». Но уже 14 марта 1994 года правительство издает постановление N 145 «О совершенствовании структуры органов государственного управления РБ и сокращении расходов на их содержание». В документе, направленном на повышение эффективности работы органов госуправления, приведение их структуры в соответствие с преобразованиями в экономике и т.д., говорится об упразднении Аудиторской палаты при Совмине. При этом постановление предусматривало создание в Беларуси Аудиторской палаты на принципах самоуправления и самофинансирования. Министерству финансов поручалось провести необходимую для этого работу. Но «творческий» подход исполнителей к реализации постановления вернул вновь созданную организацию в государственное лоно. 25 марта 1994 года министр финансов Степан Янчук подписывает приказ N 38 «Об образовании Аудиторской палаты РБ». В документе говорится об образовании республиканской государственной организации Аудиторской палаты РБ, осуществляющей свою деятельность на принципах самоуправления и самофинансирования.

11 мая 1994 года устав Аудиторской палаты был зарегистрирован в Первомайском районном Совете народных депутатов г.Минска за N 3384. Устав определяет, что палата в своей деятельности руководствуется Конституцией РБ, Законом «О предприятиях в РБ», законодательством РБ и самим уставом, что дает основания считать Аудиторскую палату не иначе как предприятием. Учредителем Аудиторской палаты выступило Министерство финансов. Согласно уставу Аудиторская палата, не занимаясь контролем за аудиторской деятельностью, имела право лишь по согласованию с Государственным комитетом по труду и социальной защите утверждать квалификационные характеристики аудиторов. Но при этом устав предполагал выполнение Аудиторской палатой ряда не совсем соответствовавших ее статусу полномочий. Так, ее решения являлись обязательными для выполнения аудиторскими организациями, аудиторами-предпринимателями. А при необходимости Аудиторская палата совместно с министерствами, ведомствами и др. органами государственного управления имела право издавать даже нормативные акты. В качестве источников доходов Аудиторской палаты определены взносы аудиторских организаций, аудиторов и даже кредиты (!) банков и др. кредиторов.

На этом деятельность государственных органов, направленная на поддержание статуса палаты, не закончилась. 16 июня 1994 года за подписью тогда еще первого заместителя председателя Совета Министров Михаила Мясниковича выходит постановление Совета Министров РБ N 454 «О совершенствовании в РБ государственного регулирования аудиторской деятельности и контроля за ней». В соответствии с документом на Аудиторскую палату возлагались функции государственного регулирования аудиторской деятельности и контроля за ней. При этом расходы аудиторов и аудиторских организаций по уплате взносов, имеющих целевой характер и направляемых только на содержание Аудиторской палаты РБ, относятся на себестоимость аудиторских работ, услуг и приравниваются к материальным затратам. Кроме того, для пополнения уставного фонда палаты из республиканского бюджета предписывалось выделить BLR 700 млн. С выходом этого документа утратило силу постановление Совета Министров от 17 августа 1992 года N 506.

Однако прошло совсем немного времени, и с принятием в 1994 году Закона «Об аудиторской деятельности» Аудиторская палата получила новый статус. Закон определил, что *«...единая республиканская Аудиторская палата* (но не Аудиторская палата РБ, как она станет именоваться впоследствии -- **прим.ред.**) *осуществляет функции по координации аудиторской деятельности, методологии аудита, обеспечению соблюдения требований законодательства, содействию развитию независимого профессионального аудита и повышению эффективности аудиторской деятельности в РБ...»*. Палата объединяет всех аудиторов и все аудиторские организации на основе обязательного членства и финансируется за счет обязательных членских взносов, а ее решения обязательны для аудиторов и аудиторских организаций. 8 ноября 1994 года Верховный Совет принимает постановление N 3374-XII «О порядке введения в действие Закона РБ «Об аудиторской деятельности», в котором Кабинету Министров предписывается в месячный срок обеспечить организацию и проведение общереспубликанской конференции аудиторов. На конференции необходимо было создать единую республиканскую Аудиторскую палату и избрать ее руководящие органы. С выходом постановления предполагалось *«осуществить правопреемственность созданной единой республиканской Аудиторской палаты вместо ранее существующих органов, регулирующих аудиторскую деятельность в РБ, с передачей остатка государственных средств и имущества»*. Однако дальнейшие события дают серьезные основания считать, что правопреемственности не произошло, потому что определенная законом организация так и не была создана.

На конференции аудиторов, состоявшейся 5 января 1995 года, было принято Положение о республиканском Совете аудиторов (руководящем органе аудиторской палаты) и избран сам Совет. Согласно Положению *«Совет разрабатывает и рассматривает устав Аудиторской палаты Республики Беларусь и вносит на очередную конференцию на утверждение»*. Выбор названия будущей организации, совсем по-другому определяемой в Законе «Об аудиторской деятельности», идет вразрез со ст.30 Гражданского кодекса, предусматривающей, что использование в наименовании юридического лица, за исключением государственных органов, указания на официальные названия государств, запрещено. Очередная конференция состоялась в июне, и устав все-таки был утвержден Советом. Право решать, насколько данные организационные мероприятия укладываются в рамки определенных статей Гражданского кодекса, входит в компетенцию ВХС. Дело в том, что ст. 27 и 28 Гражданского кодекса определяют, что *«юридическое лицо действует на основании устава (положения)»*, а *«правоспособность юридического лица наступает с момента утверждения его устава (положения). Если юридическое лицо или его устав (положение) подлежит государственной регистрации, правоспособность юридического лица возникает с момента регистрации такого лица или его устава (положения)»*.

Если будет признано, что существующая сегодня организация под названием «Аудиторская палата РБ» организована с нарушением действующего законодательства, то будет создан прецедент незаконного выполнения взятых на себя функций. А белорусских аудиторов наверняка заинтересует, кому и за что они регулярно перечисляли взносы.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

АНДРЕЙ ТУР: «РЕЗУЛЬТАТЫ 1996 ГОДА НЕОДНОЗНАЧНЫ»

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

22 января состоялась коллегия Министерства экономики, на которой рассматривались итоги работы народного хозяйства за прошедший год. В первую очередь обсуждались направления, которые значатся приоритетными в программе социально-экономического развития до 2000 года: экспорт, жилье и продовольствие. В работе коллегии приняли участие представители правительства, Нацбанка, Мифина, Минстата.

Заместитель министра экономики Андрей Тур так оценивает результаты 1996 года:



-- Итоги показывают, что год был очень непростой, а результаты деятельности неоднозначны. Если говорить о позитивных моментах, то в 1996 году впервые за последние годы есть небольшой рост по отношению к предыдущему году в сопоставимых ценах. К примеру, ВВП вырос на 2,6%. Произошло, пусть небольшое, превышение прогнозных показателей практически во всех отраслях. Промышленное производство выросло на 3,2%, выпуск продукции сельским хозяйством увеличился на 2,4%, выпуск товаров народного потребления -- на 7,2%, розничный товарооборот -- на 23%.

Это связано с тем, что в 1996 году немного укрепилась правовая база экономических процессов. Кроме того, административные меры могут дать именно такой эффект стабилизации на короткий период (год - два -- не больше). Ведь речь идет не о массовых проявлениях и фактах роста. Это лишь элементы стабилизации экономической системы.

-- Говоря о росте промышленного производства, Вы имеете в виду, что было произведено больше продукции или что было реализовано больше продукции?

-- Речь идет об общем агрегативном показателе, то есть о так называемой товарной продукции. Действительно, по промышленности не все однозначно. Из 9 агрегированных отраслей в промышленности прирост производства был в семи отраслях, а в двух наблюдался спад. Объемы производства в электроэнергетике и топливной промышленности оказались ниже уровня 1995 года. Это неудивительно: сейчас именно на эти отрасли легла нагрузка по неплатежам, ведь основные долги ложатся на энергоносители. Сегодня стоимость энергоносителей в себестоимости товаров составляет в среднем 30 - 35%, а в структуре импорта энергоносители вместе с материалами составляют 29%.

-- Экспорт, одно из основных направлений программы социально-экономического развития Беларуси до 2000 года, является и самым проблематичным...

-- Когда мы говорим о том, что прошлый год характеризовался как позитивными, так и негативными тенденциями, то имеем в виду, что одной из наиболее болезненных проблем является положение во внешней торговле. В условиях кризиса, в котором находилась и до сих пор находится экономика, стабилизационный выигрыш и прирост могли быть достигнуты только за счет определенных потерь. Одним из негативных аспектов прошедшего года, кроме снижения уровня прибыльности, роста безработицы, увеличения числа предприятий-банкротов, оказалось увеличение отрицательного сальдо.

По сравнению с аналогичным периодом прошлого года отрицательное сальдо выросло почти в два раза и составило $1,4 млрд. За 11 месяцев прошедшего года белорусский экспорт составил $4,8 млрд., в то время как импорт достиг $6,2 млрд. Рост отрицательного сальдо до таких значительных размеров свидетельствует, что у нас есть проблемы в той приоритетной части, которой является экспорт. В 1996 году в отличие от предыдущих лет дефицит торгового баланса складывался как из дефицита внешней торговли со странами СНГ, так и из дефицита в торговле со странами дальнего зарубежья. До этого дефицит формировался в основном за счет отрицательного сальдо со странами СНГ, и в первую очередь -- с Россией.

Тем не менее можно говорить о некоторых позитивных тенденциях во внутренней структуре дефицита. Несмотря на то, что дефицит в торговле с Россией до сих пор является наибольшим, он все же несколько сократился. Импорт по всем составляющим остался прежним, а вот экспорт наших товаров в Россию увеличился. Значительную его долю составили бывшие традиционные позиции: тракторы, автомобили, удобрения, продукция машиностроения. Очень серьезно возросло отрицательное сальдо с Украиной. В прошедшем году оно составило $308,5 млн. за счет того, что импорт увеличился на 45%, а экспорт снизился на 23%. Эта проблема во многом объясняется тем, что Украина в одностороннем порядке перешла на международный вариант взимания НДС на импортные товары, что существенно повлияло на товаропотоки.

Формирование отрицательного сальдо происходит не столько за счет увеличения импорта, сколько за счет проблем с экспортом. В основном импорт составляют те компоненты, которые необходимы нам как индустриальной стране: энергоносители, сырье, материалы, комплектующие. Конечно, политика возможного импортозамещения и экономии ресурсов необходима, однако основное направление -- стимулирование экспорта. Именно эта позиция должна быть основополагающей и приоритетной. Сейчас для развития данного направления разрабатывается программа стимулирования и развития экспорта, программа импортозамещения.

-- Обсуждалось ли на коллегии положение на валютном рынке? Ведь большинство проблем предприятий-экспортеров связано с завышенным курсом белорусского рубля.

-- Мы не обсуждали эти проблемы на коллегии, потому что в течение последнего месяца Министерство экономики внесло в правительство ряд предложений по регулированию этой сферы. Большинство из них было принято, остальные предложения находятся на рассмотрении. Речь в предложениях Минэкономики идет и о валютном коридоре, и о необходимости переговоров с Россией по привязке валютного курса к российскому рублю. Кроме того, необходимо постепенно принимать единый валютный курс и создать необходимые для этого условия в течение января - февраля. После формирования единого курса его можно будет привязывать на 80-100% к уровню инфляции и тем самым регулировать экспортно-импортные потоки, формировать нормальное положение на валютном рынке. В этих вопросах у нас практически полное стратегическое согласие с позициями Минфина и Нацбанка.

Необходимо помнить о том, что шаги в области валютного регулирования должны быть постепенными и осторожными. Ведь значительная девальвация национальной валюты сразу взвинтит цены по импорту, и это снова приведет к росту инфляции. Поскольку закупка более дорогих импортных энергоносителей, тепла, металлов приведет к росту себестоимости и затрат, а в конечном счете -- к росту цен. Валютная политика должна быть очень аккуратной, осторожной и взвешенной с точки зрения макроэкономических пропорций.

И все же, как показывает практика, курс должен меняться практически параллельно с инфляцией. Если возрастает инфляция, но не меняется курс, то рано или поздно возникает необходимость достаточно резко привести курс в соответствие с уровнем инфляции. А это всегда приводит к более резкому росту курса и влечет за собой очередной виток инфляции. Экономика -- система инерционная, и происходящие в ней процессы сложно остановить в одночасье.

-- В конце прошедшего и начале текущего года стало очевидно, что и второе приоритетное направление программы -- продовольствие -- не так просто реализовать, как это представляется на первый взгляд...

-- Проблему продовольствия необходимо рассматривать как с точки зрения агропромышленного комплекса, так и с точки зрения формирования доходов и заработной платы. Несмотря на небольшой прирост, достигнутый в прошедшем году, ситуация в агропромышленном секторе не совсем однозначна. Наибольший прирост наблюдался в растениеводстве. В то же время произошло снижение в области производства животноводческой продукции. Производство мяса снизилось на 6%, а молока -- на 2% по сравнению с 1995 годом. Перебои с мясом, маслом, молочными продуктами во многом были связаны с тем, что в 1996 году, пожалуй, впервые было решено снизить объемы закладки мясо-молочных продуктов в госрезерв и делать закупки по мере необходимости. В то же время в связи с отсутствием таможенных границ и из-за более высоких цен на продукты в России белорусская продукция просто уплывала за пределы страны. Тем не менее сегодня можно говорить о том, что в последние дни ситуация начала выравниваться.

-- Возможен ли отказ государства от регулирования цен на основные продовольственные товары?

-- Фактически уже сейчас государство постепенно прекратило регулировать цены. Сдерживавший рост цен указ президента действовал до 1 января 1997 года. Теперь начинается постепенный процесс отпуска цен. Если в целом в 1996 году общий уровень прироста цен ежемесячно составлял 2,8%, то в декабре он достиг 7,4%, а за первые две недели января -- 7,1%. Теперь индекс общих цен растет за счет роста цен на продовольствие.

В течение целого года рост цен сдерживался. В результате сельскохозяйственные предприятия несли значительные убытки по причине превышения затрат над закупочными ценами. Сейчас процесс ценообразования постепенно выравнивается.

НОВОСТИ

МАЛАЯ ПРИВАТИЗАЦИЯ ДОШЛА ДО ВОЛКОВЫСКА

Отдел информации «БДГ»

Волковысские власти продолжают активно привлекать внимание местных предпринимателей к процессу малой приватизации. 28 января местный горисполком и Международная финансовая корпорация в рамках своего проекта «Малая приватизация в Беларуси» проводят семинар для представителей частного бизнеса.

Цель семинара -- ознакомить предпринимателей с городской программой разгосударствления и приватизации на 1997 год, с ходом малой приватизации в других городах Беларуси, а также дать практические рекомендации по участию в аукционах в качестве покупателей государственных предприятий и объектов.

В семинаре примут участие представители горисполкома, волковысского бизнес-центра, а также консультанты МФК, которые уже оказывают безвозмездную техническую помощь в проведении малой приватизации 11 городам Беларуси. Уже сейчас консультанты МФК помогают волковысским властям в подготовке очередного аукциона по продаже объектов малой приватизации, который планируется провести 18 февраля.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ БЕЛАРУСИ ЖДЕТ ОЧЕРЕДНОЙ НЕЛЕГКИЙ ГОД

Светлана КАРПЕКОВА

23 января в Минске прошло заседание совета Белорусского союза предпринимателей (БСП). Совместно с президиумом республиканского профсоюза «Садружнасць» на нем обсуждалась программа общих действий по реализации государственной программы поддержки малого предпринимательства и Генерального соглашения на 1997 год. Кроме того, обсуждалась работа БСП в новых конституционных условиях, во взаимодействии с законодательной и исполнительной ветвями власти и особенно с Советом Министров, министерствами экономики и финансов, предпринимательства и инвестиций и их территориальными органами.

Выступивший на заседании заместитель министра торговли Владимир Чигирь отметил: *«Позиция Минторга заключается в том, что мы всячески должны способствовать нормальным, деловым, конкретным отношениям предпринимателей с нашим министерством, с органами управления на местах»*.

Заместитель министра финансов Иван Шунько сообщил, что в 1997 году предполагается ввести упрощенную систему налогообложения для предпринимателей, однако сегодня этот вопрос окончательно еще не проработан. В частности, не определены размеры ставок, а также то, какие структуры должны входить в упрощенную систему налогообложения, а какие -- нет. Г-н Шунько также сообщил, что в готовящемся проекте Налогового кодекса предполагается максимальное сокращение льгот.

Замминистра коснулся и указа президента «Об упорядочении взимания фиксированных сумм налога на прибыль и твердых сумм подоходного налога». Он отметил, что достаточно большая градация в базовых ставках связана с разными условиями торговли в регионах страны. Определить конкретные ставки должны уже местные Советы. *«Здесь, я думаю, перекосов больших не будет, поскольку эти налоги являются источником доходов местных бюджетов. Так что местному Совету не так просто установить либо заниженную, либо очень высокую базовую ставку»*, -- сказал Иван Шунько.

Члены совета БСП и приглашенные на заседание предприниматели говорили о продолжении конфронтационной государственной политики в отношении негосударственных структур, о незаинтересованности местных властей в их развитии. Вице-президент Союза предпринимателей Александр Потупа говорил о кризисной ситуации, в которой существует сегодня белорусское предпринимательство. Он сообщил, что примерно на 80% сократилось количество легальных субъектов хозяйствования (перерегистрированных согласно указу N208); регистраций новых субъектов хозяйствования, легальных (уплативших предварительный налог на новых условиях) торговцев на вещевых рынках; банков, имеющих уставный фонд не менее ECU 2 млн. (таковых осталось 12, но еще 7 из них в связи с резким ростом официального курса доллара вынуждены будут срочно наращивать уставный фонд в рублях). Вице-президент БСП также отметил, что существенно усилились тенденции национализации и монополизации в сферах банковской, выставочной деятельности, в области туризма, алкогольно-табачного, арендного и др. бизнеса. Активно готовится проект закона о ликвидации принципа ограниченной ответственности, попытки внедрить который в рамках налогового законодательства или очередного указа предпринимались с декабря 1994 года. При сохранении таких тенденций, по мнению Александра Потупы, серьезное предпринимательство обречено на быстрый коллапс -- либо оно уйдет за рубеж, либо в теневую экономику.

СОТРУДНИЧЕСТВО

САМЫЙ КОРОТКИЙ ПУТЬ НА ВОСТОК

Андрей МАХОВСКИЙ

Интеграционная тематика, давно уже пользующаяся особой популярностью на просторах России и Беларуси, наконец подхвачена и в других сопредельных славянских странах. Не так давно с проектом создания научно-производственной электротехнической компании Беларуси, России и Украины выступили предпринимательские союзы трех стран. Штаб-квартира корпорации будет располагаться в столице Беларуси, основное производство -- в Украине. Сейчас представители компании «Элетекс» проводят экспертизу белорусского рынка на предмет возможности сбыта своей продукции.

Будущая корпорация предполагает специализироваться на производстве электротехнического энергосберегающего оборудования. Его основной производственной базой станет Харьковский электромеханический завод (ХЭМЗ). Уже много лет совместно с научно-производственным предприятием «ЭОС» НИИ ХЭМЗ проводит работы по проектированию электротехнического оборудования (тиристорные электропроводы). Продукция, выпускаемая Харьковским заводом, работает почти во всех странах СНГ. Ее внедрение на предприятиях позволяет экономить 15 -- 40% электроэнергии. Средняя стоимость приборов -- $3000. Однако, по словам специалистов ХЭМЗ, в срок не более одного года оборудование окупается. По многим параметрам, приборы, производимые в Украине, не уступают западным образцам. В то же время их реальная стоимость в полтора - два раза ниже.

По оценке директора НИИ ХЭМЗ Михаила Долгина, совсем скоро действующие сейчас электротехнические приборы потребуют замены. Поэтому руководство корпорации считает, что теоретически рынок потребления безграничен. Однако на практике возникают достаточно серьезные проблемы. Даже на своем, весьма узком, рынке ХЭМЗ вовсе не является монополистом. Кроме западных фирм, серьезными конкурентами являются производители России и Беларуси. В частности, электротехническую продукцию в России выпускают предприятие «Электросила» и Екатеринбургский электроаппаратный завод. В Беларуси производством энергосберегающего оборудования занимается Минский электромеханический завод.

Уставный фонд компании определен в размере $200 тысяч. Предполагается, что каждая из сторон будет иметь 25% акций. Оставшиеся 25% планируется направить в резервный фонд, и перераспределение их еще впереди. Помимо этого, планируется привлечение банковского капитала. С белорусской стороны участвовать в финансировании проекта предложено «Приорбанку».

Учредители чрезвычайно ревниво относятся к своему праву первородства. Так, г-н Куделко отметил, что о создании каких-либо совместных предприятий на территории Беларуси либо России не может быть и речи. Производство и научные разработки, судя по всему, будут сконцентрированы на территории Украины. Россия интересует электротехническую корпорацию лишь в качестве огромного рынка сбыта. Еще более скромная роль отводится Беларуси. Головной штаб-квартире корпорации делегируются исключительно представительские функции. На вопрос «Чем же все-таки будут заниматься белорусские участники проекта?» Михаил Долгин ответил, что здесь корпорация будет искать заказчиков и работать с предприятиями. По его словам, в перспективе возможно и использование некоторых комплектующих, производимых белорусскими заводами. Как заявил Николай Куделко, *«размещение штаб-квартиры в Минске было обусловлено большой активностью белорусской стороны»*.

Впрочем, истинная причина вполне прозаична. Безусловно, самым перспективным рынком сбыта для вновь создаваемой корпорации является Россия. Однако по вполне понятным причинам сегодня непосредственные контакты украинских производителей с российскими потребителями существенно затруднены. Поэтому выходить на рынок России приходится окольными путями. Беларусь станет своеобразным плацдармом для продвижения украинской продукции на восток. Белорусско-российский Таможенный союз создает действительно идеальные условия для освоения необъятных российских просторов. Как признался Николай Куделко, учредители электротехнической корпорации далеко не единственные, кому пришла в голову идея «идти на восток белорусскими дорогами». По его словам, в ближайшее время белорусам стоит ждать существенного притока инвестиций с Украины и создания новых аналогичных корпораций.

ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

НА ДЕШЕВЫЕ РАБОЧИЕ РУКИ НЕ СУЩЕСТВУЕТ КВОТ

Вадим СЕХОВИЧ

По данным концерна «Беллегпром», физический объем экспорта продукции легкой промышленности Беларуси в страны дальнего зарубежья увеличился в прошлом году на 10 - 15%. В 1997 году планируется рост объема производства на 6,6%, а прибыли от реализации, в т.ч. и на внешнем рынке, -- на 35%.

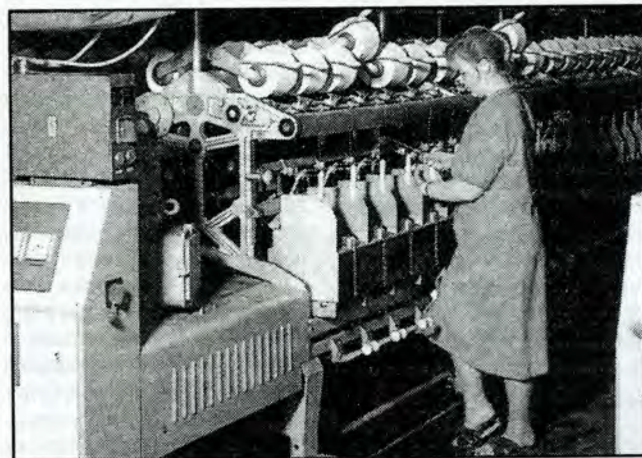
Экспорт текстильных изделий в страны Европейского сообщества обеспечивает большую часть всех валютных поступлений на предприятия отрасли. Но количество продукции, которое производитель может ввезти на этот рынок, ограничено квотами. Они устанавливаются специальной Комиссией Экономического сообщества (КЭС) (штаб-квартира -- Брюссель) для каждой из потенциальных стран-экспортеров. Соглашение между странами Европейского сообщества и Беларусью о торговле текстильными товарами было подписано 1 апреля 1993 года. Им были определены квоты на экспорт Беларусью своих текстильных товаров (по 34 позициям) в страны ЕС до 1999 года (включительно).

Однако выделенные Беларуси квоты по отдельным категориям (пальто, куртки, костюмы женские и ряд других) удовлетворяли экспортные потребности отечественных предприятий легкой промышленности не более чем на 30%. Поэтому Министерство внешнеэкономических связей, посольство Беларуси в Бельгии и концерн «Беллегпром» инициировали в 1995 году новые переговоры с КЭС, на которых по важнейшими категориям квоты были увеличены в 3 - 7 раза. По некоторым категориям, где было достигнуто увеличение квот, объем экспорта в натуральном выражении возрос на 30 - 50%. Например, если в 1995 году по установленной квоте в 75 тыс. пальто и плащей ушло на экспорт 201 тыс. (здесь были применены предусмотренные КЭС т.н. 12%-ное «увеличение нормального порядка» и «увеличение чрезвычайного порядка» (за счет неиспользуемых или мало выбираемых других квот), то в 1996 году из квоты в 493 тыс. пальто и плащей было выбрано порядка 400 тыс. Но, по словам главного эксперта управления внешнеэкономических связей концерна «Беллегпром» Елены Андреевой, установленные в 1995 году квоты и сегодня не удовлетворяют белорусскую сторону по таким традиционно сильным экспортным статьям, как хлопчатобумажные и льняные ткани, изделия из льна.

Однако в общем объеме экспортных поставок в пределы ЕС на них (а также на трикотаж, чулочно-носочные изделия) приходится порядка 40%. Остальные 60% -- это экспорт текстильных товаров, произведенных из давальческого сырья. Как правило, это готовые изделия. Например, из 28 швейных предприятий, входящих в состав «Беллегпрома», сегодня на давальческом сырье фирм ЕС работает порядка 80 - 90%. По сути, Беларусь экспортирует только услуги на пошив изделий.

В свое время рост стоимости рабочих рук на европейском рынке труда обусловил вынос сначала обувных, а потом и швейных производств в страны Юго-Восточной Азии: Гонконг, Тайвань, Китай и др. Но с течением времени уровень жизни заметно вырос и в этом регионе. Поэтому многие фирмы из ЕС стали обращать внимание на Россию, Украину, Беларусь, Болгарию и Румынию, где имеется довольно развитая легкая промышленность и более квалифицированная, но менее дорогая рабочая сила.

Из стран ЕС, чьи фирмы наиболее активно размещает заказы на пошив текстильных изделий в Беларуси, выделяется Германия. За ней следуют Голландия, Франция, Бельгия, Дания и др. Что же касается экспорта хлопчатобумажных и льняных тканей, то традиционно самое большое количество их вывозится на итальянский и английский рынки.



Кроме «режима прямого экспорта» (см. выше), существует вариант, когда при экспорте текстильных товаров в пределы ЕС выделенные стране квоты не используются. Это т.н. «режим opt (outward processing trade)». Нужно подчеркнуть, что он распространяется только на производителей из стран ЕС. В соответствии с «режимом opt» производитель получает лицензию -- «prior authorisation» -- во внешнеэкономическом ведомстве своей страны, по которой он имеет право вывезти из пределов ЕС в Беларусь сырье, пошить и забрать готовую продукцию.

По данным МВЭС, за истекший год экспорт текстильных изделий в «режиме opt» возрос почти в 2 раза. Если в 1995 году таким образом было вывезено продукции на сумму $10,9 млн., то в 1996 -- уже на $20,2 млн. Одновременно сокращались поставки по прямому экспорту (соответственно на $35,3 млн. и $26,1 млн.).

Причины снижения выборки Беларусью квот ЕС в 1996 году таковы. Во-первых, этому способствовало перераспределение объемов вывезенной из Беларуси продукции из «режима прямого экспорта» в «режим opt» (увеличение на $10 млн. в «режиме opt» и уменьшение на $10 млн. в «режиме прямого экспорта»). Квоты по таким категориям, как куртки, свитера, мужские костюмы, платья и юбки и др. были выбраны фирмами, имевшими на руках лицензию «prior authorisation».

Начальник управления внешнеэкономических связей концерна «Беллегпром» Александр Лагуновский в качестве второй причины называет резкий рост себестоимости продукции. В некоторых случаях цены на белорусские изделия превысили мировые, и западному заказчику работать с белорусами стало просто не выгодно.

В-третьих, в 1996 году произошел отток экспортной продукции на внутренний и российский рынки, где уровень цен превысил мировой на 15 - 20%. Во многом это объясняется разницей курсов -- за рубли белорусским предприятиям было торговать более выгодно, чем за валюту. По отдельным предприятиям уровень рентабельности экспортных поставок в страны дальнего зарубежья составил 5%, в то время как на внутренний рынок и в страны СНГ он доходил до 35%. Объем реализованной в прошлом году на российском рынке продукции увеличился на 40%.

Как следствие, выборка квот ЕС по хлопчатобумажной пряже составила всего 8,9%. По этой же причине резко сократился экспорт в ЕС чулочно-носочных изделий: в 1996 году в страны дальнего зарубежья было поставлено порядка 1 млн. пар (выборка -- 26,3%), в то время как в 1995 году -- около 3 млн. (выборка -- 100,5%)

В-четвертых, в отрасли периодически возникали проблемы с обеспечением предприятий сырьем. В первую очередь это касается хлопка и шерсти. Чтобы ситуация не повторилась в новом году, концерн «Беллегпром» ведет очень напряженные переговоры с фирмой «Daewoo» по поводу поставок в Беларусь узбекского хлопка (очередной раунд состоялся 24 января в Минске). Переговоры протекают довольно тяжело, но белорусская сторона все же надеется на положительный результат. Проведены переговоры и с представителями австралийской фирмы «Michel & Sons», на которых определены объемы поставок на условиях товарного кредита высококачественной шерсти с зеленого континента. На таких же условиях концерн предполагает заключить контракт по поводу партии хлопка с американской фирмой.

Проблемы с обеспечением отрасли сырьем серьезны, но разрешимы. Больше всего руководство концерна «Беллегпром» обеспокоено сокращением экспорта собственно белорусских изделий. Для того чтобы преодолеть эту тенденцию, ведется активный поиск инвесторов, готовых вложить деньги в модернизацию отечественных предприятий. Низкая конкурентоспособность белорусских готовых изделий на внешних рынках, несомненно, связана с отсутствием средств на техническое перевооружение, приобретение современных технологий и материалов. В этой связи в 1997 году будут продолжены переговоры с известной английской фирмой «Coats Limited». В частности, рассматриваются возможности создания совместного производства ниток на Гродненском производственном прядильно-ниточном объединении. Эта же фирма проявила интерес к Минскому экспериментально-фурнитурному заводу, на производственных мощностях которого намечается открыть совместное предприятие по выпуску конкурентоспособной молнии-застежки.

На протяжении 1996 года велись переговоры с итальянской фирмой «Picci», которая проявляет интерес к вложению средств в производство на территории Беларуси велюровых пальтовых тканей. 1997 год станет для этих переговоров решающим. Для отечественных производителей очень важно создание в стране оптового склада импортных и отечественных прикладных материалов.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОХРАННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ БУДЕТ СОБИРАТЬСЯ В БЕЛАРУСИ

Виктор МАРТИНОВИЧ

В апреле 1997 года будет начата реализация проекта, предусматривающего производство в Беларуси охранных систем по лицензии американской фирмы C&K Systems.

Дилером C&K Systems на территории Беларуси является совместное белорусско-американское предприятие «Сатурн-Инфо», входящее в состав холдинговой группы российских и белорусских фирм «Инфобанк Холдинг». Холдинговая группа включает в себя инвестиционный фонд «Сатурн-Инвест» и акционерный коммерческий банк «Инфобанк». Значительное количество акций банка и фонда принадлежит непосредственно «Сатурн-Инфо».

Достигнув в Беларуси существенных объемов продаж техники C&K Systems, руководство компании заинтересовалось возможностью выпуска охранных систем на базе местных производственных предприятий. Для проведения переговоров по этому вопросу в январе в Минск прибыл Барт Оттен, директор Европейского филиала американской компании. Согласно предварительным договоренностям в Беларуси будут производиться две разновидности техники C&K Systems: охранное оборудование и системы видеонаблюдения. Первую производственную линию планируется организовать на базе совместного предприятия «Диасса», вторую -- на площадях спецпредприятия «Кабельное и спутниковое телевидение» ПО «Горизонт». Сейчас СП «Диасса» и ПО «Горизонт» занимаются изготовлением пробной партии, а «Сатурн-Инфо» -- изучением потребностей рынка. Весной будет определен объем первой партии продукции, после чего Европейский филиал C&K Systems выделит белорусской стороне товарный кредит, минимальный размер которого -- $50 тыс. Одновременно американская сторона инсталлирует в Беларуси необходимое для производства оборудование.

По словам генерального директора СП «Сатурн-Инфо» Владислава Рачкевича, проект не предусматривает создания нового юридического лица, в уставном фонде которого были бы доли всех заинтересованных сторон. Весной будет заключен трехсторонний договор, согласно которому подрядчикам (СП «Диасса» и «Кабельное и спутниковое телевидение» ПО «Горизонт») будет доверено производство техники по технологии C&K Systems под заказ «Сатурн-Инфо». Контролировать качество продукции будут специалисты C&K Systems.

Пока неизвестно, какое место займет белорусская техника C&K Systems на рынке охранных систем. Руководство «Сатурн-Инфо» не скрывает своих опасений по поводу того, что оборудование, произведенное здесь, окажется дороже зарубежного аналога. Причина -- высокие ставки налоговых сборов, взимаемых при импорте комплектующих в Беларусь. Владислав Рачкевич понимает, что ценовой аргумент сегодня чрезвычайно важен в конкурентной борьбе. *«Белорусский рынок охранного оборудования -- своего рода феномен,* -- говорит генеральный директор «Сатурн-Инфо». -- *По нашим данным, здесь продается самая дешевая техника в мире. Причина -- демпингование цены западными производителями с целью завоевания как можно более прочной позиции на белорусском рынке. Национальным производителям из-за дефицита оборотных средств чрезвычайно сложно выживать в этих условиях. Наша ситуация осложняется еще и тем, что никаких налоговых льгот в отличие от крупных государственных предприятий нам никто не предоставит. Тем не менее мы согласовали вопрос ценообразования с Европейским офисом C&K Systems, где нашли понимание наших проблем».*

СПРАВКА «БДГ»:
C&K Systems -- часть американского холдинга C&K Components Inc. Ежемесячный объем производства C&K Systems -- 20 тыс. датчиков, 100 тыс. панелей. Около 25% торгового оборота Европейского офиса сегодня приходится на Россию и страны СНГ. В 18 странах действует 28 офисов компании, дилерская сеть создана в 60 странах мира. Производственные мощности находятся в Китае, Великобритании, Коста-Рике, России.

Однако есть еще одно препятствие, способное привести к замораживанию проекта, -- пресловутые сложности с покупкой валюты на бирже. При нынешних возможностях конвертации белорусского рубля вполне возможно, что Европейский филиал C&K Systems просто не вернет товарный кредит, предоставленный белорусскому СП. Барт Оттен, директор C&K Systems Europe, так охарактеризовал ситуацию: *«Наша компания решила не ограничиваться только сбытовой деятельностью в Беларуси в связи с наличием здесь богатого научно-технического потенциала. Тем не менее для реализации проекта необходимо упростить процедуру импорта комплектующих и конвертации национальной валюты. Ведь в осуществлении подобных инвестиционных проектов заинтересовано прежде всего государство, так как они способствуют совершенствованию внешнеэкономической деятельности».*

В последнее время на рынке охранного оборудования наблюдается некоторое оживление. В Беларуси появился официальный представитель американской корпорации Checkpoint, специализирующейся на выпуске систем защиты товаров от хищений. Сейчас возможности производства у нас охранного оборудования изучает и фирма «Белкомдата». Это свидетельствует о растущем спросе на такого рода товары.

КОРОТКО

АВАНСОВЫЙ МИНИМУМ

Министерство архитектуры и строительства придумало своеобразную меру борьбы с объектами незавершенного строительства.

Уже разработан проект указа президента Беларуси, которым определяется, что начало строительства объектов, возводимых за счет всех источников финансирования, будет осуществляться только после накопления на специальном счете заказчика не менее 20% сметной стоимости объекта. Ожидается, что данный порядок вступит в силу с марта, но не будет касаться начала строительных работ на объектах, возводимых за счет бюджетных средств.

Многие эксперты утверждают, что «инициатива» Минстройархитектуры имеет «банковские» корни.

«MADE IN BELARUS»: ВЕЛЕНО ПОЛЮБИТЬ

Министерством торговли, Белкоопсоюзом, Минсельхозпродом, концернами «Беллегпром», «Беллесбумпром», «Белместпром» начато согласование ассортимента и объемов поставки в торговую сеть продукции белорусского производства.

Данная акция не стоила бы столь пристального внимания, поскольку проводится ежегодно, если бы не одно «но»... Договоры на поставку в торговую сеть продукции белорусского производства должны соответствовать «контрольному показателю». Доля белорусской продукции в 1997г. в спросе населения должна составить не менее 70%. Если применительно к продуктам питания этот показатель труднодостижим, то относительно промышленных товаров повседневного спроса -- вовсе нереален. Поэтому уже в ближайшее время можно ожидать пересмотра ставок таможенных пошлин по большой номенклатуре товаров.

ЗА КОРДОН!

Министерство внешнеэкономических связей Беларуси в нынешнем году намерено расширить сеть торговых представительств за рубежом.

Так, ожидается, что в марте будут открыты кооперационные торговые бюро белорусской экономики в Швеции и на Кубе. В июне должен появиться торговый дом Республики Беларусь в Краснодаре. В течение всего года будет вестись работа по открытию торговых домов в Чите, Улан-Удэ, Украине (Республика Крым), а также кооперационных бюро белорусской экономики в Египте, Китае, Иране, Эстонии, Латвии, Республике Чувашия (Чебоксары).

Отдел информации «БДГ»

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

POLDEKOR — ЭТО ПРАВИЛЬНЫЙ ВЫБОР

Сергей ВЕЛИЧКО

Строительная компания Юлии Скорыниной -- фирма, широко известная в Минске своими элитными интерьерами и оригинальным дизайном, представляет Вашему вниманию новую коллекцию настенных покрытий -- PolDekor.

В последнее время наш человек, ранее привыкший к однообразию, ограниченности предлагаемых ему товаров и услуг, столкнулся с совершенно новой для него проблемой -- проблемой выбора. Теперь ему приходится выбирать всё и вся: кетчуп, телевизионную программу, автомобиль, президента, шампунь от перхоти. Немудрено, что так легко ошибиться.

За четыре года существования нашей фирмы нам тоже не раз приходилось решать эту проблему. Профиль нашей деятельности предполагает необходимость постоянно следить за изменением вкуса клиентов, конъюнктуры рынка, поступлениями новых отделочных материалов. Но есть некоторые позиции, верность которым мы храним на протяжении нескольких лет и верим в то, что эта дружба продлится еще немало времени.

Среди них -- PolDecor -- натуральное покрытие для стен и потолков, изготовленное по традиционной японской технологии из натурального сырья, такого как хлопок, шелк, текстильные волокна. По способу нанесения PolDecor можно отнести к так называемым «жидким обоев». Работая с этим материалом, мы не раз убеждались в его достоинстве: простота нанесения, маскировка трещин и неровностей поверхности. Хвалебные слова в его адрес мы слышали и от наших клиентов: их радовали его экологичность, прочность, тепло- и звукоизоляция, отсутствие стыков и швов, как у обычных обоев, стойкость на загрязнение, возможность очистки, ремонтопригодность, долговечность. Предлагая PolDecor клиентам, мы испытываем гордость за его оригинальность, даже изысканность, наличие большого количества разновидностей (около 200 видов).

По-видимому, всех нас впереди ждет строительный бум. Все мы хотим жить в лучших, более комфортабельных условиях, чтобы вокруг нас были опрятные, чистые стены, над головой -- ровный потолок, под ногами -- мягкий ковер, двери закрывались без скрипа, а из окна не дуло. И всех нас, конечно, не в последнюю очередь волнует вопрос стоимости того или иного материала, тех или иных услуг, их качество. Мы считаем, что применительно к PolDecor соотношение качества и цены наиболее оптимально.

Перед человеком, решившим привести в порядок свой дом, офис или магазин, всегда встает вопрос -- кто? Кто сможет помочь ему осуществить свои мечты -- качественно положить плитку или оштукатурить стены? Мы предлагаем не только материал, мы предлагаем услуги. Нанесение PolDecor не является сложным технологическим процессом, в принципе его сможет выполнить любой мало-мальски терпеливый человек, но все-таки лучше обратиться к специалистам -- к нам.

Итак, выбор за Вами. Для того, чтобы сделать его правильным, нужна информация, поэтому не стесняйтесь -- приходите, мы всегда рады будем Вам помочь. Как советом, так и делом.

Приобрести покрытия PolDecor и заказать выполнение работ по их нанесению можно в строительной компании Юлии Скорыниной: Минск, бульвар Толбухина, 3-427, тел.: 268-80-39, 268-80-35.

ТАРИФНАЯ ПОЛИТИКА

СЕРЬЕЗНАЯ ПОДГОТОВКА К 1 АПРЕЛЯ

Отдел информации «БДГ»

Повышение цен на многие товары -- это не единственная достопримечательность начавшегося года. В течение всего 1997 года правительство намерено проводить политику поэтапной ликвидации перекрестного субсидирования тарифов на социально значимые виды услуг.

Так, с 1 января стоимость жилищно-коммунальных услуг увеличилась в 1,15 раза, стоимость электроэнергии для населения -- в 1,36 раза. Уже можно точно говорить и о том, когда будет следующее повышение цен -- 1 апреля. Тот, кто посчитает, сообщение об увеличении цен первоапрельской шуткой -- посмеется над собой. Именно в этот день стоимость электроэнергии, жилья, коммунальных услуг увеличится еще в 1,15 раза.

С увеличения цен на жилье начнется и второе полугодие. Специалисты Минжилкомхоза, Минэкономики и Минтопэнерго настаивают на том, что третий этап увеличения тарифов на жилищно-коммунальные услуги должен быть самым «решительным» -- в 1,46 раза. Население, конечно, почувствует его, но не столь остро, как в холодное время года.

Небезынтересно, что в течение нынешнего года ряд заинтересованных ведомств также будет осуществлять работу по формированию системы тарифов на пассажирские перевозки городским и пригородным транспортом, направленной на поэтапное сокращение и ликвидацию бюджетных дотаций.

НЕДВИЖИМОСТЬ

БЮДЖЕТ-97 И РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ: ОТ ЛЮБВИ ДО НЕНАВИСТИ

Виктор ДЕМИДОВ

И чиновники, составлявшие государственный бюджет на 1997 финансовый год, и депутаты, принявшие этот документ, на словах были одержимы заботой о бесквартирных и малообеспеченных гражданах. В пояснительной записке к проекту бюджета (как и во многих выступлениях новых законодателей) так и сквозит стремление не допустить роста стоимости коммунальных услуг для населения, стимулировать жилищное строительство и т.д. А в самом бюджете -- все с точностью до наоборот. И хотя горькая правда зачастую скрывается за невинными, на первый взгляд, формулировками, однако в том, что касается получения денег с недвижимости и ее владельцев, парламентарии своего не упустили.

ЖЭСЫ: ПРИКАЗАНО ВЫЖаТЬ

Согласно известному указу Александра Лукашенко в 1997 году «простые граждане» должны оплачивать не более 50% стоимости коммунальных услуг. Эту границу законодатели, принимавшие бюджет, переступить не решились. Однако особо ломать голову над проблемами финансирования жилищно-коммунального хозяйства тоже не стали, предоставив возможность проявлять смекалку руководителям ЖЭСов. По данным Госкомстата, в 1996 году только 20% стоимости коммунальных услуг оплачивало население, остальные 80% покрывал госбюджет. На 1997 год бюджетное финансирование предусмотрено на уровне лишь 10%. Даже если квартплата вырастет до 50% от стоимости коммунальных услуг, недостающие 40% местные домоуправления будут вынуждены изыскивать сами, «за счет других источников». Но «другие источники» -- это опять-таки мы с вами. И изыскивать ЖЭСам придется не 40%, а как минимум раза в полтора больше. Уже сейчас огромное количество квартиросъемщиков попросту игнорирует приходящие на их адрес квитанции об оплате коммунальных услуг. Более чем двойное (с 20-25 до 50%) повышение квартплаты, несомненно, в несколько раз увеличит число злостных неплательщиков. А так как отопление или воду избирательно в их квартирах не отключишь, платить вместо них будут вынуждены более дисциплинированные соседи.

Сейчас у ЖЭСов только два источника дохода. Первый -- взимание денег за всевозможные справки и прочие документы. Таким образом, теперь визит к жэсовским чиновникам за «бумажкой» будет ощутимо отражаться на кошельке. По прогнозам самих работников ЖЭСов, оплата такого рода услуг возрастет раз в пять-семь, а возможно, и больше.

Второй, более существенный источник доходов домоуправлений -- сдача в аренду собственных свободных площадей коммерческим структурам. Правда, свободных площадей в ЖЭСах уже давно нет -- все сданы в аренду еще в 1990--1993 годах. Остается один выход -- в очередной раз повышать ставки арендной платы. Но платежеспособность белорусских фирм не беспредельна, и этот предел уже близок. «Прижатые» ЖЭСами мелкие фирмы предпочтут арендовать гораздо более дешевые квартиры, а крупные -- «договориться» с начальством ЖЭСов либо приобрести сразу в собственность другое помещение, благо «малая приватизация» -- в самом разгаре.

В результате, скорее всего, все останется на своих местах. Вот только дворы станут грязнее да трубы в домах будут течь чаще. И без того нищенское финансирование коммунальных служб на местах сократится.

ЛЬГОТЫ НЫНЧЕ НЕ В МОДЕ

Еще одна «священная корова» нынешних властей -- жилищное строительство. Недаром же с такой гордостью об успехах исполнительной власти на этом поприще недавно вещал президентский выдвиженец Петр Прокопович. Правда, «успехи» эти были достигнуты большей частью за счет завершения строительства объектов, замороженных в конце 80-х -- начале 90-х годов. В наступившем году этот номер не пройдет.

Стимулировать жилищное строительство в какой-то степени могли бы меры, заложенные в известных «Основных направлениях социально-экономического развития РБ на 1996 -- 2000 годы». Но парламентарии, похоже, проигнорировали даже президентские наставления -- ничто, касающееся этой темы в «Основных направлениях...», в проект бюджета не попало. Мало того, исчезли даже те немногочисленные льготы для строителей жилья, которые предусматривались бюджетами предыдущих лет. Не приняли депутаты и единственную разумную поправку, в которой предлагалось освободить от уплаты налога на прибыль средства, направляемые на строительство и приобретение жилья, что, кстати, предлагал в «Основных направлениях...» и президент.

Судя по всему, власти все же будут предпринимать какие-то меры для стимулирования строительства жилья. Например, отменят декларирование средств, направляемых на его покупку или строительство (кстати, впервые сделать это предложил еще в середине 1994 года Станислав Богданкевич); выпустят государственные жилищные облигации; облагодетельствуют льготными кредитами строительные фирмы, как недавно ЖСК... Но не разумнее ли было бы предусмотреть нормальные бюджетные меры, а не создавать в виде бюджета новые трудности, которые потом придется героически преодолевать.

В отличие от расходных статей бюджета к рассмотрению статей доходных депутаты подошли более основательно. Прежде всего решили собрать побольше денег с тех, кто платил и прежде. Например, в очередной раз увеличены (во много раз!) разнообразные пошлины и сборы. Рынку недвижимости это нанесет, пожалуй, наиболее серьезный удар. Ведь любая квартирная сделка, не говоря уже о более крупных операциях, требует получения множества документов: справок, разрешений, техпаспорта, нотариального оформления, наконец. Обойтись без этого невозможно. В результате и без того дорогие услуги риэлтеров будут обходиться продавцам и покупателям жилья еще дороже, что не может не отразиться на ценах на квартиры.

В новом бюджете радикально изменилось отношение к прибыли от недвижимости -- к налогам непосредственно на недвижимость и платежам за землю и пользование ресурсами. Поступать все эти доходы будут исключительно в бюджеты местных Советов, что для Беларуси стало неслыханным новшеством. Причем осчастливленные местные Советы могут еще и менять в установленных пределах ставки налогов и платежей. В принципе это позволит местным руководителям более разумно строить налоговую политику.

Дифференцированный подход к налогоплательщикам даст возможность местным органам власти увеличить поступления в бюджет, не нанося существенного вреда субъектам хозяйствования. «Поделиться» придется прежде всего крупным собственникам недвижимости, которые зачастую крайне нерационально используют принадлежащую им собственность. Например, «Беларусбанк» не использует по назначению около 15% собственных офисных площадей. Грешат этим и многие госучреждения, заводы. Налоговый пресс на не используемую по назначению недвижимость, с одной стороны, позволит пополнить местные бюджеты, а с другой -- приведет к более эффективному использованию имеющихся ресурсов. Так, например, по мнению руководителя Белорусской ассоциации «Нерухомасць» Кирилла Холопика, только по Минску доход от недвижимости может быть увеличен как минимум в пять раз -- с $10 млн. до $50 млн. в год. Заодно начнется формирование структур, занимающихся оценкой и регистрацией недвижимости,-- ведь увеличение налогов заставит собственников более щепетильно относиться к стоимости своей недвижимости.

ГРАНИЦА

ПОГРАНИЧНЫЙ НАЛОГ: РОССИЙСКИЙ ОПЫТ — НА БЕЛОРУССКУЮ ЗЕМЛЮ

Вероника ЧЕРКАСОВА

22 января председатель Государственного комитета пограничных войск генерал-майор Александр Павловский рассказал журналистам о состоянии дел на государственной границе Республики Беларусь -- в частности, о положении на белорусско-украинском участке, которое стало предметом обсуждения в Гомеле во время недавней встречи президентов двух стран.

Общая протяженность наших рубежей составляет 3381 километр; общая протяженность охраняемых границ -- 1167 километров.

За 1996 год границу пересекли свыше 16 миллионов человек и около 4 миллионов единиц транспорта. Задержано более трех тысяч человек, из них более 30% -- представители афро-азиатского региона. В 1996 году прибыль преступных группировок от нелегальной миграции по приблизительным подсчетам составила от $7 млрд. до $10 млрд. Пограничники располагают данными о сращивании российских, белорусских, литовских и украинских криминальных структур, занимающихся нелегальной миграцией.

Выявлено 533 случая контрабанды на общую сумму свыше 9 миллиардов рублей, 6 попыток незаконного вывоза валюты на сумму $65 тыс. Пограничники задержали 140 единиц оружия, свыше сорока килограммов наркотических средств. Обнаружено 277 тайников и укрытий, где скрывались люди, а также были спрятаны валюта и контрабанда.

-- Самый сложный участок для нас -- пункты пропуска,-- заметил Александр Павловский.-- *За прошлый год там обнаружено более двадцати тысяч человек, у которых документы были не в порядке. Десять с половиной тысяч из этих людей мы через границу не пропустили. В 811 случаях были задержаны граждане, которые пытались пересечь границу по поддельным паспортам.*

Особо г-н Павловский остановился на вопросе взаимоотношений с Украиной, поскольку, как он заметил, *«в некоторых средствах массовой информации высказано не совсем правильное понимание итогов последних переговоров между нашими ведомствами, которые осуществлялись в рамках встречи президентов двух стран»*. Общая протяженность границы с Украиной составляет примерно 975 километров, однако делимитация и демаркация пока не завершены, и в конечном итоге эта цифра может быть подкорректирована. Процесс делимитации подходит к концу, и на состоявшейся рабочей встрече принято решение, на основании которого во втором квартале 1997 года между нашими странами будет подписан договор о границе. Пограничные войска РБ государственную границу с Украиной не охраняют: функции защиты экономических интересов государства на этом участке выполняют подразделения и органы государственного таможенного комитета и МВД. В целях реализации соглашения между пограничными войсками обоих государств осуществляется обмен информацией, налажено сотрудничество в вопросах обеспечения безопасности граждан.

В результате рабочей встречи президентов Республики Беларусь и Украины подписано коммюнике, где, в частности, отмечено, что *«стороны... подтвердили готовность завершить в текущем году процесс делимитации. Стороны согласились с необходимостью активизировать деятельность по противодействию нелегальной миграции, по борьбе с терроризмом, контрабандой, незаконным оборотом оружия и наркотиков и другими видами трансграничной преступности»*. Председатели комитетов по охране государственных границ двух стран подписали протокол, в котором зафиксировано, что в процессе развития взаимоотношений на границе возникла необходимость создания института пограничного представительства для решения спорных вопросов. *«Этот протокол предусматривает только расширение сотрудничества между нашими ведомствами»*,-- подчеркнул г-н Павловский.

В связи с вопросами расширения НАТО на Восток командующий заметил, что наши границы (как западная, так и прибалтийская) не являются и не станут «железным занавесом», и каких-либо дополнительных мер по укреплению этих границ не планируется. Уже имеющиеся на участке границы с Польшей инженерно-технические сооружения будут сохранены лишь до окончания срока их технической эксплуатации. Усиление охраны границы планируется осуществлять лишь в направлении обеспечения экономической безопасности государства.

В скором времени согласно закону Нанна--Лугара белорусским пограничникам будет оказана помощь по оснащению техническими средствами в размере нескольких миллионов долларов.

На вопрос о возможном присутствии российских войск на белорусской границе командующий ответил, что *«Россия на нашей границе пограничников не выставляла... и никаких дозоров, постов, пунктов пропуска нет и не будет»*. Не ставится и вопрос об объединении пограничных войск двух государств. Зато возможность введения пограничного налога на белорусской границе вполне реальна: *«Я думаю, было бы справедливо, если бы определенный налог взимался в пользу пограничников, как это делается во всем мире. Мы ищем тот путь, который был бы приемлем для Беларуси. И я думаю, что в апреле-мае мы выскажем свое мнение по этому вопросу. Однако мы считаем, что такой налог должен быть минимальным, не в ущерб тем, кто пересекает границу»*. Этот тезис, особенно ссылка на мировой опыт, выглядят более чем спорными. Не достаточно ли тех немалых поборов, которые государство собирает с граждан при оформлении заграничных паспортов?

СУДЫ

ПОДВОДНЫЕ РИФЫ ХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРАВОСУДИЯ

Валентин БОРИСЕВИЧ,
пресс — секретарь Высшего хозяйственного суда РБ

На днях в хозяйственном суде Минской области подведены итоги работы в минувшем году и определены приоритетные направления деятельности на перспективу. На совещании говорилось о перекосах в исполнительном производстве, об острой необходимости упорядочения законодательства, кадровых проблемах.

С докладом выступил председатель хозяйственного суда Минской области Григорий Марковский. Он отметил, что, несмотря на определенные позитивные изменения в судебной системе, *«хозяйственное правосудие настоятельно требует перевода в новое правовое и социальное качество»*. По мнению г-на Марковского, главная проблема состоит в том, что целый пласт социально-экономических отношений в стране по разным причинам остается вне правового поля. Часто вновь принимаемые законы противоречат действующим. Из-за этого хозяйственному суду не всегда удается восстановить справедливость и наказать виновных. А руководство многих субъектов хозяйствования, особенно на периферии, будучи безграмотным в правовом отношении и пользуясь огрехами законодательства, формирует благодатную почву для совершения незаконных имущественных сделок.

Было констатировано, что, несмотря на неукомплектованность ХС кадрами, количество рассмотренных дел в прошедшем году значительно возросло. По более чем 5 тыс. споров приняты решения об исполнении исковых требований на сумму BLR 1,2 трлн. В государственную казну взыскано более BLR 32 млрд. госпошлины. Однако из-за отсутствия совершенной системы исполнения судебных решений суд сегодня лишен возможности получать достоверную информацию о поступлении этих средств.

Григорий Марковский говорил и о внутренних проблемах судопроизводства, которое пока далеко от совершенства. По его мнению, *«каждым своим решением суд должен устанавливать и подтверждать приоритет закона и справедливости»*. Для этого судьям нужно более тщательно готовиться к процессам, проводить экспертизу документальных материалов, соблюдать культуру судопроизводства. Внимание присутствующих было обращено на необходимость более тесной связи ХС с иными правоохранительными органами.

При подведении итогов работы ХС выступавшие в прениях говорили об острой проблеме совершенствования законодательства, которое отличается бессистемностью и противоречивостью, в то время как работа судей непосредственно связана с исследованием доказательств, мотивов и обстоятельств дела. Кроме того, судебная практика давно нуждается в принятии новых и весьма широких по своим полномочиям законов -- «О банкротстве», «О санации», «Об управляющем в процедуре банкротства».

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

МИЛИЦИИ ВПОРУ ХОДИТЬ С ПРОТЯНУТОЙ РУКОЙ

Сергей АНИСЬКО

По инициативе руководства ГУВД Мингорисполкома, 23 января состоялась расширенная пресс-конференция, на которой шеф столичной милиции Борис Тарлецкий информировал представителей СМИ о результатах охраны общественного порядка (ООП) и борьбы с преступностью в Минске в 1996 году.

Отмечалось, что органы внутренних дел работали в сложной оперативной обстановке, обостряемой кризисными явлениями в экономической и социальных сферах, все большей интенсивностью массовых политических выступлений. Кстати, по заявлению Бориса Тарлецкого, обеспечение ООП (в 1996 г. столичная милиция 128 раз выступала в роли «стенки») несколько отвлекало сотрудников от раскрытия преступлений.

Обострение криминогенной обстановки во многом связано с резко возросшим миграционным потоком. По сведениям МВД, сейчас в Минске находится свыше 230 тыс. зарегистрированных и проживающих нелегально граждан дальнего и ближнего зарубежья. Только за 20 дней января органами правопорядка задержаны три группы афро-азиатов, которые готовились к незаконному пересечению белорусско-польской границы. По мнению г-на Тарлецкого, *«проблема мигрантов бьет по карману ГУВД»*. Милиция вынуждена содержать потенциальных перебежчиков в местах временного заключения и этапировать в Россию за свой счет. Кроме того, в минувшем году преступлений, совершенных иностранными гражданами, стало больше (свыше 4 тысяч).

Больным вопросом для столичной милиции является недостаточное финансирование. Начальник ГУВД посетовал: *«Финансирование весьма и весьма скудное. Рассчитывать на то, что оно улучшится, вряд ли приходится. Поэтому вынуждены ходить с протянутой рукой»*. Кстати, из-за дефицита средств осталась нереализованной программа по внедрению системы «Алеся», направленная на предотвращение угона автотранспорта.

Сложности в работе минской милиции связаны и с кадровыми проблемами, что сказывается на обеспечении ООП в полуторамиллионном городе. Кроме того, лишь половина участковых милиционеров имеет юридическое образование. До сих пор среди работников МВД не изжиты дисциплинарные и правовые нарушения. В истекшем году более 600 милиционеров получили взыскания за упущения по службе, уволены из органов и привлечены к уголовной ответственности.

Тем не менее Борис Тарлецкий уверен, что кадровый барьер уже в ближайшие полгода будет преодолен. ГУВД укрепят нынешние курсанты Академии милиции, у которых 7 февраля состоится досрочный выпуск. Кроме того, прорабатывается вопрос о подготовке на базе Суворовского училища будущих слушателей этого милицейского вуза. В планах также расширение сети юридических классов на базе общеобразовательных школ. Ожидается, что в 1997 году первый набор курсантов произведет среднее училище МВД в Барановичах.

По данным статистики, в 1996 году в городе было зарегистрировано 22570 преступлений. В то же время несколько улучшилась их раскрываемость (на 2,9%). Причем, что особо отмечалось, *«по горячим следам»*. Активизация борьбы с экономической преступностью позволила выявить 5153 преступления, в том числе 569 с нанесением ущерба в особо крупных размерах. По оконченным уголовным делам обеспечено возмещение ущерба изъятыми у преступников имуществом, деньгами и ценностями на сумму более BLR 80 млрд.



Руководством ГУВД отмечен высокий уровень подростковой преступности (увеличилась на 13,3%). Причем по сравнению с прежними годами преступники стали еще моложе. Отмечены факты совершения убийств одиннадцати-двенадцатилетними подростками. По мнению Бориса Тарлецкого, эту проблему следует решать, объединив усилия МВД, Минобразования, общественных организаций и семей юных правонарушителей.

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 5 (348) 27.1.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220030, Минск, пл.Свободы, 17-518
ТЕЛЕФОНЫ: (017) 223-71-18, 226-78-77
ФАКС: (017) 223-61-05

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел подписки **тел./факс (017) 229-22-10**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ
Подписано в печать **25.1.97 в15.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю